Erfolgreich verkaufen mit Strategie

Haferkamp Immobilien übernimmt auf Wunsch alle verkaufsrelevanten Aufgaben

Wertermittlung, Vermarktung und Interessentenmanagement - dies sind wichtige Bestandteile im Zuge eines Immobilienverkaufs. Haferkamp Immobilien bietet ein einzigartiges Leistungsspektrum für Eigentümer, die ihre Wohnung oder ihr Haus verkaufen möchten und sichert sogar vertraglich eine Leistungsgarantie für eine erfolgreiche Vermarktung zu.

Immobilienbesitzer, die ihre Immobilie verkaufen möchten, wünschen sich meist einen schnellen Verkauf zum bestmöglichen Preis. Haferkamp Immobilien übernimmt alle erforderlichen Aufgaben rund um die Immobilienvermarktung, um einen passenden Käufer, der einen angemessenen Preis zahlt, zu finden.

Zu Beginn des Verkaufsprozesses stellt sich immer die Frage, wie hoch der Verkaufspreis angesetzt werden kann. Daher ermitteln die Experten von Haferkamp professionell den Wert einer Immobilie. "Wir bieten sogar die Möglichkeit, per Mausklick über unseren Online-Wertfinder ganz schnell und unverbindlich eine Analyse anzufordern", erklärt Geschäftsführer Jens-Hendrik Haferkamp. "So können sich Immobilienbesitzer vorab eine erste Orientierung verschaffen." Die Bewertung basiert auf den Ergebnissen der Markt- und Standortanalysen des renommierten iib Dr. Hettenbach Instituts.

Zur guten Vorbereitung eines Immobilienverkaufs gehört es auch, alle nötigen Unterlagen zusammenzustellen. Haferkamp Immobilien holt beispielsweise beim Bauamt Grundrisse, Wohnflächen- und Statikberechnungen sowie Informationen über Bebauungspläne ein. Besonders wichtig ist der Energieausweis. Für Kunden, die verkaufen möchten, erstellt Haferkamp Immobilien kostenfrei den gesetzlich geforderten Energieausweis - Bedarfs- wie Verbrauchsausweise.

Bei der anschließenden Immobilienvermarktung gilt es, das Objekt bestmöglich der entsprechenden Zielgruppe zu präsentieren und über die richtigen Kanäle anzubieten. Die Experten von Haferkamp Immobilien beraten daher die Verkäufer umfassend und entwickeln gemeinsam mit ihnen eine individuelle Vermarktungsstrategie. Flyer, Verkaufsschilder und Anzeigen auf allen wichtigen Internetportalen zählen ebenso zum Maßnahmenplan wie Homestaging oder ein 360°-Rundgang.

"Für die Entwicklung und Umsetzung eines erfolgreichen Vermarktungskonzepts sind die langjährige Erfahrung und die umfangreichen Marketingkenntnisse unserer Mitarbeiter sehr wertvoll", so Jens-Hendrik Haferkamp. "Uns ist es dabei besonders wichtig, dass unsere Kunden zufrieden sind, Geld sparen und ihre Zeit anderweitig nutzen können." Daher begleiten die Spezialisten von Haferkamp ihre Kunden von der professionellen Gestaltung des Exposés bis hin zum Notarvertrag. Um schnellstmöglich einen passenden und solventen Käufer zu finden, zeigen sie besonderen Einsatz und hohe Flexibilität bei der Durchführung der Besichtigungstermine.,

Auf http://www.haferkamp-immobilien.de sind weitere nützliche Informationen auch zu Themen wie Immobilienbewertung Hamburg , Haus verkaufen Hamburg , Zinshäuser Hamburg und mehr zu finden.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Lisa Petzold-Sauer
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Haferkamp Immobilien GmbH

Herr Jens-Hendrik Haferkamp
Bremer Str. 181
21073 Hamburg

haferkamp-immobilien.de
info@haferkamp-immobilien.de

Haferkamp Immobilien bietet eines der größten Immobilienangebote in Hamburg und der gesamten Region. Seit 1966 überzeugen wir als inhabergeführtes Unternehmen durch erfolgreiche Immobilienvermarktungen und eine schriftliche Leistungsgarantie. Haferkamp Immobilien besitzt drei Filialen in Hamburg und wird überregional durch kompetente Netzwerk-Partner vertreten. Um Eigentümern einen passgenauen Service zu bieten, vereint Haferkamp die Geschäftsbereiche Wohnen, Miete, Commercial, Investment und Neubau unter einem Dach. Durch die enge Vernetzung der Kompetenzen bietet Haferkamp bereichsübergreifende, auf die Wünsche der Kunden abgestimmte Vermarktungsmöglichkeiten, die von individuellen Vermarktungsstrategien begleitet werden. Eigentümer profitieren von erstklassigem fachlichen Know-how, innovativem Prozessmanagement, transparenter Leistungsdokumentation und einem Netzwerk starker Partner. Der größte Vorteil für Haferkamp-Kunden ist ein im Großraum Hamburg bislang einzigartiges Matching-Tool, das die Interessen von Anbietern und Bewerbern abgleicht und optimal verbindet.