



Intersolar 2013: Trina Solar mit neuen hocheffizienten Produkten und offensiver Service-Ausrichtung

München, 30. April 2013 ---- Trina Solar Limited (TSL), ein weltweit führender Hersteller von PV-Modulen, -lösungen und -services, präsentiert auf der Intersolar 2013 in Halle A1, Stand 280, sein Portfolio inklusive der neusten Solarmodulentwicklung Honey M, optional mit integriertem Leistungsoptimierer Trinasmart. Darüber hinaus stellt das Unternehmen seine Kundenorientierung in den Mittelpunkt und informiert über neue Service-Angebote sowie den neuen Direktvertrieb an Installateure. Zudem baut Trina Solar seine Downstream-Aktivitäten aus und engagiert sich zukünftig in der Projektentwicklung. Damit stellt sich Trina Solar im derzeitigen Wettbewerbsumfeld noch breiter auf.

Das neue Honey M Modul kombiniert erstmals hocheffiziente Monozellen mit der Weltrekordtechnologie Honey: Das TSM-DC05A basiert auf einer 156-mm-Zellplattform und ist mit seinen 60 schwarzen Monozellen und schwarzem Rahmen optisch besonders ansprechend; alternativ ist es auch mit schwarzer Rückfolie erhältlich. Damit eignet sich diese Reihe besonders für private und kleinere gewerbliche Dachanlagen. Honey M Module leisten derzeit 255 bis 265 Watt und zeichnen sich durch eine besonders hohe Effizienz aus; der Wirkungsgrad liegt bei über 16 Prozent. Speziell bei schlechten Lichtverhältnissen sind die Module sehr leistungsfähig. Darüber hinaus halten sie sowohl Schneelasten von bis zu 900 kg (5400 Pa) pro Modul als auch Windlasten von bis zu 2400 Pa stand.

Optional bietet Trina Solar Honey M auch mit dem modulintegrierten Leistungsoptimierer Trinasmart an. Trinasmart ermöglicht eine Überwachung und Steuerung der Anlage auf Modulebene und steigert die Systemleistung beispielsweise bei Verschattungseffekten und unterschiedlichen Modulleistungen innerhalb eines Strings um bis zu 20 Prozent. Per Smartphone oder Laptop können Nutzer auf sämtliche Daten internetbasiert in Echtzeit zugreifen, die Anlage überwachen und steuern bzw. im Notfall das gesamte System mit einem Klick abschalten. Trinasmart funktioniert mit jedem Wechselrichter und kann normal verkabelt werden, ermöglicht aber vergleichsweise längere Strings.

Durch die hervorragende Effizienz der Honey M Reihe sinken die Balance-of-System(BOS)-Kosten, und die Anlage erwirtschaftet eine besonders hohe Rendite. Wie auf alle seine PV-Module gewährt Trina Solar auch auf das TSM-DC05A zehn Jahre Garantie auf Verarbeitung und eine 25-jährige lineare Leistungsgarantie.

Neben seinen traditionellen Vertriebskanälen über Distributoren und Fachhändler bietet Trina Solar Installateuren ab sofort die Möglichkeit, ausgewählte Produkte direkt beim Unternehmen zu bestellen - Installateure profitieren vom schnellen und einfachen Zugang zum Hersteller und dem direkten Kontakt zum Vertriebsteam sowie dem technischen Support. Damit können Installateurunternehmen genau die Produkte bestellen, die sie aktuell benötigen.

Installateure und Händler haben auf der Intersolar 2013 die Möglichkeit, sich über das Partner Plus Programm von Trina Solar und die Trina Solar Training Academy zu informieren. Partnerprogramm und Academy wurden im vergangenen Jahr ins Leben gerufen und erfreuen sich großer Beliebtheit. Partner Plus bietet registrierten Installateuren zahlreiche Vorteile und Privilegien wie persönlichen technischen Service, Beratung aus erster Hand zu Produkten und zur Installation sowie aktive Verkaufsunterstützung. Schon ab dem Tag der Registrierung haben alle Teilnehmer Zugang zur kostenfreien Telefon-Hotline, über die sie Hilfe bei Fragen rund um Produkte, Technik und Service sowie zum Programm selbst bekommen. Teilnehmende Installateure erhalten Punkte für den Kauf von Trina Solar-Produkten sowie für die Teilnahme an Online-Seminaren und Workshops der Trina Solar Training Academy. Die gesammelten Punkte können gegen Prämien eingetauscht werden.

"Unsere Kunden schätzen die lokale Präsenz und Erreichbarkeit von Trina Solar", erklärt Ben Hill, Europachef von Trina Solar. "Wir verstehen uns als Partner unserer Kunden und unterstützen sie mit besonders zuverlässigen, zertifizierten Produkten und maßgeschneiderten Angeboten, die ihnen helfen, PV-Anlagen zu verkaufen. Wir freuen uns darauf, auf der Intersolar 2013 am Stand 280 in Halle A1 Installateuren, Großhändlern, Projektentwicklern sowie allen anderen PV-Interessierten unsere Produktneuigkeiten und Serviceangebote sowie unsere neuen Vertriebskonzepte und -möglichkeiten zu präsentieren."

circa 4.400 Zeichen

Diesen Text und ein Foto finden Sie auch im Internet unter <http://www.haffapartner.de/publicrelations-presseservice/kunden-haffa/trinasolar/30-04-2013-02.html>

Pressekontakt

Dr. Haffa & Partner GmbH

Herr Axel Schreiber
Burgauerstr. 117
81929 München

haffapartner.de
postbox@haffapartner.de

Firmenkontakt

Trina Solar Limited

Herr Michael Katz
Einsteinring 26
85609 Aschheim

trinasolar.com
michael.katz@trinasolar.com

Über Trina Solar

Trina Solar (NYSE: TSL) ist ein weltweit führender Anbieter von Photovoltaikprodukten, -lösungen und -services. Das Unternehmen wurde 1997 als

Systemintegrator gegründet und ist heute Vorreiter für smarte Energie. Dabei arbeitet Trina Solar eng mit Handwerkern, Handel, Energieversorgern und Projektentwicklern auf der ganzen Welt zusammen. Die prägende Stellung des Unternehmens in der Solarbranche gründet sich auf Innovationsstärke, herausragende Produktqualität, vertikal integrierte Prozesse und Verantwortung für die Umwelt. Weitere Informationen finden Sie auf der Website von Trina Solar unter <http://www.trinasolar.com>.

Safe Harbor-Erklärung

Diese Pressemitteilung enthält zukunftsbezogene Aussagen im Sinne der Safe-Harbour-Bestimmungen des Private Securities Litigation Reform Act von 1995. Alle Aussagen in dieser Mitteilung, die sich nicht auf historische Fakten beziehen, sind zukunftsbezogene Aussagen; dies gilt insbesondere für Aussagen über die Fähigkeit des Unternehmens, zusätzliches Kapital zur Finanzierung der Unternehmensaktivitäten aufzubringen; die Effektivität, Profitabilität und Absatzfähigkeit seiner Produkte; den zukünftigen Handel mit Wertpapieren des Unternehmens; die Fähigkeit des Unternehmens, als börsennotiertes Unternehmen zu operieren; den Zeitraum, während dessen die derzeitige Liquidität des Unternehmens es dem Unternehmen ermöglichen wird, seine Geschäftstätigkeit zu finanzieren; allgemeine wirtschaftliche und unternehmerische Bedingungen; die Nachfrage nach Solarprodukten in unterschiedlichen Märkten; die Volatilität der operativen Ergebnisse und finanziellen Bedingungen des Unternehmens; die Fähigkeit des Unternehmens, qualifizierte Führungskräfte sowie Mitarbeiter für Forschung und Entwicklung zu gewinnen und zu binden; und andere Risiken, die in den vom Unternehmen bei der Securities and Exchange Commission vorgelegten Unterlagen im Detail aufgeführt sind. Diese zukunftsbezogenen Aussagen beinhalten bekannte und unbekanntes Risiken und Unsicherheiten und basieren auf heutigen Erwartungen, Annahmen, Schätzungen und Prognosen zum Unternehmen und der Branche, in der das Unternehmen tätig ist. Das Unternehmen verpflichtet sich nicht, zukunftsbezogene Aussagen zu aktualisieren, um künftig eintretende Ereignisse oder Umstände oder Änderungen in seinen Erwartungen abzubilden, sofern dazu keine gesetzliche Verpflichtung besteht. Obwohl das Unternehmen von der Angemessenheit dieser zukunftsbezogenen Aussagen ausgeht, kann keine Garantie dafür übernommen werden, dass die Erwartungen sich als richtig erweisen, und das Unternehmen warnt Investoren, dass tatsächliche Ergebnisse erheblich von den Prognosen abweichen können.

Anlage: Bild

