Kompetenz im Nachfolgemanagement

Kompetenz im Nachfolgemanagement

Beim Nachfolgemanagement von Arzt- und Zahnarztpraxen ist professionelle Beratung gefragt. Dazu gehört eine umfassende Aufnahme der Praxisdaten, eine Analyse der wirtschaftlichen Kennziffern, des allgemeinen Standortes und des Versorgungsumfeldes sowie eine Bewertung des Zukunftspotenzials der Praxis. Auch bezüglich eines realistischen Preises für die Praxis gibt es Beratungsbedarf. Weitere notwendige Dienstleistungen im Rahmen des Nachfolgemanagements sind die Moderation und Protokollierung der Übernahmeverhandlung mit Abgeber und Übernehmer inklusive einer Preisfindung. Zudem ist juristischer und steuerlicher Rat gefragt, zum Beispiel bei der Ausfertigung des Übernahme-/Partnerschaftsvertrages oder die Abstimmung mit dem Steuerberater bezüglich steuerlicher Aspekte der Abgabemodalitäten. Und natürlich ist so ein Praxiskauf mit einem hohen finanziellen Aufwand verbunden. Deshalb ist eine Finanzierungsberatung ein wesentlicher Baustein von entsprechenden Beratungsunternehmen.

Große Player versus kleine Anbieter

Wie in jedem anderen Markt auch, gibt es natürlich auch im Bereich der Arztpraxennachfolge große Player. Dazu zählen MLP, die Deutsche Ärzteversicherung oder Horbach, ein Unternehmen des AWD. Das sind alles deutschlandweit aufgestellte Unternehmen. Doch es sind oftmals gerade die kleineren Praxismakler, die aufgrund ihrer guten Kontakte "die wirklichen Perlen" finden. "In Berlin werden die ertragreichsten und interessantesten Praxen von den vor Ort dominierenden kleineren Maklerhäusern verkauft", erklärt René Deutschmann, der mit seinem Unternehmen Beratung für Mediziner zu diesen Anbietern gehört. Beratung für Mediziner ist spezialisiert auf den Verkauf von Arzt- und Zahnarztpraxen in Berlin. Seit nunmehr 25 Jahren bietet René Deutschmann seine Leistungen für Mediziner an. Nach seiner Lehre zum Bankkaufmann fing er als jüngster Kundenberater in der Kreditabteilung der Apobank an. Nach Stationen als Direktor im Heilberufesegment bei der Hypovereinsbank ist er seit 2000 selbständig. 90 Prozent seiner Tätigkeit bezieht sich auf das Nachfolgemanagement. Übergabe, Fusionen und leider auch Trennungen von Praxen sind dabei das täglich Brot. Ganz aktuell verkauft Beratung für Mediziner eine sehr gefragte Facharztpraxis für Magen, Darm und Stoffwechselerkrankungen (Gastroenterologie) in Berlin. Die Nachfrage ist in diesem Fall so groß, dass für den Praxismakler, die Beratung für Mediziner, die Herausforderung besteht, den absolut richtigen Nachfolger zu finden. Nämlich der Mediziner, der die Praxis wirtschaftlich erfolgreich weiterführen kann. Natürlich stehen René Deutschmann und sein Team auch dem Praxisübernehmer mit ihrem betriebswirtschaftlichem Know-How, ihrer Erfahrung und ihrer Expertise beratend zur Seite.

Pressekontakt

BfM - Beratung für Mediziner

Herr Maik Winkelmann
Greifenhagener Str. 7
10437 Berlin

bfmberlin.de
info@bfmberlin.de

Firmenkontakt

BfM - Beratung für Mediziner

Herr Maik Winkelmann
Greifenhagener Str. 7
10437 Berlin

bfmberlin.de
info@bfmberlin.de

Die BfM (Beratung für Mediziner) sieht es als ihre Aufgabe, Arzt- und Zahnarzt-Unternehmer-Talente zu finden und diese dann erfolgreich zu machen. Mit diesem Konzept ist die Beratung für Mediziner Marktführer in Berlin geworden und steht ihren Kunden in allen Fragen zur Selbständigkeit und Neugründung einer Praxis sowie der nachhaltigen Sicherung deren wirtschaftlichen Erfolges zur Seite:

* Versicherungskonzeption
* Finanzierungsvermittlung
* Praxismarketing
* Investitionsberatung
* Praxiswertermittlung
* Vertragsabwicklung
* Medizinische Versorgungszentrum
* Kooperationen
* Konzeptberatung