



Wüstenrot Immobilien setzt auf qualifizierte Makler

Wüstenrot Immobilien setzt auf qualifizierte Makler
Die ersten Teilnehmer haben die Weiterbildung zum "Immobilienvermittler (IHK Bochum)" erfolgreich abgeschlossen. Der Lehrgang bildet interessierten Nachwuchs zu qualifizierten Maklern aus. Das Besondere daran: Die Wüstenrot Immobilien GmbH hat in Zusammenarbeit mit dem Europäischen Bildungszentrum der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft (EBZ) das modulare Bildungskonzept entwickelt.
Das Projekt erhebt den Anspruch, interessierten Maklern eine qualifizierte Weiterbildung zu ermöglichen, um einen Standard (DIN EN 15733) in der Branche zu etablieren, von dem Kunden und Makler gleichermaßen profitieren. "Mit dem Fernlehrgang wollen wir zur Professionalisierung der Maklertätigkeit beitragen und unseren Maklern fundiertes Fachwissen und bedarfsgerechte Kundenberatung vermitteln", sagt Jochen Dörner, Mitglied der Geschäftsführung der Wüstenrot Immobilien GmbH.
Die Teilnehmer des ersten Weiterbildungskurses nahmen an einem achtmonatigen Fernlehrgang der EBZ mit Präsenztagen in Bochum teil, parallel waren sie in den Verkaufsleitungen der Wüstenrot Immobilien tätig und konnten ihr erlerntes Wissen - von Objektbewertung über Bautechnik bis zu Maklervertragsrecht - direkt im Berufsalltag anwenden. Mit der erfolgreich abgeschlossenen Prüfung qualifizieren sich die Teilnehmer für die Weiterbildung zum Immobilienfachwirt und darauf aufbauend zu weiterführenden Studiengängen.
Ziel des Projektes ist, neben der Ausbildung hoch qualifizierter Makler, der bundesweite Ausbau der Verkaufsleitungen der Wüstenrot Immobilien. Aufgrund der guten Resonanz ist der nächste Lehrgang bereits in der Planung und startet im Oktober dieses Jahres.
Wüstenrot & Württembergische - Der Vorsorge-Spezialist
Die Wüstenrot & Württembergische-Gruppe ist "Der Vorsorge-Spezialist" für die vier Bausteine moderner Vorsorge: Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung. Im Jahr 1999 aus dem Zusammenschluss der Traditionsunternehmen Wüstenrot und Württembergische entstanden, verbindet der börsennotierte Konzern mit Sitz in Stuttgart die Geschäftsfelder BausparBank und Versicherung als gleichstarke Säulen und bietet auf diese Weise jedem Kunden die Vorsorgelösung, die zu ihm passt. Die rund sechs Millionen Kunden der W&W-Gruppe schätzen die Service-Qualität, die Kompetenz und die Kundennähe von 8.500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern im Innendienst und 6.000 Außendienst-Partnern. Dank eines weiten Netzes aus Kooperations- und Partnervertrieben sowie Makler- und Direkt-Aktivitäten kann die W&W-Gruppe mehr als 40 Millionen Menschen in Deutschland erreichen. Die W&W-Gruppe setzt auch künftig auf Wachstum und hat sich bereits heute als größter unabhängiger und kundendstärkster Finanzdienstleister Baden-Württembergs etabliert.
Wüstenrot & Württembergische AG
Gutenbergstr. 30
70176 Stuttgart
Telefon: +49 (711) 662-0
Telefax: +49 (711) 662-2520
URL: <http://www.wuerttembergische.de> 

Pressekontakt

Wüstenrot & Württembergische AG

70176 Stuttgart

wuerttembergische.de

Firmenkontakt

Wüstenrot & Württembergische AG

70176 Stuttgart

wuerttembergische.de

Durch den Zusammenschluss von Wüstenrot und Württembergische ist ein Finanzdienstleistungskonzern mit Sitz in Stuttgart entstanden. Unter dem Dach der Wüstenrot & Württembergische AG (W&W AG) wird ein umfassendes Produktangebot aus einer Hand angeboten. Unsere Geschäftsfelder decken alle Kundenbedürfnisse ab: von der Baufinanzierung und der Altersvorsorge über die Vermögensbildung bis hin zum Risikoschutz. Dabei bleiben die bekannten Markennamen erhalten. Die Bündelung der Kräfte eröffnet zusätzliche Wachstumschancen und Synergiepotenziale.