



Neue Wege der Immobilienvermarktung

Immobilienmakler ALEXANDER STAPP steigert mit innovativen Marketingaktivitäten die Aufmerksamkeit für eine Immobilie

Kameradrohne oder Virtual Reality-Brille - ALEXANDER STAPP Immobilien setzt bei der Immobilienvermarktung neben bewährten Methoden auch auf spektakuläre Luftaufnahmen und beeindruckende Besichtigungserlebnisse.

Verkaufsschilder im Garten und eine Annonce in der Tageszeitung haben sich längst etabliert und auch bewährt, wenn eine Immobilie angeboten werden soll. "Allerdings reichen diese Maßnahmen heutzutage nicht mehr aus", erklärt Alexander Stapp. "Die Technik bietet bereits ganz andere Möglichkeiten. Wir begeistern unsere Kunden mit hochauflösenden 4K-Aufnahmen, die ein Quadropter aus der Vogelperspektive aufnimmt, und mit einer Immobilienbesichtigung der anderen Art." Mithilfe einer speziellen Brille wird ein Virtual Reality-Rundgang ermöglicht und in einer 360°-Besichtigung werden Raumgefühl und Lichtverhältnisse erlebbar gemacht - ganz ohne die Immobilie betreten zu müssen.

Um die maximale Aufmerksamkeit der passenden Kaufinteressenten zu erreichen, setzt Alexander Stapp auf ein erprobtes Vermarktungskonzept, das auf langjähriger Erfahrung basiert, und entwickelt dieses mit neuen Ideen kontinuierlich weiter. Als Instrumente zur Vermarktung dienen beispielsweise hochwertige Exposés, professionelle Objektaufnahmen, aufmerksamkeitswirksame Werbemedien und individuelle Mailings. Außerdem kümmert sich das Team von Alexander Stapp um die Beschaffung und Aufbereitung aller notwendigen Vermarktungsunterlagen wie Energieausweis, Grundbuchauszüge oder Teilungserklärungen. Interessenten werden vorab geprüft, Besichtigungstermine koordiniert und durchgeführt und der Notartermin vorbereitet und begleitet.

"Zu Beginn einer Kooperation stimmen wir uns mit den Kunden ab und legen gemeinsam die Aktivitäten fest", so Alexander Stapp. "Natürlich greifen diese Maßnahmen alle ineinander, wodurch wir die Effizienz maximieren und die Chancen, schnell und zuverlässig einen solventen und passenden Käufer zu finden, enorm steigern." Alexander Stapp garantiert seinen Kunden sogar die Leistungen und den Zeitrahmen schriftlich, damit diese auf der sicheren Seite sind.

Weitere Infos wie zum Beispiel auch zu [Haus verkaufen Nürtingen](#), [Hausverkauf Nürtingen](#), [Immobilienbewertung Nürtingen](#) und mehr sind auf <http://www.alexanderstapp.de> erhältlich.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Lisa Petzold-Sauer
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

ALEXANDER STAPP | Immobilien

Herr Alexander Stapp
Gerberstr. 34
72622 Nürtingen

alexanderstapp.de
info@alexanderstapp.de

Bereits seit 2008 ist der diplomierte Betriebswirt Alexander Stapp mit seinem eigenen Immobilienunternehmen selbstständig und vermittelt seither im Nürtinger Raum verantwortungsvoll und erfolgreich Immobilien. Eines der Hauptstandbeine besteht im Verkauf von Grundstücken und Wohnraum. Die Basis für die facettenreiche tägliche Arbeit bildet die Verbindung von umfassender fachlicher Qualifikation und ausgeprägten menschlichen Kompetenzen wie Empathiefähigkeit, Menschenkenntnis und Aufmerksamkeit. Einen besonderen Schwerpunkt legt Alexander Stapp auf ausgefeilte Vermarktungsstrategien, wobei Design und Marketing sowie Ästhetik und Kreativität eine zentrale Rolle spielen.