



stalando konzentriert sich ab sofort ausschließlich auf B2B-Kunden

Speziell für gewerbliche Großkunden bietet stalando ab sofort sein Produktportfolio im Bereich Edelstahlgestelle, Glastische und Komponenten an!

(NL/1003944563) Ab Mai 2012 widmet sich stalando wieder verstärkt seinem Großkunden-Kerngeschäft und übergibt die Endkunden-Betreuung an seinen strategischen Partner office-4-sale.

Gießen, 10.05.2012. stalando, der zuverlässige Partner für den Vertrieb von Edelstahl-Gestellen, Glastischen und hochwertigen Einrichtungskomponenten aus Edelstahl und Glas konzentriert sich ab Mai 2012 verstärkt auf sein Kerngeschäft: die Ausstattung und Belieferung von Groß- und Gewerbekunden aus Handel, Industrie und Handwerk.

Die Entwicklung von stalando beruht auf der modularen Bauweise von Tischgestellen, bei der aus der Kombination weniger Komponenten eine Vielzahl von unterschiedlichen Endprodukten ermöglicht wird. Die Bauteile sind in verschiedenen Formen und Größen in Höhe, Breite und Länge erhältlich, hochwertige Materialien wie Edelstahl, Glas und Stein können durch das System miteinander kombiniert und über Weiterverarbeitung auf Hochglanz poliert oder matt gebürstet werden. Die Entwicklung eines speziellen Adapters erlaubt die Anbringung eigener Glasplatten an den Basisteilen mittels UV-Kleber.

Die stalando Produkte bestechen durch Qualität und Flexibilität und eignen sich speziell für die Zielgruppe der Büro- und Objektmöbelhersteller, die Gastronomie sowie Schreiner, Inneneinrichter und Glasbauer. Gewerbekunden erhalten nach der Händler-Registrierung auf der stalando-Webseite Top-Konditionen und branchenspezifische Beratung - der Bestellvorgang kann entweder über die Beschaffungsplattform www.stalando.de oder per Fax-Bestellung erfolgen.

Einzelanfragen und Privatkunden werden ab sofort vom neuen Kooperationspartner office-4-sale, Deutschlands Marktführer im Bereich gebrauchte und neue Büromöbel betreut, der in seiner neuen Stahlmöbel-Produktlinie auch die gebrauchsfertigen Komplettprodukte von stalando zu günstigen Preisen für Endverbraucher und Privatkunden aufgenommen hat.

Registrierte Gewerbetreibende profitieren im Händler-Bereich auf www.stalando.de von den Top-Händlerkonditionen; Privatkunden finden das passende Angebot ab sofort in der Stahlmöbel -Kategorie auf www.office-4-sale.de.

Die PR network solutions GmbH betreibt mehrere Web-Projekte, die speziell an Unternehmer, Existenzgründer und Gewerbetreibende gerichtet sind. Neben dem langjährig erfolgreich geführten Unternehmer-Portal gruendershop.de bedient PRNS mit stalando speziell die gewerblichen Büro- und Objektmöbelhersteller in Deutschland. Auch hier steht der Mehrwert für die Kunden im Fokus, der nur durch den intensiven Informationsaustausch mit den potenziellen Kunden und darauf aufbauender Konzipierung und Präsentation entsprechender Produkte erzielt werden kann. Die langfristige Zusammenarbeit und gemeinsames Wachsen mit Unternehmen aus dem Handwerk und dem Bürofachhandel ist das Ziel der PR network solutions GmbH. Immer offen ist das Unternehmen für weitere Kooperationen, die jederzeit telefonisch oder per Email angefragt werden können.

Shortlink zu dieser Pressemitteilung:
<http://shortpr.com/n26zb5>

Permanentlink zu dieser Pressemitteilung:
<http://www.themenportal.de/wirtschaft-finanzen/stalando-konzentriert-sich-ab-sofort-ausschliesslich-auf-b2b-kunden-56481>

Pressekontakt

stalando - Onlineshop der PR network solutions GmbH

Herr Louis Reinsch
Gottlieb-Daimler-Strasse 24
35398 Gießen

info@stalando.de

Firmenkontakt

stalando - Onlineshop der PR network solutions GmbH

Herr Louis Reinsch
Gottlieb-Daimler-Strasse 24
35398 Gießen

stalando.de
info@stalando.de

Diese Pressemitteilung wurde im Auftrag übermittelt. Für den Inhalt ist allein das berichtende Unternehmen verantwortlich.