SALESfit 2011 - Mehr Umsatz - Mehr Efizienz

SALESfit 2011 - Initiative zur Optimierung des Vertriebes im Mittelstand.

Die Krise ist noch nicht ganz zu Ende. Die Politik versucht allgemein gute Stimmung zu verbreiten, jedoch stellt sich die große Frage; Könnte das Licht am Ende des Tunnels auch eine Lokomotive sein?

Grundsätzlich stehen die Zeichen in 2011 jedoch auf Wachstum. Ob sich Umsatzwachstum auch für Ihr Unternehmen zu Buche schlägt und ob es prozentual einstellig oder zweistellig ausfallen wird, entscheiden Sie durch Ihre Aktivitäten. Eine tragende Rolle dabei spielt jedoch Ihr Vertrieb.

Viele Unternehmen haben feststellen müssen, dass durch Kostensenkung und Personalabbau alleine eine rückläufige Geschäftsentwicklung und schwindende Kundenpotentiale, nicht eliminiert werden konnten. Deshalb haben viele Unternehmen bereits in 2010 begonnen, ihre Vertriebsaktivitäten zu steigern und zu optimieren. Im Vertrieb schlummern ungenutzte Potentiale die oftmals immer noch nicht gehoben werden.

Daher hat die SALESgroup International das Programm SALESfit 2011 ins Leben gerufen. Sowohl für mittelständische Unternehmen, kleinere Unternehmen als auch Großkonzerne bietet die SALESgroup International durch die Initiative SALESfit 2011 die Chance, mehr Umsatz durch Ihren Vertrieb noch im Jahr 2011 generieren zu lassen.

Steigerung der Effizienz im Vertrieb und schneller am Kunden zu sein als der Wettbewerb, ist das Gebot der Stunde. In Bereichen wie Marketing und Recht ist es üblich, sich externer Unterstützung für zeitlich begrenzte oder fachliche Themen zu bedienen. Im Vertrieb wird dies nun auch für Mittelstand und Kleinunternehmen möglich und erschwinglich.

Die SALESgroup International ist Ihr Facharzt für Umsatzsteigerungen. Es geht darum, in Ihrem Vertrieb die Lücken zu entdecken, Lücken zu schließen und neue Umsatz Potentiale zu finden. Die FAIRpreis Option der SALESgroup sorgt ferner dafür, dass alles im Rahmen des Bezahlbaren, auch für kleinere und mittlere Unternehmen, bleibt.

Pressekontakt

Firmenkontakt

SALESgroup International

Herr Jürgen Schmidt
Hannah-Arendt-Str. 7
85049 Ingolstadt

sales-group.de
info@sales-group.de

Was können wir für Sie tun?
Die SALESgroup International ist das Kompetenz-Center für Umsatz-, Ertrags- und Produktivitäts- Steigerung im Vertrieb für erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen. Als Berater und Interim Manager analysieren, beraten, planen und setzen wir für Sie um. Von der Analyse bis zum Umsatz. In allen Vertriebswegen: Key Account Management, Direktvertrieb, Indirekter Vertrieb (Channel Sales), Empfehlungsmarketing sowie Promotion Vertrieb.

Als Berater analysieren wir den aktuellen Status im Vertrieb, geben Handlungsempfehlungen, entwickeln gemeinsam die Strategie für den Vertrieb und setzen diese um. Als Interim Manager überbrücken wir Ihre Vakanzen in Vertrieb, Business Development und Management. Wir übernehmen für Sie definierte Projekte um so Ihren Umsatz zu steigern und unterstützen Sie im Tagesgeschäft. www.sales-group.de

Anlage: Bild