



SNP bleibt auf Wachstumskurs nach bestem Q3-Ergebnis der Unternehmensgeschichte

Signifikante Wachstumsraten bei allen wichtigen Finanzkennzahlen --- Hohe Marktakzeptanz der Software-Plattform CrystalBridge --- Erhöhter Ausblick für das Gesamtjahr 2023

-- Signifikante Wachstumsraten bei allen wichtigen Finanzkennzahlen

-- Hohe Marktakzeptanz der Software-Plattform CrystalBridge

-- Erhöhter Ausblick für das Gesamtjahr 2023

Heidelberg, 10. Oktober 2023 - Die SNP Schneider-Neureither & Partner SE, ein weltweit führender Anbieter von Software für digitale Transformationen, automatisierte Datenmigrationen und Datenmanagement im SAP-Umfeld, hat ihre vorläufigen Zahlen für das dritte Quartal 2023 bekannt gegeben. Das Unternehmen steigerte im dritten Quartal des Geschäftsjahres 2023 den Auftragseingang um rund 50 % auf ca. 60 Mio. EUR (Q3 2022: 40,1 Mio. EUR). Der Umsatz wuchs im gleichen Zeitraum um rund 29 % auf ca. 53,5 Mio. EUR (Q3 2022: 41,6 Mio. EUR). Das operative Ergebnis (EBIT) verbesserte sich deutlich auf ca. 4,5 Mio. EUR (Q3 2022: 0,1 Mio. EUR).

In den ersten neun Monaten beläuft sich der Auftragseingang auf rund 170 Mio. EUR (9M 2022: 122,7 Mio. EUR), der Umsatz auf ca. 150 Mio. EUR (9M 2022: 124,9 Mio. EUR), und das EBIT stieg deutlich auf rund 8 Mio. EUR (9M 2022: 1,9 Mio. EUR).

Jens Amail, CEO der SNP Schneider-Neureither & Partner SE, zeigt sich zufrieden mit der Entwicklung des Unternehmens: "Zuallererst möchte ich unseren Kunden und Partnern für ihr Vertrauen und dem unglaublichen SNP-Team für sein großes Engagement für den Erfolg unserer Kunden danken. Immer mehr Unternehmen erkennen das erhebliche Wertschöpfungspotenzial unserer Softwareplattform CrystalBridge und gehen langfristige, strategische Verträge mit uns ein. Dies führte zu einem überproportionalen Wachstum unseres Softwaresegments in einem insgesamt starken Quartal. Wir freuen uns sehr, dass sich 16 der 20 größten SAP-Systemintegratoren für eine Partnerschaft mit SNP entschieden haben. Obwohl noch viel Arbeit vor uns liegt, ist dies ein weiterer starker Indikator dafür, dass wir auf einem guten Weg sind."

Ausblick

Das Management von SNP erhöht aufgrund der positiven Geschäftsentwicklung und des anhaltenden Momentums den Ausblick für das Gesamtjahr 2023:

-- Der Auftragseingang wird voraussichtlich zwischen 220 und 240 Mio. EUR liegen (bisherige Prognose für den Auftragseingang: 210 bis 230 Mio. EUR);

-- Der Umsatz wird am oberen Ende der kommunizierten Spanne von 190 bis 200 Mio. EUR erwartet;

-- Das EBIT wird voraussichtlich das obere Ende der kommunizierten Spanne von 5 bis 10 Mio. EUR erreichen oder sogar leicht darüber liegen.

Pressekontakt

Dr. Haffa & Partner GmbH

Herr Axel Schreiber
Karlstraße 42
80333 München

haffapartner.de
postbox@haffapartner.de

Firmenkontakt

SNP Schneider-Neureither & Partner SE

Herr Marcel Wiskow
Speyerer Straße 4
69115 Heidelberg

<https://snpgroup.com/de>
marcel.wiskow@snpgroup.com

SNP (Ticker: SHF.DE) unterstützt Unternehmen weltweit dabei, das volle Potenzial ihrer Daten zu entfalten und ihre ganz individuelle Reise in eine digitale Zukunft zu gestalten.

Mit der Data Excellence Plattform CrystalBridge® und dem BLUEFIELD-Ansatz hat SNP einen umfassenden Branchenstandard geschaffen, um SAP-Systeme schneller und sicherer zu restrukturieren, modernisieren und datengetriebene Innovationen in der Cloud zu realisieren. Weltweit vertrauen rund 1.800 Kunden aller Branchen und Größen auf SNP, unter ihnen 21 der DAX40 und 95 der Fortune 500.

Die SNP-Gruppe beschäftigt weltweit rund 1.400 Mitarbeitende an über 40 Standorten in 15 Ländern. Das Unternehmen mit Stammsitz in Heidelberg erzielte im Geschäftsjahr 2022 einen Umsatz von 173,4 Mio. EUR.

Weitere Informationen unter <https://www.snpgroup.com>

Anlage: Bild

