



## Exportauto verkaufen: ohne Wenn und Aber

*Optimal*

Das Familienunternehmen [www.BayerischerAutoAnkauf.de](http://www.BayerischerAutoAnkauf.de) [2] kauft seit über dreißig Jahren erfolgreich Kraftfahrzeuge auf, die im Ausland eine neue Verwendung finden. Die Fahrzeuge können auch defekt oder fahruntüchtig sein. Eine fällige Hauptuntersuchung ist ebenfalls kein Problem. In 2022 erschloss der Bayerische Autoankauf sieben weitere Ankaufsgebiete in Bayern: Haar bei München, Bogenhausen und Vaterstetten, Grasbrunn und Markt Schwaben, Putzbrunn und Höhenkirchen-Siegertsbrunn.

### Kosten in anderen Ländern

Autos für den Export zu verkaufen, hat oft einen handfesten Grund: Energiekosten und behördliche Auflagen, Materialkosten und Lohnkosten in der BRD sind derart hoch, dass selbst eine Reparatur in einer freien Werkstatt oder im Extremfall in einer sogenannten Hinterhofwerkstatt zu teuer ist.

Abgesehen von weltfremden Abgasvorschriften und Fahrverboten in Ballungsräumen innerhalb der EU sind die technischen Parameter, die bei einer Hauptuntersuchung zum Tragen kommen, international gleich: Verkehrssicherheit und Betriebssicherheit bleiben stets vorrangig. Die Kilometerleistung, die Nutzungsdauer und das Aussehen sind Eigenschaften, die durchaus anders bewertet werden können, denn moderne Autos benötigen auch eine genauso moderne Werkstattausrüstung. Neue Automodelle gleichen eher Computern und Mobilfunksendern auf vier Rädern, als ein Auto aus den neunziger Jahren, das noch zum Fahren hergestellt worden ist und trotzdem bereits über viele elektrische Annehmlichkeiten verfügt.

### Hervorragender Ruf und Empfehlungen

Der gute Ruf, der einem Unternehmen vorausseilt, kann nur im Laufe von Jahren und Jahrzehnten erworben werden, weil er sich auf tatsächliches Geschehen gründet. Vollmundige und gefühlvolle Versprechen in Werbung und Marketing müssen sich stets an dem messen, was im Alltag eines Unternehmens täglich geschieht. Zufriedene Kunden sprechen gewöhnlich in ihrem sozialen Umfeld über ihre Erfahrungen. Wenn zwei sich treffen, die gute Gefühle zum Bayerischen Autoankauf entwickelt haben, verstärkt sich der Effekt. Dann sind viele Käufer und Verkäufer auch bereit, ihre Erlebnisse zur Veröffentlichung freizugeben, damit auch andere Menschen künftig profitieren.

### Pferdefuß beim regulären Verkauf

Für einen privaten Käufer eines beliebigen Autos ist es in höchstem Maße grantig, wenn innerhalb weniger Wochen nach dem Kauf Schäden auftreten, die das Fahrzeug für ihn unbrauchbar machen. Er wird alles versuchen, um den Kauf rückgängig zu machen oder eine Entschädigung zu erhalten, um den Wagen reparieren zu können. Ein solches Risiko ist für den Verkäufer unkalkulierbar, weil Streitereien vorprogrammiert sind, wer wohl den größten Anteil am Zustandekommen eines Schadens hat. Dazu muss man kein Münchner Grantler im Münchner Autohimmel sein. Es soll nämlich immer noch Autofahrer geben, die den Nutzen einer Wartungsarbeit ignorieren. Andererseits werden alte Kraftfahrzeuge genau dann verkauft, wenn der Besitzer ahnt, dass etwas im Busch ist, denn er ist ja mit den Geräuschen und mit den Fahreigenschaften seines Fahrzeugs vertraut.

### Vorzug beim Verkauf an den Bayerischen AutoAnkauf

Völlig risikofrei und ohne finanzielle Folgen für Autoverkäufer in München und Umgebung ist der Bayerische Autoankauf. Man kann mit offenen Karten spielen in der Gewissheit, trotzdem noch einen fairen Preis zu erzielen. Das sind keine leeren Worte, sondern die Erfahrung und Praxis von mehr als dreißig Jahren mit Kraftfahrzeugen aller Art. Die unproblematische Abwicklung macht beide Beteiligte zu Gewinnern, den Verkäufer genauso wie den Käufer - ohne Pferdefuß!

Verkäufer brauchen sich um nichts zu kümmern. Alles wird von den Mitarbeitern erledigt: Abholung in München und Umgebung, sofortige kostenlose Abmeldungen, die Barzahlung bei Übergabe oder eine Überweisung. Verkäufergarantien sind unnötig. Auch ein Verkauf mit Störungen oder Defekten ist problemlos möglich. Ein Mitarbeiter sieht sich das Fahrzeug an und kauft es wie besichtigt.

### Täglich anrufen oder schreiben

Die Kontaktaufnahme zum Bayerischen AutoAnkauf in München und Umgebung ist einfach: täglich von 8 bis 20 Uhr telefonisch unter 089 - 624 222 41 und 0173 2506 5292. Auf dem Internetauftritt des Unternehmens [www.BayerischerAutoAnkauf.de](http://www.BayerischerAutoAnkauf.de) [2] befindet sich ein Button zu WhatsApp und ein Kontaktformular für eine schriftliche Nachricht. Die Antwort erfolgt telefonisch oder per E-Mail.

[1] Bildquelle: berechnung-eines-auto-wert

[2] <https://www.bayerischerautoankauf.de/autoankauf-export/>

## Pressekontakt

[publicEffect.com](http://publicEffect.com)

Herr Hans Kolpak  
Heinersreuther Weg 13  
95460 Bad Berneck

<https://publicEffect.com>  
[Hans.Kolpak@publicEffect.com](mailto:Hans.Kolpak@publicEffect.com)

## Firmenkontakt

Blau Weiss Handels GmbH - Autoankauf in und um München

Herr Bayerischer AutoAnkauf  
Friedenstraße 25  
81671 München

<https://BayerischerAutoAnkauf.de>  
[Support@bayerischerautoankauf.de](mailto:Support@bayerischerautoankauf.de)

BayerischerAutoAnkauf.de kauft alle Kfz in und um München und verkauft sie zu fairen Preisen. Das Geschäftsgebaren ist transparent. Für Autos, Wohnmobile, LKWs, Motorräder oder Baumaschinen in München werden beste Preise gezahlt. Bereits telefonisch kann ein ungefährer Preis genannt werden. Bei der Besichtigung vor Ort wird Handelseinigkeit erzielt. Verkäufer erhalten sofort ihr Geld in bar auf die Hand. Wenn das Kraftfahrzeug noch angemeldet ist, wird die Abmeldung bei der Kfz-Zulassungsstelle München kostenlos übernommen. Eine Verkaufsanfrage und die Besichtigung vor Ort sind kostenlos und unverbindlich.

Anlage: Bild

