



Neue Online-Marktübersicht CRM-Software

Umfangreiche Online-Marktübersicht CRM-Software ist erschienen

Das neue Angebot von [crm-special.info](http://www.crm-special.info) ist eine Sonderausgabe zum Thema CRM-Software des bekannten Case-Study Suchportals [b2b core](http://www.b2b-core.com).

[b2b core](http://www.b2b-core.com) bietet neben der Sonderausgabe zu Customer-Relationship-Management-Software (CRM) auch diverse Case Studies zu anderen Business-Themen sowie Sonderausgaben zu Dokumentenmanagement-Systemen (DMS) und Business Process Management (BPM).

Mit den Artikeln zur Software-Auswahl und der Online-Marktübersicht über CRM-Software ist die Seite <http://www.crm-special.info> sowohl für Anwender von Customer-Relationship-Management-Software interessant, als auch für Anbieter solcher Software. Als Anwender können Sie sich anhand von Fallbeispielen und ausführlichen Listen den geeigneten Anbieter für Ihre Problemstellung im CRM-Umfeld auswählen. Nicht nur erfahrene CRM-Spezialisten profitieren von den Angeboten, zahlreiche Grundlagenartikel, z.B. "Was ist CRM-Software", führen Einsteiger in die Materie ein.

Anbieter von CRM-Software profitieren von der Seite, denn mit der Veröffentlichung von Referenzen können Sie über diese Plattform eine Menge an potenziellen Kunden erreichen. Sofortige Sponsoring-Platzierungen oder auch die kostenlose Veröffentlichung von Case-Studies mit Firmenprofil sind dabei möglich.

Die Plattform zeigt die Informationen in übersichtlicher Form an. Um dies zu erreichen bietet sie unterschiedliche Hilfsfunktionen an: Die intelligente Suchfunktion zum Beispiel unterstützt verschiedene Anfragemöglichkeiten: Neben Stichwortsuche kann z.B. auch nach Branchen gesucht werden, so dass die benötigten Informationen schnell gefunden werden. Eine Tag Cloud, welche in fast alle Seiten integriert ist, ermöglicht eine bequeme Schlagwortsuche.

Die umfangreiche Marktübersicht mit über 200 CRM-Anbietern lässt sich auch alphabetisch sortiert anzeigen. Jeder Eintrag beinhaltet neben der Internetadresse des Anbieters eine direkte Verlinkung zu den Case-Studies und Referenzen. Neben Marktübersicht und Software-Case-Studies gibt es einen CRM-News Bereich, in dem die neuesten Meldungen aus dem Bereich CRM-Software und Kundenmanagement zu finden sind. Ebenso besteht die Möglichkeit sich beliebte Themen der Community anzeigen zu lassen.

Registrierte Geschäftskunden können dann im Case-Study-Suchportal die gefundenen Einträge mit Merklisten verwalten oder B2B-Referenzmarketing durchführen und die Möglichkeiten zur Vernetzung in bekannten Netzwerken (z.B. Xing) nutzen.

Die CRM-Sonderausgabe gibt es auch zum Mitnehmen: Die gesamte Vielfalt des Angebotes kann als PDF-Datei heruntergeladen werden (Kategorie: "CRM-Downloads") und somit mitgenommen oder ausgedruckt werden.

Pressekontakt

B2B CORE GmbH

Herr Lars Nielsen
Gerberstrasse 21
40591 Düsseldorf

b2b-core.com
presse@b2b-core.com

Firmenkontakt

B2B CORE GmbH

Herr Lars Nielsen
Gerberstrasse 21
40591 Düsseldorf

b2b-core.com
presse@b2b-core.com

Die B2B Core GmbH mit Sitz in Düsseldorf ist Betreiber der Business-Plattform www.b2b-core.com. Die Plattform bietet mittelständischen Unternehmen in den Bereichen IT, Consulting und Agenturleistungen ein zentrales Case-Study-Managementsystem, welches die Veröffentlichung, Verwaltung und Suche von B2B-Referenzen, -Fallstudien und -Anwenderberichten ermöglicht.

Das Managementsystem bietet dafür eine Vielzahl effektiver Tools zum aktiven Referenzmarketing mit Case Studies - von der anbieterneutralen Produkt- und Dienstleistungssuche mit ausgefeilten Recherchertools für Interessenten bis hin zu integrierten Marketing- und PR-Tools zur Vereinfachung von Pressearbeit und Online-Marketing für Anbieter. Die Business-Plattform bringt so Anbieter und Interessenten zusammen - über Case Studies und Referenzen.