



Strategisch geplant, professionell umgesetzt, zum Bestpreis verkauft

So wird der Immobilienverkauf im Großraum Hamburg zum Kinderspiel

Fleiß, Zeit und starke Nerven sind die drei wichtigsten Dinge, die Immobilieneigentümer für den Verkauf ihres Eigenheims mitbringen sollten - wenn sie für das Haus oder die Wohnung auf eigene Faust einen Käufer finden wollen. Eigentümer im Großraum Hamburg können es sich aber auch ganz leichtmachen, indem sie die Spezialisten von Haferkamp Immobilien beauftragen. Diese übernehmen auf Wunsch alle verkaufsbegleitenden Leistungen und garantieren die erfolgreiche Vermarktung sogar schriftlich.

"Unser Leistungsspektrum für verkaufsinteressierte Eigentümer ist im Raum Hamburg einzigartig", erklärt Geschäftsführer Jens-Hendrik Haferkamp. "Es kostet sie nichts außer einen kurzen Anruf und sie ersparen sich Irrtümer bei der Verkaufspreisfestlegung, zeitaufwändige Recherchen und anstrengendes Interessentenmanagement." Stattdessen profitieren sie von besten Verkaufspreisen und einem zügigen Verkauf. Um diese Ziele zu erreichen, werden nach der professionellen Marktwertermittlung gemeinsam mit den Eigentümern alle gewünschten Vermarktungsaktivitäten festgelegt. So kann das erfahrene Haferkamp-Team sicherstellen, dass nur die effizientesten Kanäle für die Vermarktung ausgewählt werden. Diese Maßnahmen werden parallel schriftlich in der Leistungsgarantie fixiert. "So erhalten die Eigentümer die Sicherheit, dass wir alles daransetzen, ihren Verkauf erfolgreich abzuschließen und gewinnen mehr Transparenz, weil sie immer wissen, was wann geplant ist und umgesetzt wird."

Die geschulten Mitarbeiter beschaffen und organisieren alle erforderlichen Unterlagen wie zum Beispiel Grundrisse, statische Berechnungen, Grundbuchauszug, Flurkarte, aktuelle Bebauungspläne und vieles mehr. Auch der wichtige Energieausweis wird erstellt und Haferkamp übernimmt dafür sogar die Kosten. Damit der erste Eindruck sitzt, erstellt Haferkamp Immobilien außerdem von jeder Immobilie ein einzigartiges Exposé, welches das Objekt von seiner schönsten Seite zeigt. Professionelle Fotos, aufgearbeitete Grundrisse und Texte, die positive Emotionen wecken, tragen dazu bei, dass sich die richtigen Interessenten in die Immobilie verlieben. Auf Wunsch geben die Profis von Haferkamp auch Tipps, um die Immobilie noch attraktiver zu gestalten. Selbst Neubauten oder leerstehende Immobilien können mit Hilfe der Homestaging-Agentur von Haferkamp in ein warmes Zuhause verwandelt werden, mit dem sich Interessenten sofort identifizieren können.

Ob 360-Grad-Rundgang, Verkaufsschilder am Objekt, Aushänge in Banken, Werbung in Internetportalen oder sozialen Netzwerken, Flyer, Direktmailings an vorgemerkte Interessenten oder Kontaktaufnahme mit den Personalabteilungen großer Unternehmen - "für den erfolgreichen Verkauf werfen wir unser gesamtes Know-how der letzten mehr als 40 Jahre in die Waagschale", verspricht Jens-Hendrik Haferkamp. "Und das entwickeln wir auch ständig weiter."

Unter <https://www.haferkamp-immobilien.de> finden interessierte Leser weitere Informationen zur Arbeit der renommierten Immobilienmakler, zum Immobilienmarkt Hamburg sowie zu Themen wie Immobilienpreise Hamburg, Immobilienpreisentwicklung Hamburg und mehr.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Claudia Proske
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Haferkamp Immobilien GmbH

Herr Jens-Hendrik Haferkamp
Bremer Str. 181
21073 Hamburg

haferkamp-immobilien.de
info@haferkamp-immobilien.de

Haferkamp Immobilien bietet eines der größten Immobiliengebote in Hamburg und der gesamten Region. Seit 1966 überzeugt das inhabergeführte Unternehmen durch erfolgreiche Immobilienvermarktungen und eine schriftliche Leistungsgarantie. Haferkamp Immobilien besitzt zwei Filialen in Hamburg, eine im Landkreis Harburg sowie eine im Raum Buxtehude-Stade und wird überregional durch kompetente Agentur-Partner vertreten. Um Eigentümern einen passgenauen Service zu bieten, vereint Haferkamp die Geschäftsbereiche Wohnen, Miete, Commercial, Investment und Neubau unter einem Dach. Durch die enge Vernetzung der Kompetenzen bietet Haferkamp bereichsübergreifende, auf die Wünsche der Kunden abgestimmte Vermarktungsmöglichkeiten, die von individuellen Vermarktungsstrategien begleitet werden. Eigentümer profitieren von erstklassigem fachlichem Know-how, innovativem Prozessmanagement, transparenter Leistungsdokumentation und einem Netzwerk starker Partner. Der größte Vorteil für Haferkamp-Kunden ist ein im Großraum Hamburg bislang einzigartiges Matching-Tool, das die Interessen von Anbietern und Bewerbern abgleicht und optimal verbindet.