



Reifegrad der Digitalisierung im Unternehmen identifizieren

Effizienzsteigerung mit SAP S/4HANA Transformation von oneresource ag

Wil im Juli 2021 - oneresource ag findet mit ihrem attraktiven Dienstleistungsangebot "SAP S/4HANA Transformation" grossen Anklang. Das mehrfach praxiserprobte Vorgehen von oneresource orientiert sich an einer einfachen aber umfassenden Methodik mit fünf Leistungspaketen. Die Pakete sind modular aufgebaut und können teilweise einzeln abgerufen werden. Die Kunden sind dann in der Lage, die passende Strategie festzulegen und davon zu profitieren. Lesen Sie alles rund um den neuen Service und die nicht zu stoppende Siegesserie der oneresource ag: <https://oneresource.com/sap-s4hana/transformation/>

Mit fünf Leistungspaketen "SAP S/4HANA Transformation" identifiziert oneresource ag den Reifegrad der Digitalisierung im Unternehmen und vergleicht mit ähnlichen Unternehmen und Branchen. Zur Festlegung der richtigen Strategie werden interne und externe Stakeholder im richtigen Masse einbezogen. Zusammen mit Kunden erstellt oneresource eine 360° Situationsanalyse. Diese Analyse bietet die Grundlage inklusive Vergleichsbasis für die Festlegung der möglichen Handlungsoptionen: Lücken in der Durchgängigkeit der Prozesse, Integrationstiefe mit externen Business Partnern, Bestimmung Individualisierungsgrad der SAP ERP Lösung sowie Erfassung der Gesamtkosten. oneresource unterstützt auch die Kunden mit Hilfe von strukturierten Interviews, Tools und Templates, das adäquate Business - IT Alignment zu erreichen. Schauen Sie sich folgende Angebot-Eigenschaften an: <https://oneresource.com/sap-s4hana/transformation/>

Die Vorteile der "SAP S/4HANA Transformation" von oneresource ag liegen auf der Hand:

oneresource ag erarbeitet basierend auf den Handlungsoptionen zusammen mit dem Kunden die verschiedenen Handlungsfelder und konkrete Umsetzungspläne. Innerhalb der Handlungsfelder werden adäquate S/4HANA-Optionen erarbeitet und in den folgenden Dimensionen mit Fakten untermauert: Zielabdeckungsgrad, Kosten, Wirtschaftlichkeitsrechnung, Empfehlung und Executive Summary für Geschäftsleitung und Verwaltungsrat.

Das Angebot besticht durch den gemeinsamen Workshop, wo konkrete Bedürfnisse der Kunden geklärt werden und daraus die relevanten Arbeitspakete abgeleitet werden. Der Workshop dauert rund 3 - 4 Stunden und wird von oneresource Business Consulting moderiert und mit Best Practice Werkzeugen unterstützt. "Es freut mich zu sehen, dass unsere Arbeit gut ankommt", sagte Paolo Strever, der Geschäftsführer von oneresource ag.

Vieles spricht für einen Erfolg von oneresource ag, denn "S/4HANA Transformation" konnte bereits eine Reihe von innovativen Produkten erfolgreich im Markt lancieren. oneresource ag bietet ihren Kunden eine breite Palette von werthaltigen und individuell abgestimmten Dienstleistungen. Seit der Firmengründung gehört oneresource ag im deutschsprachigen Raum zu den führenden Anbietern der Digitalisierung. Gegründet wurde die Firma in 2012 und behauptet sich im Markt überaus gut.

Pressekontakt

oneresource ag

Herr Paolo Strever
Zürcherstrasse 65
9500 Wil (SG)

<https://oneresource.com/>
info@oneresource.com

Firmenkontakt

oneresource ag

Herr Paolo Strever
Zürcherstrasse 65
9500 Wil (SG)

<https://oneresource.com/>
info@oneresource.com

oneresource ist führend in der Digitalisierung der Geschäftsmodelle und Transformation zu SAP S/4HANA. Zusammen mit ihren zukunftsorientierten und renommierten Kunden erarbeitet oneresource die erfolgreiche Transformationsstrategie und setzt diese mit einer transparenten Methodik um. Dabei stehen die Geschäftsprozesse des Kunden und der direkte Mehrwert immer im Zentrum der Überlegungen. Die 2012 gegründete Unternehmung mit Sitz in Wil (SG) ist in der ganzen Schweiz tätig und begeistert dank der äusserst erfahrenen Berater bereits über 150 renommierte Kunden. Immer unter dem Motto 'mehr als Sie erwarten...'. Als strategischer Partner und "Value Added Reseller" von SAP adressiert oneresource ganz gezielt den KMU-Markt in der Schweiz. oneresource spricht die gleiche Sprache wie ihre Kunden. Heute begeistern rund 40 Experten die Kunden von oneresource. Aus einer Hand deckt oneresource den gesamten Customer Lifecycle ab: Business Consulting, Solution Design, ERP Neueinführung, Optimierung einer bestehenden Lösung, Betrieb und Support.

Anlage: Bild

I Maturity Check Digital Transformation

II ERP Situationsanalyse

III Unternehmerische Zielsetzung

IV Handlungsoption

V Umsetzungsplanung



TASKS

