



Professionelles Besichtigungsmanagement

Die Immobilienexperten von Sieger & Sieger bieten Schutz vor Massenbesichtigungen und Besichtigungstouristen

Steht ein Haus oder eine Wohnung zum Verkauf, dann können sich die Eigentümer momentan vor Interessenten kaum retten. Die niedrigen Zinsen und das geringe Angebot an Kaufobjekten führen dazu, dass sich viele potentielle Käufer für ein und dieselbe Immobilie interessieren. Die Makler von Sieger & Sieger prüfen daher für ihre Kunden die Interessenten genau und führen nur die erfolgsversprechenden Besichtigungen durch.

"Besichtigungstermine bedeuten für alle Beteiligten viel Aufwand", weiß Stefan Sieger, Geschäftsführer des gleichnamigen Immobilienunternehmens, aus Erfahrung. "Die Eigentümer bringen ihre Räumlichkeiten auf Hochglanz und die Interessenten nehmen sich von der Arbeit frei." Deshalb legt das Team von Sieger & Sieger Immobilien viel Wert darauf, dass unnötige Termine vermieden werden.

Gerade in Großstädten werden, um die Interessentenflut zu bewältigen, Massenbesichtigungen veranstaltet. "Wir unterstützen dieses unseriöse Vorgehen nicht", erklärt Stefan Sieger. "Uns liegt es besonders am Herzen, dass die Privatsphäre der Verkäufer gewahrt bleibt und sie sich in ihren eigenen vier Wänden auch bei einer Besichtigung weiterhin wohl und sicher fühlen. Außerdem möchten wir die Käufer persönlich kennenlernen, umfassend beraten und auf individuelle Fragen eingehen können."

Bevor es zu einem Besichtigungstermin kommt, überprüfen die Immobilienexperten daher bei den Interessenten das Kaufinteresse und die Bonität. "Mit gezielten Fragen und unserer Erfahrung filtern wir die potentiellen Käufer heraus und entlarven auch die sogenannten Besichtigungstouristen. "Denn es gibt tatsächlich Menschen, die einfach mal gucken möchten, wie andere wohnen", so der erfahrene Makler.

Zusätzlich nutzen Sieger & Sieger virtuelle 3-D-Touren, mit denen registrierte Suchende bequem von Zuhause aus herausfinden können, ob die Räumlichkeiten, die Außenanlagen und die Umgebung den eigenen Vorstellungen entsprechen. "Auch durch die 360°-Tour erhält der Eigentümer mehr Sicherheit und alle Beteiligten sparen sich wertvolle Zeit", erklärt Stefan Sieger abschließend. "Die Zeit unserer Kunden ist kostbar - das berücksichtigen wir bei allen Immobilienangelegenheiten und übernehmen gerne alle relevanten Aufgaben zur Entlastung."

Auf <https://www.immobilienverkauf-troisdorf.de> finden Interessenten alle weiteren Informationen zu diesem Thema und auch zu anderen wie zum Beispiel Haus verkaufen Troisdorf-Mitte , Eigentumswohnung verkaufen Troisdorf-Spich und mehr.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Lisa Petzold-Sauer
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Sieger & Sieger Immobilien GmbH

Herr Stefan Sieger
Kölner Straße 22
53840 Troisdorf

sieger-sieger.de
info@sieger-sieger.de

Seit mehr als zehn Jahren berät das Familienunternehmen Sieger & Sieger Immobilien Eigentümer und Menschen, die es werden möchten, rund um das Thema "Immobilie". Durch die über Jahrzehnte erworbene Kompetenz auf dem Troisdorfer Immobilienmarkt, ständige Weiterbildungen und ihre Leidenschaft der Immobilie gegenüber, garantieren die Experten ihren Kunden zu jeder Zeit eine serviceorientierte Betreuung und fachkundige Beratung. Die gebürtigen Troisdorfer kennen sich auf dem regionalen Immobilienmarkt bestens aus und sind regional sowie deutschlandweit optimal vernetzt.