



## Als Berater gut beraten sein

(ddp direct)Zülpich - Insbesondere kleinere Beratungsunternehmen haben Schwierigkeiten, den Anforderungen des Marktes standzuhalten. Oftmals bleiben die Kunden weg. Und das muss nicht an der Kompetenz der Betroffenen liegen. In der Regel füllen die Beratung der Mandanten und die dazugehörigen Verwaltungstätigkeiten den Arbeitsalltag erschöpfend aus. Da bleibt wenig Zeit zur Kundengewinnung. Wie mit der Problematik umgehen? Antworten sowie direkte Hilfestellung hierbei geben Berufsverbände wie der BVW-Der Beraterverband©.

Der Beraterverband bietet seinen Mitgliedern ganz besondere PR-Maßnahmen durch sein eigenes Publishing-Netzwerk und unterstützt sie bei ihren individuellen werblichen Auftritten. Ferner ist die Verbandsmitgliedschaft an sich bereits ein Pluspunkt für die Kundenakquise: Durch sein Qualitätsmanagement grenzt der Berufsverband sich explizit gegen unkorrekte Beraterinnen und Berater ab. Somit kann die Verbandsmitgliedschaft bei der Kundengewinnung als Vertrauensbasis genutzt werden.

Um als Beraterin oder Berater erfolgreich zu sein, bedarf es außerdem selbst der Beratung. Auch hierbei lässt der Beraterverband seine Mitglieder nicht im Stich: In individuell konzipierten Einzelcoachings eruiert er auf Anfrage die jeweils besten Strategien zur Kundenakquise.

Dass ein Berufsverband die richtige Adresse für den beruflichen Erfolg von Beratern und Beraterinnen darstellt, betont auch BVW-Pressesprecher Dr. Marcello Scarnato: Die Schnittstelle für alle diese Fragen ist in der Regel der Berufsverband. BVW-Der Beraterverband© hat hier Maßstäbe für kleine und mittlere Beratungsunternehmen gesetzt. Aus der großen Verbandsfamilie erhält auch die Beraterin und der Berater, die als Einzelkämpfer in der Neukundengewinnung unterwegs sind, Unterstützung und auf Anfrage auch persönliche Betreuung bei Marketing, PR und Kundengewinnung.

Shortlink zu dieser Pressemitteilung:  
<http://shortpr.com/l2n21b>

Permanenlink zu dieser Pressemitteilung:  
<http://www.themenportal.de/wirtschaft/als-berater-gut-beraten-sein-67370>

## Pressekontakt

BVW-Der Beraterverband©

Herr Dr. Marcello Scarnato  
Lerchenweg 14  
53909 Zülpich

[presse@bvw-ev.de](mailto:presse@bvw-ev.de)

## Firmenkontakt

BVW-Der Beraterverband©

Herr Dr. Marcello Scarnato  
Lerchenweg 14  
53909 Zülpich

[bvw-ev.de](http://bvw-ev.de)  
[presse@bvw-ev.de](mailto:presse@bvw-ev.de)

BVW-Der Beraterverband vertritt die Interessen der wirtschaftsberatenden Berufe. Zu diesem Wirtschaftsbereich gehören mehr als 250 angesehene Berufsgruppen, die beratend für die Wirtschaft tätig sind.