



Wie verändern sich die Wohnbedürfnisse im Alter?

Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar berät zur altersgerechten Immobilie

Zuviel Platz im Haus, nachdem die Kinder ausgezogen sind? Dem großen Garten gerecht zu werden und die Treppen zu überwinden, fällt immer schwerer? Viele Immobilienbesitzer kommen irgendwann an den Punkt, dass sie mit dem eigenen Zuhause nicht mehr zurechtkommen. Doch welche Möglichkeiten bieten sich, damit die Wohnform auch fürs Älterwerden geeignet ist? Die Immobilienexperten von Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar beraten ihre Kunden zu altersgerechten Immobilienlösungen.

Viele Hauseigentümer denken beim Einzug nicht daran, ob die Immobilie auch noch im Alter geeignet ist. Da zählen eher die Kriterien, dass jedes Kind ein eigenes Zimmer hat und der Garten viel Platz zum Spielen bietet. Mit zunehmendem Alter verändern sich allerdings die Anforderungen an das eigene Zuhause. Der Wunsch nach Barrierefreiheit wächst, da Treppen, Türschwellen und Badewannen zu unüberwindbaren Hindernissen werden können.

"Lohnt sich ein Umbau oder suchen wir uns lieber eine altersgerechte Wohnung? Was passiert dann mit unserem Haus? Das sind meist die Fragen unserer Kunden, bei deren Beantwortung wir gerne sie unterstützen", erklärt Martin Goldberg, Verkaufsleiter von Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar. Die Immobilienexperten haben es sich zur Aufgabe gemacht, besonders ältere Immobilieneigentümer auf dem Weg zur altersgerechten Immobilie zu beraten und zu begleiten. Kann die Immobilie durch kleine Veränderungen weiter bewohnt werden? Oder ist eine Vermietung oder ein Verkauf die bessere Alternative? Schritt für Schritt werden alle Möglichkeiten gemeinsam mit den Kunden besprochen und abgewogen.

"Neben der Barrierefreiheit ist auch die Lage entscheidend", weiß Martin Goldberg aus Erfahrung. "Der Alltag wird enorm erleichtert, wenn Geschäfte und Ärzte fußläufig erreichbar sind. Deshalb ist oft ein Umzug in beispielsweise eine kleinere Wohnung mit Aufzug sinnvoll. Natürlich fällt die Entscheidung, das liebgewonnene Haus nach so vielen Jahren zu verlassen, schwer." Deshalb legt das Wüstenrot-Team viel Wert auf eine persönliche und einfühlsame Beratung und nimmt die Wünsche und Sorgen ihrer Kunden sehr ernst. "Sollten sich die Kunden dazu entschließen, einen Neuanfang zu wagen, stehen wir selbstverständlich mit Rat und Tat bei der Immobiliensuche, der Vermietung oder dem Verkaufsprozess zur Seite", erklärt Martin Goldberg.

Weitere Infos wie zum Beispiel auch zu [Haus verkaufen Mannheim](#), [Haus Verkauf Mannheim](#), [Hausverkauf Mannheim](#) und mehr sind auf <http://www.immobilienspartner-rhein-neckar.de> erhältlich.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Lisa Petzold-Sauer
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar

Herr Martin Goldberg
Seckenheimer Hauptstraße 111
68239 Mannheim

immobilienspartner-rhein-neckar.de
info@immobilienspartner-rhein-neckar.de

Makeln auf hohem Niveau und mit Leidenschaft - Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar steht seit vielen Jahren für individuelle, umfassende Beratung und Abwicklung bei der Vermittlung und dem Verkauf von Immobilien. Wir begleiten Sie mit Sachverstand, fundierten Marktkenntnissen sowie der Seriosität eines Großkonzerns und werden von einem umfangreichen Spezialisten-Netzwerk unterstützt. Als Experten für Scheidungs- und Erbschaftsimmobilien sowie Fachmakler für Neubauprojekte sind wir so selbst für die schwierigsten Herausforderungen Ihr zuverlässiger Partner. Darüber hinaus vermarkten wir Immobilien auch über unsere regionalen Kooperationspartner Württembergische Versicherung und Commerzbank und erreichen Ihre Zielgruppe noch schneller. Auch bei Finanzierung und Versicherung punkten die uns angeschlossenen Spezialisten durch optimalen, maßgeschneiderten Service und bedarfsgerechte Lösungen von mehr als 300 Banken.