



## **Große Nachfrage beim ersten Online-Seminar der BfM - über 120 Teilnehmer**

*Große Nachfrage beim ersten Online-Seminar der BfM - über 120 Teilnehmer*

"Wir sind selbst überrascht über diese hohe Teilnehmerzahl. Damit haben wir im Vorfeld nicht gerechnet. Umso freut es uns, dass wir anscheinend mit dem Thema und mit der technischen Umsetzung als Online-Seminar den Nerv der Ärzte getroffen haben", sagt René Deutschmann, Inhaber der Beratung für Mediziner, der das Seminar als Referent leiten wird.

Diese Themen werden im Seminar behandelt:

- + wie Krankenkassen Rahmenbedingungen für den Einzug von Vertragsarztsitzen geschaffen haben
- + wie das neue Versorgungsstrukturgesetz in der Rechtspraxis aussieht
- + was sich im Zulassungsrecht ändert
- + wie Sie sich vor dem Entzug der Zulassung schützen können
- + wo die größten Probleme und Nachteile für Niedergelassene liegen
- + für wen und wann es konkreten Handlungsbedarf gibt
- + warum niedergelassene Ärzte der Spielball der Lobbyarbeit der Krankenkassen sind
- + wie die Lösungen sind, um eine Kassenpraxis ab 2014 erfolgreich zum Marktpreis zu verkaufen
- + warum Sie niemals eine Ausschreibung ohne Beratung durchführen sollten

Fürs Online-Seminar sind weitere Anmeldungen möglichen. Dazu reicht eine kurze Anmeldung auf:

[www.edudip.com/w/58078](http://www.edudip.com/w/58078)

### **Pressekontakt**

BfM - Beratung für Mediziner

Herr Maik Winkelmann  
Greifenhagener Str. 7  
10437 Berlin

[bfmberlin.de](http://bfmberlin.de)  
[info@bfmberlin.de](mailto:info@bfmberlin.de)

### **Firmenkontakt**

BfM - Beratung für Mediziner

Herr Maik Winkelmann  
Greifenhagener Str. 7  
10437 Berlin

[bfmberlin.de](http://bfmberlin.de)  
[info@bfmberlin.de](mailto:info@bfmberlin.de)

Die BfM (Beratung für Mediziner) sieht es als ihre Aufgabe, Arzt- und Zahnarzt-Unternehmer-Talente zu finden und diese dann erfolgreich zu machen. Mit diesem Konzept ist die Beratung für Mediziner Marktführer in Berlin geworden und steht ihren Kunden in allen Fragen zur Selbständigkeit und Neugründung einer Praxis sowie der nachhaltigen Sicherung deren wirtschaftlichen Erfolges zur Seite:

- \* Versicherungskonzeption
- \* Finanzierungsvermittlung
- \* Praxismarketing
- \* Investitionsberatung
- \* Praxiswertermittlung
- \* Vertragsabwicklung
- \* Medizinische Versorgungszentrum
- \* Kooperationen
- \* Konzeptberatung