



Vertriebsunterstützung für kleine und mittelständische Unternehmen

Erfolgreiche Neukundengewinnung für mehr Kunden und Umsatz

Ob Handel, Dienstleistung oder Industrie - kleine und mittelständische Unternehmen starten oft erfolgreich. Bestehende Kontakte und Netzwerke werden für erste Aufträge und Kunden genutzt. Unvermittelt lässt das nach einer gewissen Zeit nach oder es kommt sogar zu einer rasanten Talfahrt. Neukunden bleiben aus und das Unternehmen findet sich in einer Sackgasse wieder. Man versucht dann panisch mit Google AdWords Kampagnen, SEO oder Call Centern das Problem kurzfristig zu lösen. Das ist aber meist nicht erfolgreich. Vertriebsexperte Uwe Günther von UG VERTRIEB kennt solche Szenarien zu Genüge: "Viele Geschäftsführer und Inhaber von kleinen und mittelständischen Unternehmen versäumen es, ein Vertriebskonzept und einen Vertriebs- und Marketingplan zu erarbeiten. Es wird oft einfach drauflosgearbeitet und irgendwie und ab und zu Vertrieb gemacht. Außerdem fehlt den Inhabern oft ganz einfach die Zeit, sich systematisch um die Gewinnung neuer Kunden zu kümmern, und es mangelt an Geld, dafür jemanden fest einzustellen."

Mit seinem Dienstleistungsangebot hilft die Firma UG VERTRIEB Unternehmen ihren Vertrieb optimal zu gestalten und durch kontinuierliche Vertriebsmaßnahmen neue Kunden zu gewährleisten.

"Als Grundlage und Fundament dient ein ausgearbeitetes Vertriebskonzept." Unter Anleitung von Uwe Günther oder einem seiner Partner werden zusammen mit dem Firmeninhaber bzw. Geschäftsführer die geeignetsten Vertriebs- und Marketingmaßnahmen für die erfolgreiche Kundengewinnung für sein Unternehmen erarbeitet. Daraus resultiert dann entsprechend dem zur Verfügung stehenden Budget ein auf das Unternehmen zugeschnittener Vertriebs- und Marketingplan.

Als Berater und freie Vertriebsmitarbeiter werden die Kunden von Uwe Günther und seinen Partnern nicht nur beraten und geschult, sondern sie unterstützen die Unternehmen auch aktiv bei der Umsetzung der erarbeiteten Maßnahmen. Die Zusammenarbeit erfolgt wahlweise für einen bestimmten Zeitraum in Vollzeit, in Teilzeit oder auch für ein bestimmtes Projekt, wie beispielsweise die Einführung eines neuen Produkts. Die Leistungen reichen je nach Bedarf von Adressbeschaffung und Marktanalyse, Telesales, Neukundengewinnung und Key-Account-Management, SEO, Social Media Marketing bis hin zur Planung und Durchführung von anderen vielfältigen Vertriebs- und Marketingmaßnahmen.

Neben der ganzheitlichen Betrachtung können auch einzelne Bereiche des Vertriebs gezielt überprüft und optimiert werden, etwa die Fragen: Warum werden trotz vieler Messekontakte, Kundenbesuche und Angebote so wenige Aufträge generiert? Warum bringt mir meine Internetseite keine Kunden? Auch in diesen Fällen bietet UG VERTRIEB seine Hilfe an. Mitarbeiter des Unternehmens werden zu Vertriebsterminen begleitet und die Termine gemeinsam ausgewertet. Der Inhalt der Internetseiten analysiert und dann eine Lösung für mehr Vertriebs Erfolg erarbeitet.

Über UG VERTRIEB:

Die Firma UG VERTRIEB wurde 2010 durch Uwe Günther gegründet. Uwe Günther verfügt über mehr als 25 Jahre Berufserfahrung. Zusammen mit seinen Partnern helfen sie Unternehmen aus unterschiedlichsten Branchen. Zum Leistungsspektrum gehören unter anderem Neukundengewinnung, Umsatzsteigerung durch den Ausbau von Kundenbeziehungen, Konzeption, Planung und Umsetzung von Vertriebskonzepten sowie die Erstellung von Business-, Marketing- und Finanzplänen. UG VERTRIEB hat Büros und Partner in Stuttgart, Düsseldorf, Berlin und Wien.

Mehr Informationen über die Dienstleistungen von UG VERTRIEB finden Interessenten unter www.ug-vertrieb.de .

Pressekontakt

UG VERTRIEB

Herr Uwe Günther
Banzhaldenstr. 77
70469 Stuttgart

ug-vertrieb.de
info@ug-vertrieb.de

Firmenkontakt

UG VERTRIEB

Herr Uwe Günther
Banzhaldenstr. 77
70469 Stuttgart

ug-vertrieb.de
info@ug-vertrieb.de

Die Firma UG VERTRIEB wurde 2010 durch Uwe Günther gegründet. Uwe Günther verfügt über mehr als 25 Jahre Berufserfahrung in verschiedenen Positionen im Bereich Vertrieb in unterschiedlichen Branchen. Zusammen mit seinen Partnern helfen sie Unternehmen ihren Vertrieb optimal zu gestalten und durch kontinuierliche Vertriebsmaßnahmen neue Kunden zu gewährleisten. UG VERTRIEB hat Büros und Partner in Stuttgart, Düsseldorf, Berlin und Wien.

Anlage: Bild

