



Immobilien effizient vermarkten

Mit der richtigen Strategie den passenden Käufer finden

Um die maximale Aufmerksamkeit für eine Immobilie zu erzielen, ist die Vermarktungsstrategie von entscheidender Bedeutung. Mit einem individuellen Konzept aus Printanzeigen, einem modernen Online-Marketing, regionalen Aushängen und Schildern sowie innovativen Maßnahmen erreichen die Immobilienexperten von Juber & Schlinghoff aus Leverkusen genau die richtigen Kaufinteressenten.

"Da jede Immobilie etwas Besonderes ist, machen wir uns gerne die Mühe, die Immobilie im Detail zu betrachten und eine individuell zugeschnittene Werbe- und Marketingstrategie auszuarbeiten", erklärt Jürgen Juber, Geschäftsführer der Juber & Schlinghoff Immobilien Marketing GmbH. "Aus unserem großen Portfolio wählen wir die passenden Maßnahmen aus, um die entsprechende Zielgruppe zu erreichen."

Die langjährige Erfahrung und Marktkenntnis der Leverkusener Immobilienexperten zeigt, dass es in manchen Fällen sinnvoll ist, alle verfügbaren Kommunikationskanäle zu nutzen, um die größtmögliche Aufmerksamkeit und damit so viele Interessenten wie möglich zu erreichen. In anderen Fällen ist hingegen ein diskreteres Vorgehen angebracht oder gewünscht, wofür Juber beispielsweise gezielt Kaufinteressenten aus seiner umfassenden Kartei anspricht und das Objekt exklusiv vorstellt.

Dementsprechend kombinieren die Mitarbeiter von Juber & Schlinghoff verschiedene Marketinginstrumente wie ein hochwertiges Exposé, nach Absprache ansprechende Verkaufsschilder im Garten, Print- und Online-Anzeigen oder gezielte Mailings an Interessenten und Personalabteilungen. Auch innovative Methoden wie 360° Rundgänge der Objekte im Internet oder Open House Besichtigungen vor Ort sorgen dafür, dass schnellstmöglich ein zuverlässiger und solventer Käufer gefunden wird. Die Verkäufer profitieren außerdem von der bewährten Zusammenarbeit von Juber & Schlinghoff mit renommierten Unternehmen und Partnern in ihrem Netzwerk.

Die Immobilienprofis aus Leverkusen sind über die gesamte Betreuungszeit für ihre Kunden erreichbar und halten die Eigentümer über die Aktivitäten und den Verkaufstatus auf dem Laufenden. Sie begleiten die Verkäufer mit umfassenden Maßnahmen und beschaffen beispielsweise im Vorfeld den erforderlichen Energieausweis und kümmern sich um aktuelle Objektunterlagen sowie Grundrisspläne. So führen sie den Verkauf zum erfolgreichen Abschluss und stehen auch danach noch bei weiteren Fragen oder Anliegen ihren Kunden mit Rat und Tat zur Seite.

Weitere Informationen zu Haus Verkauf Leverkusen , Grundstück Leverkusen , Eigentumswohnungen Leverkusen und mehr gibt es auf <https://www.juber-schlinghoff-immo.de>.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Lisa Petzold-Sauer
Moosweg 2
51377 Leverkusen

<https://wavepoint.de>
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Juber & Schlinghoff Immobilien Marketing GmbH

Herr Jürgen Juber
Oulustraße 20
51375 Leverkusen

<https://juber-schlinghoff-immo.de>
info@juber-schlinghoff-immo.de

Bereits 20 Jahre steht die Juber & Schlinghoff Immobilien Marketing GmbH ihren Kunden nun schon als kompetenter Ansprechpartner in Immobilienfragen im Leverkusener Immobilienmarkt zur Verfügung. Eine vertrauensvolle Zusammenarbeit sowie Transparenz vom ersten Kontakt bis hin zu einer professionellen Nachbetreuung ist für das Unternehmen selbstverständlich.

Der Wirkungskreis erstreckt sich auf den gesamten Großraum Leverkusen mit Leichlingen, Langenfeld, Solingen, dem Bergischen Land und den angrenzenden Kölner Stadtgebieten. Darüber hinaus ist Juber & Schlinghoff Immobilien durch die Mitgliedschaft in diversen Verbänden wie der Westdeutschen und der Leverkusener Immobilienbörse in der Lage, Gebiete vom Niederrhein bis zum Westerwald zu bedienen.

Die Mitgliedschaft im Immobilienverband Deutschland (IVD) sichert darüber hinaus die fachliche Kompetenz und eine bundesweite Vernetzung mit entsprechenden Fachleuten.

Weitere Informationen erhalten Sie unter www.juber-schlinghoff-immo.de.