Blick auf das Geschäftsjahr 2019: Barmenia Allgemeine mit marktüberdurchschnittlicher Entwicklung - Barmenia Kranken schafft Trendwende in der Vollversicherung - Barmenia Leben mit starkem Wachstum - Gruppenstruktur optimiert

(Mynewsdesk) Die Barmenia Versicherungen blicken auf ein erfolgreiches Jahr zurück. So wurde dank einer hervorragenden Vertriebsleistung das ambitionierte Ziel, auf 2,5 Millionen Kunden im Bestand zu wachsen, übertroffen. Die Beiträge wuchsen 2019 um 3,2 Prozent auf 2,2 Mrd. Euro. ?Besonders erfreulich ist, dass wir in der Krankenvollversicherung Personen anbauen konnten, das könnte eine Trendwende sein?, berichtet Barmenia-Chef Andreas Eurich. Darüber hinaus weist er darauf hin, dass die Gruppenstruktur optimiert wurde, um die Gruppe zukunftsfähig zu halten und Profitabilität und Wettbewerbsposition dauerhaft zu sichern.

Geschäftsentwicklung in den einzelnen Unternehmen

Barmenia Allgemeine schließt mit marktüberdurchschnittlicher Entwicklung und setzt damit Wachstumspfad fort

Die gebuchten Bruttobeiträge stiegen im abgelaufenen Geschäftsjahr um 7,1 Prozent auf 212,4 Mio. Euro. Damit entwickelte sich die Allgemeine erneut deutlich besser als der Markt. In den letzten acht Jahren wuchs sie konstant und konnte ihr Beitragsvolumen seit 2012 verdoppeln. Wachstumstreiber im Jahr 2019 waren die Wohngebäude- und Haftpflichtversicherung sowie die Tier-Operationskostenversicherung.

Ein Teil der Wachstumsstrategie des Unternehmens ist die kontinuierliche Verbesserung bestehender Produkte. So wird in 2020 im Bereich der Tierversicherungen das Angebot durch die Ausweitung der Produktpalette abgerundet. Die Hausrat- und Privat-Haftpflichtversicherung wurden im Sinne der Markenwerte ?Einfach.Menschlich? weiterentwickelt. Die neuen Produkte sind leistungsstark, einfach und kundenfreundlich gestaltet, um den Kundenerwartungen bestmöglich gerecht zu werden. Im Jahr 2020 werden weitere nach diesen Maßstäben entwickelte Produkte folgen.

Barmenia Kranken schafft die Trendwende in der Bestandsentwicklung

Die betriebliche Krankenversicherung (bKV) erlebt Schub

Die Barmenia Kranken konnte ihren Bestand um 3,4 Prozent auf nunmehr 1.292.074 Versicherte ausbauen. Die gebuchten Brutto-Beiträge erhöhten sich im Geschäftsjahr marktüberdurchschnittlich um 2,7 Prozent auf 1.772,4 Mio. Euro. Gegen den Markttrend erzielte der Krankenversicherer in der Vollversicherung ein Nettobestandswachstum von 1.125 Personen. Der Personen-Nettobestand in der Krankheitskosten-Teilversicherung stieg mit einem Wachstum von rund 43 Tsd Personen noch deutlicher an.

Erfreulicherweise konnten an 82.000 in der Kranken-Vollversicherung leistungsfrei gebliebene Kunden 62,2 Mio. Euro aus der erfolgsunabhängigen RfB ausgeschüttet werden. Das Ergebnis vor Steuern lag mit 207,9 Mio. Euro um 5,5 Prozent über dem des Vorjahres.

Positive Effekte erlebte die bKV mit einem bKV-Abschluss mit Signalwirkung. So konnte die Barmenia Kranken mit Evonik Industries einen der größten bKV-Abschlüsse der Branche verzeichnen. Darüber hinaus gelang der Barmenia in einem Konsortium mit zwei weiteren Versicherern mit CareFlex Chemie zum ersten Mal ein Abschluss im tarifvertraglichen Umfeld für weit mehr als eine halbe Million Beschäftigte. Die Anfang des Jahres 2020 eingeführte neue Produktlinie der GKV-Zusatzversicherung (?Mehr-Für-Sie?-Produkte) ist von den Außendienstpartnern sehr gut angenommen worden und lässt erwarten, dass diese leistungsstarken Tarife erheblich zum Neugeschäft der Barmenia Kranken beitragen werden.

Barmenia Leben überzeugt mit starkem Wachstum

Die Barmenia Lebensversicherung konnte ihr Neugeschäft im Jahr 2019 noch einmal deutlich ausbauen. Das Annual Premium Equivalent (APE) lag im abgelaufenen Jahr bei 37,4 Mio. Euro ? ein Plus von 9,8 Prozent. Die gebuchten Bruttobeiträge erreichten einen Stand von 264,4 Mio. Euro ? ein Plus von 3,4 Prozent.

Die Barmenia Leben behauptete sich im Umfeld mit hoher Marktliquidität und extrem niedrigem Zinsniveau weiter. Treiber waren Rentenversicherungen mit optionaler Indexbeteiligung, Berufsunfähigkeitsversicherungen sowie fondsgebundene Rentenversicherungen. Damit konnte die Barmenia erneut die Marktentwicklung stückzahl-, versicherungssummen- als auch zahlbeitragsbezogen spürbar übertreffen.

Ausblick

?In das neue Geschäftsjahr sind wir gut gestartet. Wie sich das Jahr insgesamt entwickeln wird, bleibt ? aufgrund der Corona-Krise ? abzuwarten. Um unseren Kunden das sicherere Gefühl zu geben, dass die Barmenia auch in Krisenzeiten ein verlässlicher Partner ist, halten wir einen engen Kundenkontakt. Wir wollen unseren Kunden die Sicherheit geben, dass wir auf die aktuelle Situation ganz im Sinne von Einfach. Menschlich. reagieren und versuchen, in jeder Situation eine passende Lösung zu finden. Wir haben ein Maßnahmenpaket geschnürt, das viele Erleichterungen bringt, sowohl für Kunden als auch für unsere Vermittler?, erklärt Andreas Eurich. ?Wir stehen vor einer echten Herausforderung! Aber wir werden sie meistern.?

Kennzahlen in der Anlage!

Kontakt auch unter www.facebook.de/barmenia , <a>www.twitter.com/barmenia, www.xing.com/companies/barmenia .

Diese Pressemitteilung wurde via Mynewsdesk versendet. Weitere Informationen finden Sie im Barmenia Versicherungen

Pressekontakt

Barmenia Versicherungen

Verena Wanner
Barmenia-Allee 1
42119 Wuppertal

verena.wanner@barmenia.de

Firmenkontakt

Barmenia Versicherungen

Verena Wanner
Barmenia-Allee 1
42119 Wuppertal

verena.wanner@barmenia.de

-

Anlage: Bild