




Imprivata verstärkt lokales Sales-Team mit Hagen Reiche und Robert Loos

Imprivata verstärkt lokales Sales-Team mit Hagen Reiche und Robert Loos
Anbieter innovativer Authentifizierungs- und Access Management-Lösungen für schnellen und sicheren Zugriff auf Patientendaten begegnet der wachsenden Nachfrage in DACH mit dem Aufbau von zwei strategischen IT-/Sales-Positionen
München, 15. Juli 2013 - Imprivata, Anbieter von IT-Sicherheitslösungen im Gesundheitswesen, hat mit Hagen Reiche (43), Sales Director DACH sowie Robert Loos (51), Channel Manager EMEA, zwei Business-Experten mit erprobter IT-Expertise in sein Team berufen. Beide Manager haben ihre Positionen aktuell angetreten und berichten direkt an Mark Clark, VP EMEA Sales.
Hagen Reiche ist mit seinem zehnköpfigen Business-Line übergreifenden Team für die Ausarbeitung und Umsetzung der maßgeschneiderten lokalen Sales-Strategie, den Kundenkontakt sowie das Partnergeschäft in DACH zuständig. Robert Loos sorgt in seiner Position als Channel Manager EMEA und DACH für die integrierte Umsetzung der Sales-Prozesse in den einzelnen Ländern, neben DACH vor allem in Italien, Spanien, Portugal, Osteuropa.
Alex Gray, International Marketing Manager Imprivata, erklärt: "Wir freuen uns sehr, dass wir unserem lokalen Führungsanspruch mit der Unterstützung von zwei so ausgewiesenen IT- und Sales-Profis untermauern können. Effiziente IT-Lösungen wie unsere Authentifizierungs- und Access Management-Lösungen werden im deutschen Gesundheitsmarkt deutlich verstärkt nachgefragt, doch die speziellen Vorgaben von Sicherheit und Regulation bedingen einen besonderen Beratungsaufwand. Hagen Reiche und Robert Loos überzeugen in dieser Hinsicht durch eine besonders ausgeprägte Kundenorientiertheit und verstehen die besonderen Anforderungen, die im hektischen Krankenhausumfeld in Bezug auf Effizienz und Flexibilität an die IT gestellt werden."
Der studierte Diplom-Kaufmann Robert Loos (Friedrich-Alexander-Universität Erlangen-Nürnberg) war vor seiner aktuellen Tätigkeit bei Imprivata in diversen führenden Positionen in der IT-Branche tätig, darunter als ISV Business Development Manager bei Red Hat sowie als Channel Manager bei Red Hat und bei Novell. Hagen Reiche verantwortete vor seiner jetzigen Position den Bereich Strategic Lead Public Sector bei Oracle und kann auf weitere Karrierestationen bei Oracle/Sun, Sun StorageTek sowie der Solyp Informatik GmbH verweisen. Der dreifache Familienvater hält einen Master of Business and Engineering der Hochschule Anhalt (FH).
Hinweis für Redakteure:
Bildmaterial in elektronischer Form ist gerne bei AxiCom GmbH erhältlich.
Über Imprivata:
Imprivata, ein führender Anbieter von IT-Sicherheitslösungen für das Gesundheitswesen, ermöglicht sicheren Zugang und produktive Zusammenarbeit für zwei Millionen Benutzer im Bereich Healthcare in aller Welt. Als führende unabhängige Single-Sign-On- und Zugangsmanagement-Lösung für das Gesundheitswesen und andere regulierte Branchen ist Imprivata OneSign Single Sign-On die einzige von der American Hospital Association (AHA) empfohlene und von Gartner und KLAS anerkannte Lösung. Das Unternehmen, dem Krankenhäuser bei der Sicherung ihrer Patienteninformationen vertrauen, bietet mit Imprivata Cortext jetzt auch die erste kostenlose und speziell für Ärzte und Pflegepersonal entwickelte, HIPAA-konforme SMS-Lösung für die Gesundheitsbranche. Imprivata hat seinen Geschäftssitz in Lexington im US-Bundesstaat Massachusetts und betreut in Zusammenarbeit mit über 200 EMR- und Technologie-Infrastruktur-Anbietern 1.300 Krankenhäuser weltweit.
Weitere Informationen unter:
www.imprivata.com
Imprivata ist auch auf folgenden Social Media-Kanälen zu erreichen:
Twitter - <https://twitter.com/Imprivata>
Facebook - www.facebook.com/Imprivata
LinkedIn - www.linkedin.com/company/imprivata
Pressekontakt Imprivata in Deutschland:
Silvia Mattei
AxiCom GmbH
Tel.: +49 (0)89 800908-15
E-Mail: silvia.mattei@axicom.com
Web: www.axicom.com


Pressekontakt

Imprivata

silvia.mattei@axicom.com

Firmenkontakt

Imprivata

silvia.mattei@axicom.com

Imprivata, Inc. ist Anbieter einer Konvergenzlösung für das Identitäts- und Zugangsmanagement (Identity and Access Management, IAM) auf der Basis einer Hardware-Appliance. Seine OneSign-Plattform ermöglicht es Unternehmen, ihre geschäftlichen Informationsressourcen durch die Realisierung eines sicheren Mitarbeiterzugangs zu Netzwerken und Applikationen zu schützen. Dies verbessert die Benutzer-Produktivität und den Bedienkomfort und reduziert gleichzeitig den Zeit- und Kostenaufwand sowie das Risiko bei der Erfüllung von Datenschutz- und Datensicherheitsbestimmungen. OneSign erhielt Top-Bewertungen bei mehreren Produkttests sowie Auszeichnungen führender Fachpublikationen wie Information Security, InfoWorld und SC Magazine. Imprivata hat seinen Hauptsitz in Lexington, Mass. und ist einer der am schnellsten expandierenden IAM-Anbieter mit mehr als 550 Kunden und 200 Partnern in aller Welt. Weitere Informationen sind unter <http://www.imprivata.com> verfügbar.