



Exklusiv-Garagen und Elektroträumer

Verschwendung

Reihengaragen von www.Exklusiv-Garagen.de werden sinnigerweise mit Elektroanschlüssen für elektrische Garagentorantriebe, Beleuchtung und Steckdosen ausgerüstet. Nicht geeichte Stromzähler sind preiswert erhältlich, um die Stromkosten pro Stellplatz mit einem geeichten Stromzähler als Referenz zu ermitteln. Eine Ladestation für ein Elektroauto ist jedoch ein Großverbraucher, der einen eigenen Stromkreis mit Absicherung erfordert. Die Stromkreise müssen gleichmäßig auf die drei Drehstromphasen aufgeteilt werden, um näherungsweise eine gleichmäßige Belastung der drei Phasen zu erzielen. Besteht eine Reihengarage aus sechs Stellplätzen, so wären die Kosten für den einzelnen Stellplatz nur im Rahmen einer Baumaßnahme preisgünstig. Das Aufteilen auf sechs Baustellen treibt die Kosten in die Höhe.

Petition von Elektroträumern

Es gibt in Deutschland noch Leute, die gerne Geld verbrennen. Seit 18. Januar 2017 bis zum 6. Februar fanden sich 521 Träumer für eine E-Petition des Deutschen Bundestages. Bis zum 15. Februar 2017 muss das Quorum erreicht werden, das 50.000 Mitzeichner erfordert. Der grobe Unfug ihrer naiven Denkweise ist ihnen nicht bewusst. Sie wollen als Garagenmieter die Kosten für Ladestationen grundstückseigentlich übernehmen. Wenn aber der Grundstücksanschluss verstärkt werden muss, um die zusätzliche Last aufzunehmen, gibt es nur den Grundstückseigentümer als Vertragspartner. Dies ist der knallharte Grund für eine notwendige Einstimmigkeit in Wohnungseigentümergeinschaften.

Es ist schon eine fantastische Träumerei, drei unerfüllbare Voraussetzungen in einen Satz zu packen: "Die drei wesentlichen Erfolgsfaktoren für die Elektromobilität sind bezahlbare Autos, ausreichende Reichweite und das Vorhandensein der Infrastruktur. Die beiden ersten Faktoren entwickeln sich durch beständige Innovation der privaten Wirtschaft zunehmend weiter. Die Ladeinfrastruktur - speziell die in privaten Haushalten - ist jedoch noch ein großes Hindernis für ein deutliches Wachstum der Elektromobilität. Die öffentlichen Ladestationen allein können den Ladebedarf nicht decken." [1]

Kosten, Reichweite und Infrastruktur

Eine Autobatterie mit 140 kWh Kapazität kostet etwa 30.000 Euro. Allein deshalb können Elektroautos niemals mit Benzin- Gas- oder Dieselaautos konkurrieren. Die Reichweite kann temperaturbedingt auf unter 100 km sinken, die von Verbrennungsmotoren ist temperaturunabhängig. Wer ist so töricht, in eine Infrastruktur zu investieren, die ein Vielfaches an Kosten verursacht und Einbußen am Nutzwert zur Folge hat? Es ist eine einzige Narretei, die nur noch von Schildbürgern überboten wird, die Licht in Säcken in ihr Rathaus tragen, damit es dort hell genug ist. [2]

Garagenbau auf dem Boden von Tatsachen

Ganz anders verhält es sich mit den bewährten Stahlfertigaragen von www.Exklusiv-Garagen.de. Bei einem minimalen Garagenpreis bieten sie dem Autofahrer maximalen Nutzwert. Ein Ortstermin zum Planen mit einem Fachberater wird über die Servicenummer 0800 785 3785 erbeten.

Quellen:

[1] www.kurzlink.de/Petition_69171

[2] www.dzig.de/Elektroautos-ein-Flop

[3] www.youtube.com/watch?v=eF5RTMKV-HI

www.kurzlink.de/Exklusiv-Garagen

Pressekontakt

publicEffect

Herr Hans Kolpak
Kloschwitzer Allee 6
08538 Weischlitz

Fertigaragen.be
Hans.Kolpak@Fertigaragen.be

Firmenkontakt

Exklusiv-Garagen

Herr Werner Diestelkamp
Schloßstr. 4
32108 Bad Salzuflen

exklusiv-garagen.de
Info@exklusiv-garagen.de

Die Qualität des Originals bedeutet seit 2004: Exklusiv-Garagen sind Fertigaragen für's Leben. 110 Mitarbeiter produzieren hochwertige Fertigteilaragen in unterschiedlichen Größen und Varianten. Bis 2014 wurden 22.000 zufriedene Garagenkunden gezählt. Gemeinsam mit dem Partner Hörmann KG arbeitet Exklusiv-Garagen eigenverantwortlich an der Entwicklung für die unter anderem eingesetzten Hörmann Schwingtore und Sectionaltore, Garagentorantriebe und Garagenebentüren. Diese lebenslange Allianz ermöglicht ein innovatives Arbeiten und die gemeinschaftliche Entwicklung neuartiger Garagen. Die Ideen orientieren sich an den Wünschen und Vorstellungen der Kunden. Bei Exklusiv-Garagen bleiben daher keine Kundenwünsche offen. Zu den Grundsätzen zählen konsequentes Qualitätsmanagement, Teamgeist, Kundenorientierung und modernste servergestützte Informationstechnologie. Kundenfreundlichkeit, Innovation und das Eingehen auf Kundenvorstellungen machen Exklusiv-Garagen zum Ansprechpartner bei der Planung und dem Kauf von Wunschgaragen. Das Unternehmen agiert bundesweit und stellt gerne vor Ort einen kompetenten Fachberater zur Verfügung.

Anlage: Bild

