Pressekontakt



Scopevisio CRM mit neuem Kontaktmanagement

Scopevisio CRM mit neuem Kontaktmanagement
br />Cloud-Software hochgradig individualisierbar
br />Jedem Unternehmen sein eigenes CRM-cbr />Die Scopevisio AG hat das Kontaktmanagement in ihrem Online-CRM neu konzipiert und hochgradig individualisierbar gestaltet. Unternehmen können sich mit eigenen Feldern, eigenen Auswahllisten und eigenem Layout ihr persönliches Kontaktmanagement selbst erstellen.

 /> Software nach Maß

Jedes Unternehmen hat andere Anforderungen, wenn es um das Management von Kundenbeziehungen geht", so Prof. Dr. Alexander Pohl vom Scopevisio-Vorstand. "Dem tragen wir mit unserer Neukonzeption Rechnung." Einzelne Felder können ein- und ausgeblendet oder auch ganz neu definiert werden. Auswahllisten lassen sich individuell anpassen oder neu anlegen. Auch die Positionierung von Themenblöcken in der Benutzeroberfläche kann der Anwender bestimmen. Die Folge: Jedes Unternehmen kann sich sein persönliches Kontaktmanagement selbst kreieren
 streieren sen bestimmen. Die Folge: Jedes Unternehmen kann sich sein persönliches Kontaktmanagement selbst kreieren
 britanische Schrift und der Anwender bestimmen. Die Folge: Jedes Unternehmen kann sich sein persönliches Kontaktmanagement selbst kreieren
 schrift und der Anwender bestimmen. Die Folge: Jedes Unternehmen kann sich sein persönliches Kontaktmanagement selbst kreieren
 schrift und der Anwender bestimmen. Die Folge: Jedes Unternehmen kann sich sein persönliches Kontaktmanagement selbst kreieren
 schrift und der Anwender bestimmen. Die Folge: Jedes Unternehmen kann sich sein persönliches Kontaktmanagement selbst kreieren
 schrift und der Anwender bestimmen der Anwender bestimmen der Anwender bestimmen der Be />Starke Vertriebsorientierung
Ob Anruf, Rechnung oder E-Mail - im Scopevisio CRM wird jegliche Kommunikation beim einzelnen Kontakt gespeichert. E-Mails werden einfach an das CRM weitergeleitet, das diese automatisch dem richtigen Kontakt zuordnet. Auch Dokumente wie Angebote und Rechnungen werden beim Kontakt archiviert. So entsteht eine lückenlose Kontakthistorie mit allen relevanten Details. Dies wiederum ermöglicht eine zielgerichtete Kundenansprache.

zielgerichtete Kundenansprache.

- SÜberall verfügbar

- Als Cloud-Unternehmenssoftware ist das Scopevisio CRM von jedem PC oder Mac mit Internetanschluss verfügbar. So arbeiten alle Mitarbeiter immer mit den aktuellen Daten - überall und jederzeit. Eine schnelle und strukturierte Arbeit im Team wird auf diese Weise ganz einfach möglich.

- br />- br /> Über Scopevisio S r /> Die Scopevisio AG entwickelt eine neue Generation von Unternehmenssoftware, die ausschließlich in der Cloud bereitgestellt wird. Das Produktspektrum umfasst eine integrierte Online-Lösung für die Bereiche Vertrieb, Verkauf, Finanzen und Buchhaltung. Die Software ist speziell auf die Bedürfnisse von kleinen und mittleren Unternehmen ausgerichtet. Scopevisio wurde im Jahr 2007 gegründet und beschäftigt am Firmensitz in Bonn derzeit mehr als 40 Mitarbeiter.

hr />Bildmaterial und weitere Informationen finden Sie auf unserer Website und unseren Social-Media-Kanälen:

 www.scopevisio.com/presse

 www.facebook. com/scopevisio
 www.twitter.com/scopevisio

 http://www.youtube.com/scopevisioag

 />Scopevisio AG
 />Scopevisio AG
 />Scopevisio AG
 />Fon: +49 228 4334-3108
 />E-Mail: sabine.jung-elsen@scopevisio.com
 /> www.scopevisio.com
 /> www.scopevisio.com
 /> www.scopevisio.com //www.pressrelations.de/new/pmcounter.cfm?n_pinr_=514152" width="1" height="1">

Scopevisio 53227 Bonn sabine.jung-elsen@scopevisio.com Firmenkontakt Scopevisio 53227 Bonn sabine.jung-elsen@scopevisio.com Weitere Informationen finden sich auf unserer Homepage