PHILU Präsente mit Pfiff! Werbemittelhandel Rabe - durch hochwertige Werbemittel zur effektiven Kundengewinnung
Werbeartikel und Präsente ermöglichen Kundengewinnung und Kundenbindung

Jedes Unternehmen ist aktuell auf die Umsetzung unterschiedlicher Marketing-Maßnahmen angewiesen. Zu den effektivsten gehören immer noch Werbeartikel, die als Präsente und Give aways weitergegeben werden. Hierbei gilt es natürlich zu beachten, dass es sich dabei um Artikel handelt, die effektiv nützlich sind und zu den Leistungen oder dem Anliegen des Unternehmens passen. Daher ist es für Unternehmen grundsätzlich sinnvoll, einen kompetenten Anbieter und dessen Erfahrungen in diesem Bereich zu nutzen, um so wirksame Werbemittel zur Neukundengewinnung und Kundenbindung auszuwählen. Präsente und Streuartikel werden immer dann positiv gewertet, wenn sie einfallsreich, nützlich und praktisch einsetzbar sind. Es ist zudem erwiesen, dass sich die positive Einstellung des Beschenkten automatisch auf das Unternehmen überträgt, durch das das Präsent überreicht wurde.

Ein erfahrender Ansprechpartner in diesem Bereich ist PHILU Präsente mit Pfiff! Werbemittelhandel Rabe, der sich auf hochwertige, wirksame und imagefördernde Werbeartikel spezialisiert hat. Ob als Standardartikel mit Branding oder als spezielle Sonderanfertigung, das Sortiment von PHILU Präsente mit Pfiff! bietet eine Vielzahl von Artikeln, die sich zur Werbung und Imagebildung von Unternehmen eignen, denn das macht die Wirkung einer solchen Werbemaßnahme aus. Je öfter ein sinnvolles Werbemittel eingesetzt wird, desto häufiger bringt sich der Kunde positiv in den Vordergrund und festigt seinen Unternehmensauftritt.

Pressekontakt

INTRAG Internet Regional AG

Herr Tobyas Gleue
Sophienblatt 82-86
24114 Kiel

intrag.de/
presse-stelle@intrag.de

Firmenkontakt

PHILU Präsente mit Pfiff! Werbemittelhandel Rabe

Frau Klaus Rabe
Wöschenhof 17
22045 Hamburg

philu.net
kontakt@philu.net

PHILU Präsente mit Pfiff! Werbemittelhandel Rabe - Unser Ziel ist es, Ihre Botschaft einprägsam zu transportieren, die Wahrnehmung und Wiedererkennung Ihres Unternehmens und Ihrer Produkte zu steigern. Kurzum: bestehende Kundenbeziehungen zu festigen und neue Kunden zu gewinnen. Individuelle Beratung, persönlicher Kontakt, hochwertige Artikel, günstige Preise, schnelle Lieferzeiten, kleine Auflagen sind nur ein paar Gründe dafür. Finden Sie weitere Gründe am besten persönlich heraus. Wir freuen uns auf Ihre Herausforderung.