



Thomas Oehl bietet Telefonleitfäden zur optimalen Gesprächsführung an

So gestalten Sie den Erstkontakt effizient

Wenn Sie erfolgreich verkaufen möchten, kommt es darauf an, dass Sie wissen, was Sie können und was im Bereich Verkaufen wichtig ist. Um immer mehr zu lernen und erfolgreicher zu werden, sind angemessene Coachingangebote und Informationsartikel wichtig für Sie. Ein abwechslungsreiches Angebot über Leads, Leadgenerierung sowie mit einem umfangreichen Coachingangebot finden Sie auf www.thomas-oehl.de.

Diese Homepage ist die Webpräsenz von Thomas Oehl, auf der Sie unterschiedliches Informationsmaterial, z. B. auf Video finden können, und auf der Sie das Coachingangebot des Trainers finden. Thomas Oehl gibt Seminare, in denen Sie alles über Verkaufsstrategien lernen können. So können Sie z. B. in einem Einzelseminar lernen, wie Sie am Telefon den Erstkontakt mit Kunden gestalten können. In den Kommunikationsseminaren von Thomas Oehl lernen Sie beispielsweise, welche Gesprächsmuster im Bereich Verkauf in der Regel vorliegen, und wie Sie diese Muster ggf. verändern können, und welche Verhaltensstrategien für Einkaufsgespräche mit verschiedenen Kunden angewendet werden sollten, damit Sie ein erfolgreiches Verkaufsgespräch führen können.

Auf der genannten Homepage finden Sie auch einen gut sortierten Internetshop mit Informationsmaterial rund um das Thema erfolgreich verkaufen. Diese Artikel helfen Ihnen, sich eigenständig weiterzubilden und das Wissen und Können, das Sie bei Einzel- und Gruppenseminaren gelernt haben, zu vertiefen oder es sich immer wieder ins Gedächtnis zu rufen. Um Erfolg im Verkauf und bei der Entwicklung des eigenen Unternehmens zu haben, sind aber nicht nur Verhaltensstrategien in der Kommunikation und der Gestaltung des eigenen Geschäfts wichtig. Damit Sie sich nachhaltig verändern, finden Sie auf der Homepage beispielsweise auch außergewöhnliche Angebote wie Hypnose etc.

Pressekontakt

PRESSEUNIT

Herr Maximilian Schneider
Im Mediapark 7
50670 Köln

presseunit.de/
info@presseunit.de

Firmenkontakt

TFC Verwaltungs GmbH

Herr Thomas Oehl
Haunstetter Strasse 112
86161 Augsburg

thomas-oehl.de/
support@thomas-oehl.com

Thomas Oehl ist Verkaufstrainer und Berater für persönliche Leistungsentwicklung. Er vermittelt das kybernetische und hypnotische Verkäuferwissen mit Leidenschaft und auf eine Art, die es den Teilnehmern einfach macht, Gelerntes sofort umzusetzen.

Thomas Oehl versteht es wie kaum ein anderer, Teilnehmer auf einfühlsame Weise an deren Ängste und Grenzen heranzuführen, so dass diese mit Freude und Leichtigkeit überschritten werden können.