In die Immobilie verliebt und gekauft

Wie ein professionelles Home Staging den Verkaufserfolg steigert

Für den ersten Eindruck gibt es keine zweite Chance. Da vielen Immobilieninteressierten allerdings das Vorstellungsvermögen fehlt, wie Räumlichkeiten mit der passenden Einrichtung wirken, beraten die Experten von Lindenmayer Immobilien die Verkäufer zum Raumdesign und leisten professionelle Unterstützung durch Home Staging.

"Längst ist das Home Staging in den USA und Skandinavien etabliert, weil es ganz einfach den Verkaufserfolg maximiert", erklärt Michael Lindenmayer, der seit 2011 das Maklerunternehmen in Leinfelden-Echterdingen führt. "Meine Frau ist professionelle Home Stagerin und macht Immobilien, die wir für unsere Kunden verkaufen, zum Blickfang."

Im Exposé oder bei der ersten Besichtigung kommt es darauf an, dass den Interessenten die Immobilie direkt gefällt und sie sich ein Leben darin vorstellen können. Bei leeren Räumen fehlt den meisten Menschen die Fantasie dazu. Deshalb ist es sinnvoll, die Räume vor dem Vermarktungsstart so herzurichten, dass sie ein breites Publikum ansprechen.

"Oft reichen hierfür schon wenige Handgriffe, ein paar ausgewählte Accessoires und der Blick für liebevolle Details", berichtet Lilli Lindenmayer aus Erfahrung. "So werden auch die Fotos für das Exposé oder unsere hochwertigen Videoaufnahmen der Immobilie ein voller Erfolg."

Seit fast 25 Jahren hat sich Lindenmayer Immobilien als Familienbetrieb in der Immobilienbranche im Raum Stuttgart und Esslingen einen Namen gemacht. Neben traditionellen Werten und bewährten Methoden setzen Michael und Lilli Lindenmayer auf innovative Maßnahmen und moderne Technik für eine zielgruppengerechte Vermarktung. Dazu gehören das Home Staging, aber auch virtuelle 360°-Besichtigungen, die mit Profi-Equipment in HD-Qualität erstellt werden.

Die langjährigen Immobilienprofis begleiten die Eigentümer durch den gesamten Verkaufsprozess und bieten dabei einen Full-Service. Dieser reicht von der Erstellung von Grundrissplänen, über das Marketing und das Besichtigungsmanagement bis hin zur Begleitung bei der Übergabe, wenn der richtige Käufer dann gefunden ist.

Weiterführende Informationen wie beispielsweise auch zu Wohnung verkaufen Leinfelden-Echterdingen , Hausverkauf Leinfelden-Echterdingen , Immobilien in Filderstadt und mehr sind auf https://www.lindenmayer-immobilien.de erhältlich.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Lisa Petzold-Sauer
Moosweg 2
51377 Leverkusen

https://wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Michael Lindenmayer Immobilien

Herr Michael Lindenmayer
Flattichstraße 14
70771 Leinfelden-Echterdingen

https://lindenmayer-immobilien.de
info@lindenmayer-immobilien.de

Willkommen bei Lindenmayer Immobilien - den etwas anderen Immobilienprofis! Mit viel Leidenschaft kümmert sich das Familienunternehmen um den Verkauf, Kauf und die Vermietung von Immobilien und verbindet dabei traditionelle Werte und modernste Mittel. Das Team aus ausgebildeten Immobilienspezialisten hat Immobilien im Herzen und den Markt in Leinfelden-Echterdingen und dem gesamten Stuttgarter Raum fest in der Hand. Kunden schätzen besonders die freundliche und familiäre Atmosphäre, die umfassende Betreuung und den erstklassigen Service.