

Kurzzeitige finanzielle Engpässe ohne Kredit meistern

Ausführlicher Ratgeber der ProLife GmbH

(NL/2021836030) Finanzielle Engpässe gibt es immer wieder. Um abzuhelfen, könnte der Verkauf der Lebensversicherung eine Lösung sein. Doch bevor man einen Verkauf in Erwägung zieht, ist eine gründliche Auseinandersetzung mit dem Thema ein absolutes Muss. Die ProLife GmbH informiert ausführlich und vor allem transparent über mögliche Potenziale und Risiken des Verkaufs.

Denn stellen Sie sich folgendes Szenario vor: Ende Januar gibt passend zu den winterlichen Rekordtemperaturen Ihre Heizungsanlage im Keller den Geist auf. Die Kosten für eine neue Anlage reichen oftmals bis in den 10 000Â? Bereich. Erschwerend kommt hinzu, dass Sie mit Ihrem Auto auf den glatten Straßen ins Schleudern geraten sind und infolgedessen größere Reparaturen notwendig sind.

Was tun, wenn keine Geldreserven auf dem Konto vorhanden sind? Wenn die Bank den Geldhahn vorerst zudreht und keinen kurzfristigen Kredit gewährt?

Unter Zeitdruck seriös zu Geld kommen

Ein möglicher Ausweg aus der Krise, der vielen Menschen überhaupt nicht präsent ist, ist der Verkauf der Lebensversicherung. Im Unterschied zur Kündigung, ist der Rückkaufwert bei einem Verkauf um einiges höher. Kurz gesagt: Im Endeffekt ist der Verkauf rentabler und bringt Ihnen mehr Geld ein Â? das können bis zu 40% sein. Nicht nur aus diesem Grund, ist der Anteil an Versicherten, die ihre Lebensversicherung verkauften, über die vergangenen Jahre kontinuierlich gewachsen.

Rekord-Niedrigzins führt zu erhöhten Verkaufszahlen

Selbstverständlich ist die Lebensversicherung bei vielen Menschen ein wichtiger Bestandteil der Altersvorsorge und zusätzlich ein finanzielles Polster für die Hinterbliebenen im Todesfall. Gegen diese schlagkräftigen Argumente lässt sich nichts einwenden. Jedoch, befindet sich der Finanzmarkt derzeit in einer Niedrigzins-Phase, die voraussichtlich auch noch über einen längeren Zeitraum anhalten wird. Daraus ergibt sich folgendes Problem für die Lebensversicherung: Stagniert der Zinssatz bei Null, kann die Wertminderung des (am Ende der Laufzeit) ausgezahlten Geldes infolge der jährlichen Inflationsrate nicht mehr ausgeglichen werden.

Das heißt: im Grunde bietet die Lebensversicherung keine rentable Altersvorsorge mehr an. Genauso gut, könnte das Geld einfach unter dem Kopfkissen gesammelt und über die Jahre zusammen gespart werden. Der niedrigste Zinssatz seit der Einführung des Euro ist somit ein weiterer Grund dafür, dass sich immer mehr Versicherte für den Verkauf ihrer Lebensversicherung entscheiden. Das zurückgezahlte Geld kann dann in renditestärkere Anlagen investiert werden.

Shortlink zu dieser Pressemitteilung: http://shortpr.com/n1ps0e

Permanentlink zu dieser Pressemitteilung:

http://www.themenportal.de/wirtschaft/kurzzeitige-finanzielle-engpaesse-ohne-kredit-meistern-29443

Pressekontakt

ProLife GmbH

Herr Michael E. Früchtl Hebbelstr. 61 85055 Ingolstadt

info@prolife-gmbh.de

Firmenkontakt

ProLife GmbH

Herr Michael E. Früchtl Hebbelstr. 61 85055 Ingolstadt

prolife-gmbh.de info@prolife-gmbh.de

Diese Pressemitteilung wurde im Auftrag übermittelt. Für den Inhalt ist allein das berichtende Unternehmen verantwortlich.

Beste Ergebnisse beim Verkauf Ihrer Lebens- und Rentenversicherung durch unser 360° Full-Service Konzept.

Holen Sie sich was Ihnen zusteht, verlangen Sie mehr!

Für Lebensversicherungskunden, die dringend Geld brauchen, ist es lohnender, ihre Police zu verkaufen als sie zu kündigen. Franzentezote

Sie sind hier: Startseite » Kaufanfrage » Lebensversicherung









Das sagen PROLIFE Kunden:

Verkaufen Sie uns Ihre Lebensversicherung

Profitieren Sie von den PROLIFE Garantien

Auszahlungs-Garantie

Innerhalb von 18 Tagen verlügen Sie über Ihr Geldt. mehr erfahren

Ankauf-Garantie

Wir kaufen Policen aller deutschen und österreichischen Versicherer ab 1.000 € Rockkaufswert! mehr erfahren ...

Steuer-Garantie

Wir holen Ihnen bis zu 30% der anfallenden Steuer zurück! mehr erfahren

Prüfungs-Garantie