



Den passenden Investor für eine Immobilie finden

Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar verfügt über eine eigene Vertriebspartei für Renditeimmobilien

Immobilien sind nach wie vor eine sehr beliebte Anlageform bei der aktuell niedrigen Zinslage auf den Finanzmärkten. Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar bietet auf dem Gebiet Investmentimmobilien einen exklusiven Service für seine Kunden, da sich ein Expertenteam ausschließlich um diese Vertriebspartei kümmert und zielgerichtet Verkäufer und Investoren zusammenbringt.

"Da das traditionelle Sparbuch momentan bei Anlegern keine guten Karten hat, steigt der Kurs für das Betongold weiter", erklärt Verkaufsleiter Martin Goldberg von Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar die aktuelle Situation für Investmentimmobilien. "Die Attraktivität wird zusätzlich dadurch gesteigert, dass Banken aufgrund der niedrigen Zinsen günstige Konditionen für eine Immobilienfinanzierung bieten." Da die Wertentwicklung für Immobilien größtenteils unabhängig von den Finanzmärkten ist, wählen viele die Form des Investments als sichere und langfristige Anlagemöglichkeit.

"In Kooperation mit Ralf Berger bilden wir ein Expertenteam, das bundesweit aktiv ist und sich ausschließlich um Kunden, die ein Grundstück oder eine Immobilie veräußern möchten bzw. Investoren, die ein Renditeobjekt suchen, kümmert", so Martin Goldberg. "Investoren können sich bei uns registrieren und angeben, wonach sie genau suchen." Dieses Prozedere bietet für Verkäufer und Investoren viele Vorteile und trägt dazu bei, dass die passenden Partner schnell zusammenfinden.

Ein Mehrfamilien- oder Geschäftshaus, das zum Verkauf angeboten werden soll, wird dafür zunächst umfassend von den Wüstenrot-Spezialisten geprüft. Neben einer Wertermittlung wird eine professionelle Standort- und Marktanalyse durchgeführt. Beides dient dazu, den optimalen Verkaufspreis festzulegen. Im Anschluss wird das Objekt verifizierten Investoren, die in ihrem Suchprofil Entsprechendes angegeben haben, offeriert.

Die Kunden profitieren dabei von einem umfassenden Service im Hinblick auf die Gestaltung und Betreuung aller Verkaufsaktivitäten sowie der langjährigen Erfahrung und der Expertise im Bereich Wertschöpfungskette. Auch nach dem Verkauf endet für die Wüstenrot-Experten die Kooperation nicht. "Uns ist es sehr wichtig, dass unsere Kunden auch nach einem erfolgreichen Abschluss noch weiter auf unsere Beratung und Betreuung zählen können", erklärt Martin Goldberg.

Weitere Infos wie zum Beispiel auch zu Wertermittlung Haus Mannheim, Immobilienmakler Mannheim, Haus verkaufen Mannheim und mehr sind auf <http://www.immobilienspartner-rhein-neckar.de> erhältlich.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Lisa Petzold-Sauer
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar

Herr Martin Goldberg
Seckenheimer Hauptstraße 111
68239 Mannheim

immobilienspartner-rhein-neckar.de
info@immobilienspartner-rhein-neckar.de

Makeln auf hohem Niveau und mit Leidenschaft - Wüstenrot Immobilien Region Rhein-Neckar steht seit vielen Jahren für individuelle, umfassende Beratung und Abwicklung bei der Vermittlung und dem Verkauf von Immobilien. Wir begleiten Sie mit Sachverstand, fundierten Marktkenntnissen sowie der Seriosität eines Großkonzerns und werden von einem umfangreichen Spezialisten-Netzwerk unterstützt. Als Experten für Scheidungs- und Erbschaftsimmobilien sowie Fachmakler für Neubauprojekte sind wir so selbst für die schwierigsten Herausforderungen Ihr zuverlässiger Partner. Darüber hinaus vermarkten wir Immobilien auch über unsere regionalen Kooperationspartner Württembergische Versicherung und Commerzbank und erreichen Ihre Zielgruppe noch schneller. Auch bei Finanzierung und Versicherung punkten die uns angeschlossenen Spezialisten durch optimalen, maßgeschneiderten Service und bedarfsgerechte Lösungen von mehr als 300 Banken.