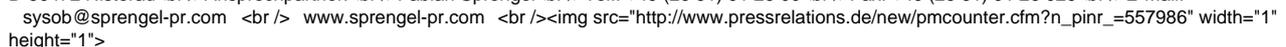




sysob macht gute Figur mit Thin Clients von Rangee

sysob macht gute Figur mit Thin Clients von Rangee
"Schlanker" CeBIT-Auftritt: Präsentation der neuen U600-Serie
Schorndorf, 24. Februar 2014 - Der Schlankheitswahn unter den Modells wird mittlerweile hart kritisiert; im IT-Bereich dagegen ist "dünn" trendy wie nie. Schlanke Rechner-Modells sind der Renner auf deutschen Firmen-Laufstegen. So belegen Studien, dass der Einsatz von Thin Clients zunehmend an Beliebtheit gewinnt. Demnach liegt auch die sysob IT- Distribution voll im Trend, wenn sie mit der Rangee GmbH dieses Jahr auf der CeBIT auftritt. Vom 10. bis 14. März präsentieren die Partner in Halle 12, Stand C37, neue Entwicklungen im Thin Client-Sektor - insbesondere die neue Rangee-Serie U600.
Laut der im vergangenen Jahr veröffentlichten IDC-Studie "Virtualized Client und Desktop Computing (VCC) in Deutschland 2013" nutzen drei Viertel aller befragten Unternehmen Virtualized Desktop und Client Computing oder planen deren Einführung. Mehr als 40 % der Nutzer greifen laut dieser Studie bereits mit Thin Clients auf virtuelle Arbeitsplätze zu - Tendenz steigend. Mit Partner Rangee reagiert sysob somit als einer der ersten Distributoren auf den wachsenden Bedarf nach mehr Flexibilität im Bereich Thin Clients.
Thin Clients made in Germany
Rangee ist ein deutscher Hersteller von Windows- und Linux-basierten Thin Client-Produkten. Auch das Betriebssystem ist eine Eigenentwicklung des Unternehmens. Es ermöglicht, Konfigurationen innerhalb kürzester Zeit an die Anforderungen des Kunden anzupassen. Auch die Firmware ist modular aufgebaut, so dass Anpassungen und Bugfixes schnell verwaltet werden können.
Das Rangee-Konzept sieht vor, dass sich bei den Thin Clients zusätzliche Elemente wie Webbrowser, Voice-over-IP (VoIP)- oder Virtual Private Network (VPN)-Software nachinstallieren lassen, ohne die Hardware auszutauschen. Auch Lösungen für Zweischirmarbeitsplätze, TFT-Monitore, Touchscreens oder MultiPointServer sind vorhanden.
"Sparschwein" U600 integriert Grafikchip in CPU
Bestandteil des Messeauftritts ist nicht zuletzt die Präsentation der neuen Rangee Thin Client-Serie U600. Mit ihr startet Rangee ein neues Thin Client- Angebot, bei denen der Grafikchipsatz in der CPU integriert ist. Die U600 ist ausgestattet mit einer AMD T40 CPU und ATI Radeon 6250 Grafik. Der Flashspeicher ist mit 8 GB überdurchschnittlich groß. Für den Anschluss von Peripheriegeräten wurden USB Ports und ein DVI-Port integriert. Als Betriebssystem wird die U600 mit Linux angeboten, welches u.a. Verbindungen zum Windows 2012 Server mit RemoteFX und den neuen Citrix Xendesktop 7.x mit Storefront unterstützt. Das Einstiegsmodell R-U600-L wird mit 195,00 ? netto in der Liste geführt. Das "Sparschwein" der Rangee GmbH wird zur CeBIT vorgestellt und ist ab sofort erhältlich. Rangee bietet eine kostenfreie Teststellung an, so dass jeder sich selber ein Bild über die Vorzüge des Gerätes bilden kann. Auch Rangee selbst entwickelt sich weiter: Das Unternehmen präsentiert sich zur CeBIT mit neuer Website inklusive überarbeiteter Corporate Identity.
Free Ticket sichern für persönliches Gespräch am Stand
Während der CeBIT können sich Journalisten und Interessierte in Halle 12 am Stand C37 über aktuelle Produkte der folgenden sysob-Partner informieren: Clavister, Comodo, gateprotect, NComputing, Nomadix, Rangee, REDDOXX, Ruckus Wireless, Stratodesk und Trustwave. Damit deckt der VAD eine Vielzahl von Themen aus den Bereichen IT-Security, Wireless LAN, Serverbased Computing, Server und Storage, Traffic Management sowie Cloud Computing ab. Wer Interesse an einem Gespräch auf der CeBIT hat, kann sich dazu auf der sysob-Website anmelden und sich ein persönliches Ticket sichern.
Über die sysob IT-Distribution GmbH
Co. KG
Die sysob IT-Distribution GmbH
Co. KG versteht sich als Value-Added-Distributor (VAD), der sich bereits mit mehr als 1.000 Partnern und mit mehr als 400 Top-Partnern in Deutschland, Österreich und der Schweiz auf den Vertrieb von innovativen sowie technologisch führenden IT-Security- und Wireless LAN-Lösungen spezialisiert hat. Nach dem Motto "innovativ, kompetent, vertrauensvoll" stellt sysob als einer der führenden Mehrwertdistributoren ein vielfältiges Spektrum an Lösungen bereit. Zusätzliche Professional Services für den Channel bietet das Service-Konzept "Total Solution Provider". Der speziell gegründete Unternehmensbereich "sysob IT-Service u. Support" ist für die technische Beratung, Unterstützung und Schulung der Reseller zuständig. Ein aktiver Vertriebsaußendienst sowie technische Unterstützung bei Installationen und Projekten vor Ort runden das Serviceportfolio ab. sysob verfügt über ein breites Sortiment an praxiserprobten Produkten von kompetenten Herstellern wie Aerohive Networks, AlienVault, Barracuda Networks, Clavister, Comodo, EgoSecure, ForeScout Technologies, gateprotect, Kentix, Meraki, Meru Networks, MetaGeek, NComputing, Nomadix, PowerDsine, Proxim Wireless, Rangee, Reddoxx, Ruckus Wireless, Stratodesk, Tenable Network Security, Thinstuff, Trustwave und Ucopia Communications. Weitere Informationen unter www.sysob.com.
Weitere Informationen:
sysob IT-Distribution GmbH
Co. KG
Kirchplatz 1, D-93489 Schorndorf
Ansprechpartner: Thomas Hruby
Tel.: +49 (94 67) 74 06 - 0
Fax: +49 (94 67) 74 06 290
E-Mail: thruby@sysob.com
www.sysob.com
PR-Agentur: Sprengel
Partner GmbH
Nisterstraße 3, D-56472 Nisterau
Ansprechpartner: Fabian Sprengel
Tel.: +49 (26 61) 91 26 00
Fax: +49 (26 61) 91 26 029
E-Mail: sysob@sprenge-pr.com
www.sprenge-pr.com


Pressekontakt

sysob

93489 Schorndorf

thruby@sysob.com

Firmenkontakt

sysob

93489 Schorndorf

thruby@sysob.com

Über die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG Die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG versteht sich als Value-Added-Distributor, der sich mit bereits mehr als 950 Partnern und 180 Top-Partnern in Deutschland, Österreich und der Schweiz auf den Vertrieb von IT-Security-, Trafficmanagement-, Wireless LAN- und Serverbased-Computing-Produkten spezialisiert hat. Als einer der führenden Mehrwert-Distributoren (VAD) stellt sysob ein breites Spektrum an zukunftssicheren Lösungen bereit. Zusätzliche Professional Services für den Channel bietet das Service-Konzept super value add. Der speziell gegründete Unternehmensbereich IT-Service u. Support ist dabei für die technische Beratung, Unterstützung und Schulung der Reseller zuständig. Ein aktiver Vertriebsaußendienst sowie technische Unterstützung bei Installationen und Projekten vor Ort runden das Serviceportfolio ab.

sysob verfügt über ein breites Sortiment an praxiserprobten Produkten von kompetenten Herstellern wie Aerohive Networks, AlienVault, Alloy Software, Barracuda Networks, Clavister, EgoSecure, FatPipe Networks, ForeScout Technologies, gateProtect, Kentix, Meraki, Meru Networks, MetaGeek, NComputing, NETASQ, Nomadix, PowerDsine, Proxim Wireless, Rangee, REDDOXX, Ruckus Wireless, Silver Peak Systems, STARFACE, Stratodesk, Tenable Network Security, TELLnet, Thinstuff, Trustwave und UCOPIA Communications. Weitere Informationen unter: www.sysob.com.