



Meru Networks bietet individuelle WLAN-Starter-Kits für jede Unternehmensgröße

Meru Networks bietet individuelle WLAN-Starter-Kits für jede Unternehmensgröße. Partner Sales Incentive-Programm lockt mit iPad als attraktiver Prämie. Schneller und kostengünstigster Einstieg ins WLAN der nächsten Generation: Wireless LAN-Spezialist Meru Networks hat eine Reihe von individuellen WLAN-Starter-Kits konzipiert. Diese berücksichtigen sowohl die Bedürfnisse kleiner Mittelständler als auch die Anforderungen globaler Großkonzerne. Autorisierte Meru-Partner können Endkunden unter anderem ein "High Density"- und ein "Enterprise"-Starter-Kit anbieten. Beide sind auch Teil eines speziellen Partner Sales Incentive-Programms. Der Vertriebsmitarbeiter, der bis zum 30.09.2013 den höchsten Umsatz mit den professionellen Starter-Kits generiert, wird mit einem iPad prämiert. Meru Networks möchte es Endkunden mit den neuen Starter-Kits ermöglichen, das passende WLAN-Netzwerk für ihre IT-Architektur zu finden. Beispielsweise ist das "High Density"-Starter Kit speziell auf die Anforderungen von Umgebungen mit hoher Wi-Fi-Dichte und starkem Multimedia-Einsatz ausgelegt. Das Paket beinhaltet 25 AP332 und einen MC4200 Wireless Controller. Durch den Einsatz dieses Starter-Kits werden Unternehmen in die Lage versetzt, alle aktuellen und zukünftigen Anforderungen an ein WLAN-Netz zu erfüllen. Der zusätzlich im Kit enthaltene Drei-Stream-AP332 eignet sich besonders für multimediale Anwendungen und gewährt einer hohen Anzahl von Nutzern gleichzeitig Zugriff auf das Netzwerk. Dem BYOD-Trend folgen. Für Unternehmen, die dem Bring-your-own-Device-Trend folgen, eignet sich das "Enterprise"-Starter-Kit von Meru. Dieses Kit beinhaltet einen MC3200 Controller und 25 AP1000-AccessPoints. Zusätzlich wartet das Paket mit einem Dual-Radio und Dual Stream 802.11n-Access Point auf. Diese Komponenten bilden ein performantes WLAN-Netzwerk, das den Zugriff vieler Mobilgeräte zuverlässig unterstützt. Dies ermöglicht auch den störungsfreien Zugriff auf mehrere mobile Anwendungen zur gleichen Zeit. Attraktive Prämien für Reseller. Im Zusammenhang mit den neuen Starter-Kits hat Meru auch ein Sales Incentive-Programm für seine autorisierten Partner initiiert. Den Resellern winken neben attraktiven Margen auch Preise wie ein iPad. Das beliebte Apple-Produkt erhält der Vertriebsmitarbeiter, der vom 18.04. bis 30.09.2013 den höchsten Umsatz mit dem Starter-Kit erreicht (Bemessungsgrundlage: Umsatz pro Person). Alle registrierten Mitarbeiter von autorisierten Meru-Partnern in der DACH-Region können teilnehmen. Die Gewinner werden im Partner-Update Anfang Oktober 2013 bekanntgegeben. Der Erstplatzierte erhält ein iPad (64GB), die Zweit- und Drittplatzierten ein iPad mini (32GB bzw. 16GB). Das Formular zur Registrierung ist unter <https://merunetworks.wufoo.com/forms/meru-networks-sales-incentive/> zu finden. Bei Rückfragen steht Meru Networks seinen Partnern auch gerne unter dach@merunetworks.com zur Verfügung. Über Meru Networks: Gegründet im Jahr 2002, stellt Meru Networks virtualisierte Wireless LAN-Lösungen bereit, die das Unternehmensnetzwerk effizient optimieren. Dabei wird die Performance, Zuverlässigkeit, Planbarkeit sowie die einfache Handhabung eines verkabelten Netzwerks sichergestellt. Meru ist weltweit durch seine innovative Herangehensweise an Wireless Networking und Virtualisierungstechnologien bekannt. Die Lösungen schaffen ein intelligentes, sich selbst monitorendes Netzwerk, mit dem Firmen ihre unternehmenskritischen Applikationen in ein kabelloses Netzwerk migrieren können und so zum komplett drahtlosen Unternehmen werden. Die Entwicklungen von Meru werden in bedeutenden vertikalen Märkten eingesetzt, so z.B. bei "Fortune 500"-Unternehmen, im Gesundheits- und Bildungswesen, Retail, Produktion, Gastgewerbe/Hotellerie sowie Regierungen. Der Hauptsitz von Meru befindet sich in Sunnyvale (Kalifornien/USA) und verfügt über Niederlassungen in Amerika, Europa, dem Nahen Osten sowie Asien/Pazifik. Weitere Informationen zu Meru unter: www.merunetworks.com. Meru Networks Germany GmbH Landsberger Str. 155, D-80687 München. Tabatha von Kölichen Regional Sales Manager D-A-CH. Tel.: +49 (89) 57 959 663. E-Mail: tvonkoelichen@merunetworks.com. www.merunetworks.com. Wilson Craig Director, Public Relations Meru Networks, Inc. 894 Ross Drive Sunnyvale, CA 94089. E-Mail: wrcraig@merunetworks.com. www.merunetworks.com. Sprengel Partner GmbH Nisterstraße 3, D-56472 Nisterau. Fabian Sprengel. Tel.: +49 (26 61) 91 26 00. Fax: +49 (26 61) 91 26 029. E-Mail: meru@sprengel-pr.com. www.sprengel-pr.com.

Pressekontakt

Meru Networks

80687 München

tvonkoelichen@merunetworks.com

Firmenkontakt

Meru Networks

80687 München

tvonkoelichen@merunetworks.com

Über Meru Networks: Gegründet im Jahr 2002, stellt Meru Networks virtualisierte Wireless LAN-Lösungen bereit, die das Unternehmensnetzwerk effizient optimieren. Dabei wird die Performance, Zuverlässigkeit, Planbarkeit sowie die einfache Handhabung eines verkabelten Netzwerks sichergestellt. Meru ist weltweit durch seine innovative Herangehensweise an Wireless Networking und Virtualisierungstechnologien bekannt. Die Lösungen schaffen ein intelligentes, sich selbst monitorendes Netzwerk, mit dem Firmen ihre unternehmenskritischen Applikationen in ein kabelloses Netzwerk migrieren können und so zum komplett drahtlosen Unternehmen werden. Die Entwicklungen von Meru werden in bedeutenden vertikalen Märkten eingesetzt, so z.B. bei Fortune 500-Unternehmen, im Gesundheits- und Bildungswesen, Retail, Produktion, Gastgewerbe/Hotellerie sowie Regierungen. Der Hauptsitz von Meru befindet sich in Sunnyvale (Kalifornien/USA) und verfügt über Niederlassungen in Amerika, Europa, dem Nahen Osten sowie Asien/Pazifik. Weitere Informationen zu Meru unter: www.merunetworks.com