



## **Wertebasierendes Verhandeln. MBA-Absolvent der HHL für Ratgeber ausgezeichnet**

*Wertebasierendes Verhandeln. MBA-Absolvent der HHL für Ratgeber ausgezeichnet*

Für sein Buch "Faktor V: Die fünf Phasen erfolgreichen Verhandeln" wurde HHL-Alumnus Friedhelm Wachs (49) jüngst auf der Frankfurter Buchmesse mit dem Buchpreis "Roter Reiter" von managementbuch.de ausgezeichnet. In dem neuen bei Wiley erschienen Ratgeber vermittelt Wachs die Grundlagen erfolgreicher Verhandlungsführung und entwickelt in diesem Zusammenhang ein Modell des "wertebasierenden Verhandeln".

Verhandlungen gewinnt man nicht mit Tricks, sondern durch gute Vorbereitung. Und durch das genaue Verständnis dessen, was in Verhandlungssituationen abläuft. Wertvoll ist das neue Buch von Friedhelm Wachs, weil es das komplexe Thema Verhandeln in einzelne logisch nachvollziehbare Phasen "zerlegt" und damit die Anatomie einer erfolgreichen Verhandlung offenlegt. Und vor allem, weil es glasklar zeigt, dass die Verhandlung zum Großteil längst entschieden ist, wenn sich die Verhandlungspartner an den Tisch setzen.

Friedhelm Wachs sagt: "Die fundierte Ausbildung an den beiden besten Business Schools beiderseits des Atlantiks, der HHL Leipzig Graduate School of Management und der Harvard Business School, sind die Grundlage für meine Forschung und für das neuartige Modell des "wertebasierten Verhandeln". Es erlaubt, mit gutem Gewissen an die Grenzen der gegnerischen Verhandlungsbereitschaft zu gehen. Das ist es, was von Managern der Zukunft verlangt wird."

HHL-Rektor Prof. Dr. Andreas Pinkwart schreibt in dem Vorwort zu "Faktor V: Die fünf Phasen erfolgreichen Verhandeln": "Insbesondere der systematische Bezug auf die eigenen Werte als Basis eines erfolgreichen Verhandlungskonzeptes verdient besondere Beachtung. Dem vorliegenden Buch gelingt es auf beeindruckende Art und Weise, den Blick für die Praxis zu schärfen und die wesentlichen Stellschrauben für den Verhandlungserfolg nicht nur zu benennen, sondern auch mit praktischen Beispielen erlebbar zu machen. Mit Fug und Recht vervollständigt Wiley damit seine erfolgreiche Reihe zur Verhandlungspraxis."

Wachs hat in der Reihe "Verhandlungsführung" des Wiley-Verlags das dritte Buch nach IMD-Professor George Kohlrieser und Ex-Regierungsberater Professor Wolfgang Salewski geschrieben.

Rezensenten stellen das Buch regelmäßig auf eine Stufe mit dem Harvard Konzept. Der renommierte Buchzusammenfassungsdienst getAbstract schreibt: "Warum Sie Faktor V lesen sollten? Friedhelm Wachs versucht nichts Geringeres, als eine aktualisierte Alternative zum Verhandlungsklassiker Das Harvard-Konzept vorzulegen und seinen Lesern so Verhandeln mit System beizubringen. getAbstract empfiehlt das solide Buch Verhandlungsführern aus Politik, Wirtschaft und großen Organisationen."

\*\*\*\*\*

Wachs, Friedhelm  
Faktor V: Die fünf Phasen erfolgreichen Verhandeln  
Gebunden: 279 Seiten  
Preis: 24,90 Euro  
Verlag: Wiley-VCH Verlag, Weinheim  
ISBN: 3527506721  
\*\*\*\*\*

HHL Leipzig Graduate School of Management

Die HHL ist eine universitäre Einrichtung und zählt zu den führenden internationalen Business Schools. Ziel der ältesten betriebswirtschaftlichen Hochschule im deutschsprachigen Raum ist die Ausbildung leistungsfähiger, verantwortungsbewusster und unternehmerisch denkender Führungspersönlichkeiten. Neben der internationalen Ausrichtung spielt die Verknüpfung von Theorie und Praxis eine herausragende Rolle. Die HHL zeichnet sich aus durch exzellente Lehre, klare Forschungsorientierung und praxisnahen Transfer sowie hervorragenden Service für ihre Studierenden.  
[www.hhl.de](http://www.hhl.de)

### **Pressekontakt**

HHL gGmbH

Herr Volker Stößel  
Jahnallee 59  
04109 Leipzig

hhl.de  
volker.stoessel@hhl.de

### **Firmenkontakt**

HHL gGmbH

Herr Volker Stößel  
Jahnallee 59  
04109 Leipzig

hhl.de  
volker.stoessel@hhl.de

HHL Leipzig Graduate School of Management

Die HHL ist eine universitäre Einrichtung und zählt zu den führenden internationalen Business Schools. Ziel der ältesten betriebswirtschaftlichen Hochschule im deutschsprachigen Raum ist die Ausbildung leistungsfähiger, verantwortungsbewusster und unternehmerisch denkender Führungspersönlichkeiten. Neben der internationalen Ausrichtung spielt die Verknüpfung von Theorie und Praxis eine herausragende Rolle. Die HHL

zeichnet sich aus durch exzellente Lehre, klare Forschungsorientierung und praxisnahen Transfer sowie hervorragenden Service für ihre Studierenden.  
[www.hhl.de](http://www.hhl.de)

Anlage: Bild

