



## Fertigaragen von MC-Garagen: fair realisierte Wünsche und Vorstellungen

### *Gute Geschäfte*

Wie kann ein Bauherr einschätzen, ob ein Garagenhersteller ehrlich gewillt ist, seine Wünsche und Vorstellungen fair zu realisieren? Ein Indiz ist, wenn ein Unternehmen wie MC-Garagen aus Mannheim bereits seit 1997 besteht und von Kunden weiterempfohlen wird. [www.MC-Garagen.de](http://www.MC-Garagen.de) handelt gemäß dem Slogan "Erfahrung und Kompetenz vom Fachmann für Garagen". Dazu gehört immer ein offenes Ohr für die Bedürfnisse und Wünsche eines Kunden. Rat und Tat beim Planen der Garage begleitet den Entscheidungsprozess des Bauherrn. MC-Garagen bietet über 120 Standard-Garagen-Typen an, sowie eine Vielzahl von Sondergrößen. Sinnvolles Zubehör und Extras für Fertigaragen runden das Garagensortiment ab. Ein Fachberater von MC-Garagen hilft dem Kunden bei Fragen zur Baugenehmigung für Fertigaragen und der Erstellung von Fundamenten für Garagen. Er beantwortet Fragen zur Garagen-Lieferung und Montage, zur Planung des Stellplatzes der Garage und zur Farbgestaltung der Fertigarage.

### Ein gutes Geschäft hat zwei Gewinner

Die Fachberater stehen morgens auf, um abends pro Beratungsgespräch zwei Gewinner zu verbuchen: Einen Bauherrn und sich selbst. Warum ist das so? Jeder Verlierer markiert den schleichenden Tod eines Unternehmens. Die Kunden überleben den Bankrott eines unfair handelnden Unternehmens. Das war schon immer so. Aber das bankrotte Unternehmen löst sich auf. Das ist auch im Garagenbau so. Umgekehrt wird auch ein Schuh draus. Wenn also ein Kunde sich als Verlierer erkennt, weil ein Verkäufer mit unfairen Methoden arbeiten konnte, dann hat der Käufer mitgespielt, statt diesen Märchenerzähler zum Teufel zu schicken. Dann sind nämlich zwei Verlierer handelseinig geworden. Auch das gibt es im Garagenbau, wenn einige Geschichten stimmen, die im Netz kolportiert werden. Im Einzelnen spielt es überhaupt keine Rolle, mit welchen unlauteren Tricks gearbeitet wird.

### Ein schlechtes Geschäft hat zwei Verlierer

Niemand ist verpflichtet, sich auf Lügen einzulassen. Was Fachberater von MC-Garagen aus Mannheim nicht tun: Sie stehen nicht unangekündigt vor der Tür. Sie drängen auch nicht zur Unterschrift, weil sie noch etwas zu tun haben. Während des Beratungsgesprächs klingelt auch kein Mobiltelefon - außer eine Geburt wird erwartet oder jemand liegt im Sterben. Sie besuchen keine Kunden, die unbedingt eine Stahlbetonfertiggarage haben wollen, weil sie mehr Geld ausgeben wollen. Sie besuchen keine Kunden, die nur Angebote per Briefpost sammeln, wofür es spezielle Anbieter gibt. Sie kommen nicht zu zweit, weil es hierzu keinen plausiblen Grund gibt. Sie zeichnen nicht das Beratungsgespräch auf, weil es hierzu keinen plausiblen Grund gibt. Sie bieten keine Lagergaragen und keine Garagen aus stornierten Verträgen an, weil es so etwas nicht gibt. Fachberater von MC-Garagen aus Mannheim kommen gerne zum Ortstermin, um im Dialog mit dem Bauherrn eine ordentliche Planung abzuliefern, die vertragsreif ist. Deshalb sind sie über das Kontaktformular auf [www.MC-Garagen.de](http://www.MC-Garagen.de) oder telefonisch über die Servicenummer 0800 7711 773 erreichbar.

Dieser Presstext ist frei verwendbar. Es werden keine Lizenzbeträge beansprucht.  
[http://de.wikipedia.org/wiki/Leistungsschutzrecht\\_für\\_Presseverleger](http://de.wikipedia.org/wiki/Leistungsschutzrecht_für_Presseverleger)

## Pressekontakt

publicEffect

Herr Hans Kolpak  
Kloschwitzer Allee 6  
08538 Weischlitz

Fertigaragen.be  
Hans.Kolpak@Fertigaragen.be

## Firmenkontakt

MC-Garagen

Herr Dipl.-Ing. Matthias Chachulski  
Wittener Straße 9 - 13  
68219 Mannheim

MC-Garagen.de  
Info@Garagen1a.de

Die Erfahrung und ständige Weiterentwicklung beim Planen und Produzieren von Fertigaragen und Garagen seit 1997 garantieren die technische Reife und herausragende Qualität. Eine umfangreiche Kontrolle und Endprüfung vor dem Ausliefern gewährleisten die langlebige Funktion und beständige Betriebssicherheit. Die Mitarbeiter von MC-Garagen unterstützen jeden Kunden umfassend beim Planen und beraten jeden Kunden ausführlich. Kunden schätzen die kurzfristige und pünktliche Lieferung.

Anlage: Bild

