Leistungsfähig bis ins hohe Alter bleiben

Immunsystempräparate steigern Leistungsfähigkeit

Viele Jobs für Ernährungsberater in Wangen drehen sich genau um das Thema, Leistungsfähigkeit auch im hohen Alter noch zu ermöglichen. Die Erkenntnis, dass man dieses Ziel auch ohne Überanstrengungen schaffen kann, gibt einem das Gefühl von Sicherheit. Ein Unternehmen hat sich genau auf diese Problematik spezialisiert. Als aufstrebender Marktführer im Vertrieb von hochwertigen Produkten, die die Gesundheit und Fitness des menschlichen Körpers unterstützen, ist dieser Markt auch gerade im Blick auf die Zukunft sehr gefragt. Die Menschen werden älter und wollen länger leistungsfähig bleiben. In punkto Nachhaltigkeit kann dies nur mit einer sinnvollen Nahrungsergänzung erreicht werden. Gleichzeitig helfen bestimmte Präparate dabei, wie man das Wohlbefinden steigern kann. Wichtige Zusatzstoffe wie Mineralien und Vitamine sind nur ein Teilgebiet dessen, was man für eine umfassende Ernährung zusätzlich aufnehmen kann. Neben der Leistungsfähigkeit ist auch ein jugendliches und natürliches Aussehen im Alter erstrebenswert. Freilich nur so, dass keine nachteiligen Nebenwirkungen auftreten können. Die Präparate sind aus diesem Grunde sorgfältig geprüft und können auch in Absprache mit einem Arzt eingenommen werden. Vielfältige Angebote zur Stärkung des Immunsystems und zur Erhöhung des Zellschutzes stehen dem Kunden bereit. Eine großzügige Auswahl ermöglicht es außerdem, vielseitig nach neuen wegen zu suchen, seinen Körper aktiv zu spüren. Das Wohlbefinden steigern mit der Hinzunahme einer sinnvollen Nahrungsergänzung. Die Produkte können während der Mahlzeiten oder auch extra gesondert eingenommen werden.

Pressekontakt

INTRAG Internet Regional AG

Herr Tobyas Gleue
Sophienblatt 82-86
24114 Kiel

intrag.de/
pressestelle@intrag.de

Firmenkontakt

Fitline - Haag - Vertriebspartner

Herr Reinhold Hagg
Rätikonweg 45
88239 Wangen

wohlbefinden321.de.vu
R-Hagg@T-Online.de

Vertriebssystem der direkten Kontakte und kurzen Wege.

?Die Firma ist durch ihr Vertriebsnetzwerk aus selbstständigen Distributoren am Herzschlag der Kunden,? beschrieb Professor Dr. h.c. Lothar Späth ein entscheidendes Erfolgskonzept von PMInternational und ergänzte: ?Das schafft kurze Kommunikationswege und schnelle Reaktionsmöglichkeiten auf die Bedürfnisse des Marktes.?

Dieses Vertriebssystem verzichtet bewusst auf traditionelle Handelsstrukturen und setzt stattdessen auf den direkten Kontakt mit dem Endkonsumenten. Dadurch lassen sich Produktvorteile aus erster Hand kommunizieren und es entstehen enge Bindungen zu treuen Käufern, die von den einmaligen Produkten von PM-International überzeugt sind.

Das System wird unterstützt durch ein Netz aus dezentralen Niederlassungen (DSC), die eine schnelle Belieferung sicherstellen, ergänzt