



Virtuelle 360° Besichtigungen beschleunigen den Verkaufsprozess

Lott Immobilien verbindet jahrelange Berufserfahrung mit modernen digitalen Kompetenzen

Um eine Immobilie schnell und erfolgreich zu verkaufen, bedarf es einer detaillierten Analyse des Verkaufsobjekts, einer realistischen Wertermittlung sowie einer guten Verkaufsstrategie. Damit Eigentümer ihre Immobilie ansprechend für den Verkauf präsentieren und gleichzeitig Arbeitsvorgänge und den Verkaufsprozess beschleunigen können, bieten die Experten von Lott Immobilien aus Apen in Niedersachsen ihren Kunden moderne und technisch hochwertige 360° Besichtigungen von Immobilien an.

"Die virtuelle Wohnungsbesichtigung bietet eine hochwertige, dreidimensionale Präsentation von Immobilien, die selbst professionelle Fotos nicht bieten können. Durch den virtuellen Rundgang haben Kunden die Möglichkeit, ihre Wunschimmobilie bis ins kleinste Detail kennenzulernen und durch die 3D-Technik ein Raumgefühl zu entwickeln, das sonst nur eine reale Wohnbesichtigung bieten kann", sagt Hermann Lott, Geschäftsführer des 1952 gegründeten Familienunternehmens Lott Immobilien. "Orts- und zeitunabhängig haben potentielle Kunden die Möglichkeit, die Immobilie zu jeder Tages- und Nachtzeit zu besichtigen, ohne Besichtigungstermine abzustimmen und mit dem Eigentümer vereinbaren zu müssen". Die Reduzierung der Besichtigungstermine auf einzelne, ausgewählte und wirklich interessierte Kunden ist ein ganz entscheidender Vorteil von virtuellen 360° Besichtigungen. Denn Kaufinteressierte können vorab ihre Wunsch-Immobilie bequem und in Ruhe, ohne Mitbewerber und Eigentümer vom hauseigenen PC, Laptop oder Smartphone aus besichtigen und entscheiden, ob sich der Weg zur realen Besichtigung für sie lohnt.

Durch die hochmoderne Technik der dreidimensionalen Wohnungsbesichtigungen können Besucher durch alle Räume der Immobilie navigieren und bekommen dank der Großaufnahmen und der Zoomfunktion die Möglichkeit, Details der Immoblie zu inspizieren und sich mit gezielten und differenzierten Fragen auf die reale Wohnungsbesichtigung vorzubereiten. Dadurch lassen sich Fragen und Zweifel schnell aus dem Weg räumen, sodass der Verkaufsprozess beschleunigt wird und aus einer Wohnungsbesichtigung unter Umständen bereits ein zielführendes Verkaufsvorgespräch werden kann. Ein weiterer Vorteil der 360° Besichtigung ist außerdem der Schutz der Privatsphäre des Eigentümers, denn nur registrierte Mitglieder haben Zugang zu der passwortgeschützten virtuellen Tour der Immobilie.

Durch die benutzerfreundliche Oberfläche der hochmodernen Technik können auch Computerlaien leicht und spielerisch in virtuelle Welten eintauchen und sich in zahlreichen Immobilien umschauen. Zusätzlich bieten die 360° Besichtigungen von Lott Immobilien neben dem Rundgang auch weiterführende und hilfreiche Informationen. Somit gelangen Besucher zum Beispiel per Mausclick auf den Grundriss des Wohnobjekts und können von diesem aus direkt in die gewünschten Zimmer navigieren.

Mit modernen Marketinginstrumenten wie der virtuellen Besichtigung und einer maßgeschneiderten Strategie verkauft und vermietet Lott Immobilien bereits seit 65 Jahren erfolgreich Häuser, Wohnungen, Gewerbe und Grundstücke in Apen und Umgebung.

Weitere Informationen zu diesem Thema, zu Immobilien Saterland , Immobilienmakler Ostfriesland , Immobilien Uplengen und mehr finden Interessenten auf der Homepage <https://www.lott-seit1952.de>.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Alexandra Hajok
Josefstraße 10
51377 Leverkusen

<https://wavepoint.de>
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Lott Immobilien - seit 1952

Herr Hermann Lott
Mühlenstraße 15
26689 Apen-Augustfehn

<https://lott-seit1952.de>
info@lott-seit1952.de

Seit 1952 macht Lott Immobilien zwischen Leer und Oldenburg Wohnträume wahr. Das inhabergeführte Maklerunternehmen hat sich auf den Verkauf und die Vermietung von Wohn- und Anlageimmobilien spezialisiert. Das dynamische Unternehmen setzt dabei auf eine moderne Immobilienvermarktung und geht in der Beratung sowie Vermarktung stets neue Wege. Ein individueller Service sowie eine fundierte, lokale Marktkenntnis runden das Profil von Lott Immobilien ab. Das Ziel der engagierten Mitarbeiter ist es seit mehr als 65 Jahren, für Verkäufer, Vermieter, Käufer und Mieter stets das beste Ergebnis zu erreichen.