



Avenue-shopping.de - der direkte Zugang zu Outlets, Sales, Fabrik- und Lagerverkauf

Sparen Sie bis zu 80 % mit Angeboten direkt von Händlern und Großhändlern, Herstellern und Produzenten

Steigende Lebenshaltungskosten in allen Bereichen, immer spezielle Wünsche der Verbraucher, aber auch der Anspruch, möglichst preiswert zu ordern: Wer heute als Unternehmen, Groß- oder Einzelhändler einkaufen muss, sieht sich nicht nur einem immensen Kostendruck ausgesetzt. Um wettbewerbsfähig zu bleiben, muss er auch jederzeit die neuste Ware der aktuellen Kollektionen zu möglichst günstigen Konditionen im Angebot haben. Diesem Anspruch sieht sich das neue Portal avenue-shopping.de verpflichtet und hat sich mit seiner Internetpräsenz auf etwas ganz Besonderes spezialisiert. Das Portal www.Avenue-Shopping.de bietet die Adressen und Kontaktdaten zu, aber auch die Möglichkeit des Einkauf bei mehr als 50.000 Unternehmen. Ob Lagerverkauf oder Outlets, Fabrikverkauf oder Sales - wer sich als Gewerbetreibender bei dem Portal anmeldet erhält den Zugang zu mehreren zehntausend Unternehmen und deren günstigen Angeboten im Werksverkauf.

Schnelle internationale Suche in einer umfangreichen Datenbank

Übersichtlich geordnet, können Gewerbetreibende zwischen den einzelnen Branchen wählen. Ob Accessoires oder Literatur, Telekommunikation oder Mode, Bürobedarf oder Gastronomie: Mit dem Zugang zu dieser einzigartigen Datenbank sichern sich die Nutzer nicht nur den kompletten Überblick über die günstigsten und gefragtesten Angebote des Marktes, sondern erhalten auch wertvolle Informationen. Regelmäßig und zeitnah werden sie über aktuelle Angebote informiert, so dass sie schnell entscheiden können und so den Wettbewerbern immer einen Schritt voraus sind. Mit Hilfe sozialer Netzwerke wie Twitter erfolgt die zeitnahe Information zu den verfügbaren Topangeboten in Outlets oder Fabrikverkauf.

Groß- und Einzelhändler, aber auch Behörden profitieren

Das Angebot konzentriert sich im Bereich von B2B neben den klassischen Gewerbetreibenden auch auf Vereine, Einzelhändler, Behörden oder Freiberufler. Sie alle können sich gegen eine geringe monatlich zu entrichtende Gebühr für den Service anmelden und sind damit immer auf der Höhe der Zeit. Der entscheidende Vorteil des Portals liegt darin, dass nicht nur die Kontaktdaten zu den Unternehmen mit Sales und Lagerverkauf angeboten werden, sondern auch die Links. Auf diese Weise können Interessenten die Produkte einsehen und falls gewünscht ordern, wobei sie bis zu 80 Prozent Preisvorteil für sich in Anspruch nehmen können. Ermöglicht wird das über eine Suchmaske, die mit wenigen Handgriffen nach Firmennamen, Branche und Produkten abgefragt werden kann.

Viele Gründe für Sales und Werksverkauf

Ob Werksverkauf oder Sales, Outlets oder Lagerverkauf: Es gibt viele Gründe, warum Unternehmen diese Vertriebsformen nehmen. Die einen möchten auf diesem Wege Restposten veräußern, die anderen nutzen dies als Chance, B-Ware zu verkaufen. Aber auch Vorsaisonware oder Überproduktionen werden auf diese Weise preiswert abgegeben - zum Vorteil des Anbieters und zum Nutzen des Kunden. Die wachsende Zahl solcher Anbieter und die umfangreichen Internetpräsenzen machen es für den Suchenden kaum noch möglich, entsprechende Anbieter zu finden und sich selbst den kompletten wie fundierten Überblick zu verschaffen. In diese Lücke stößt nun mit avenue-shopping.de ein mit Sitz in Dortmund tätiges Unternehmen. Spezialisiert auf B2B im Internet und Dienstleister im Auftrag seiner Kunden bietet das Unternehmen den kompletten und vor allem internationalen Überblick zu entsprechenden Anbietern. Dank der umfangreichen Recherchemöglichkeiten zu Fabrikverkauf und Outlets wird so dem Kunden ein wertvoller Dienst geboten, der sich für ihn in preiswerten und einzigartigen Angeboten auszahlt.

Sie finden uns jetzt auch auf Facebook. Dort finden Sie aktuelle Informationen zu unseren Angeboten.

Mehr unter: <https://www.facebook.com/Outlets.Shopping.Center>

Pressekontakt

B2B Web Consulting GmbH

Frau Andreas Müller
Ruhrallee 9
44139 Dortmund

b2b-web-consulting.de
info@b2b-web-consulting.de

Firmenkontakt

B2B Web Consulting GmbH

Frau Andreas Müller
Ruhrallee 9
44139 Dortmund

b2b-web-consulting.de
info@b2b-web-consulting.de

Weltweit handeln: Die B2B Web Consulting GmbH aus Dortmund macht es möglich. Wir bieten Unternehmern, Selbstständigen und Freiberuflern sowie Gewerbetreibenden professionelle Lösungen zur kostengünstigen Beschaffung von Verbrauchs- und Verkaufsmaterialien. Dabei agieren wir als Schnittschnelle zwischen den Unternehmen und Großhändlern, Herstellern, Lieferanten sowie Outlets. Unser Ziel ist es, ein möglichst breites Portfolio von Anbietern aufzulisten, an die sich interessierte Käufer mit gewerblichem Hintergrund wenden können. Dabei setzen wir nicht nur auf inländische Partner.

Anlage: Bild

