Veränderte Wohnbedürfnisse im Alter

Ältere Immobilieneigentümer, denen das Haus über den Kopf zu wachsen droht, finden bei Sieger & Sieger kompetente Hilfe

Die Zahl der Geburten sinkt, die Lebenserwartung steigt - der demographische Wandel hierzulande setzt sich fort und allein Ende 2014 lebten statistischen Auswertungen zufolge 2.140.804 Personen im Alter von 85 Jahren und höher in Deutschland. Entsprechend bekommt auch das Thema Immobilie im Alter eine immer höhere Bedeutung. Was tun, wenn das Haus irgendwann nicht mehr ohne Hilfe zu bewirtschaften ist? Sieger & Sieger Immobilien hat diese Frage rechtzeitig aufgegriffen und bietet älteren Hauseigentümern umfassende Unterstützung.

"Die wenigsten jungen Menschen denken beim Kauf einer Wohnung oder eines Hauses daran, ob die Immobilie auch im Alter noch ihren Bedürfnissen entspricht", weiß Stefan Sieger, Geschäftsführer des renommierten Troisdorfer Immobilienunternehmens Sieger & Sieger Immobilien. "Und eine Immobilie, die in jeder Lebensphase zu den Anforderungen ihrer Bewohner passt, ist schwer zu realisieren."

Ein großer Garten, in dem die Kinder toben können, kann im höheren Alter bei eingeschränkter Bewegungsfähigkeit nicht mehr ohne Weiteres bewirtschaftet werden. Aber nicht jeder kann sich einen Gärtner leisten. Treppen, Badewannen, Türschwellen - es gibt vieles, was in jungen Jahren kein Problem darstellt, im Alter jedoch zur unüberwindlichen Hürde werden kann. Das Team von Sieger & Sieger Immobilien hat sich umfassend mit diesem Thema beschäftigt und bietet älteren Eigentümern eine speziell auf ihre Wohnbedürfnisse ausgerichtete Beratung an.

Im Ratgeber "Meine Immobilie im Alter", der bei Sieger & Sieger Immobilien erhältlich ist, finden Eigentümer und deren Familienangehörige wertvolle Hilfestellungen und Lösungswege. Darin werden auch verschiedene typische Wohnsituationen älterer Menschen in der eigenen Immobilie abgebildet und untersucht. Wer sich darin wiederfindet, erhält wertvolle Tipps für die Entscheidungsfindung, was mit der Immobilie im Alter geschehen soll. Wie kann ich meine Immobilie altersgerecht umgestalten? Lohnt sich eventuell eine Vermietung? Welche Chancen kann der Verkauf bieten? Alle diese Möglichkeiten werden detailliert beleuchtet.

Da ein Buch jedoch keine persönliche Beratung ersetzen kann, stehen Stefan Sieger und seine Kollegen älteren Eigentümern gern mit Rat und Tat zur Seite. Auf Wunsch ermitteln sie in einem ersten Schritt auch zuverlässig den Immobilienwert, denn er ist unerlässlich für jede weitere Entscheidung. Zudem arbeitet Sieger & Sieger Immobilien mit renommierten regionalen Handwerksbetrieben zusammen, die bei einem altersgerechten Umbau unterstützen können und kann außerdem zu in Frage kommenden Fördermöglichkeiten beraten.

"Die meisten älteren Hauseigentümer entscheiden sich jedoch für den Verkauf oder die Vermietung, um näher bei Kindern und Enkelkindern leben zu können oder auch zentraler in der Nähe von Geschäften, Ärzten, Freizeitangeboten etc.", weiß Stefan Sieger. "In diesem Fall helfen wir ihnen mit allen dazugehörigen Leistungen, um einen Mieter oder Käufer zum bestmöglichen Preis zu finden. Und natürlich auch ein neues, alters- und wunschgerechtes Zuhause."

Auf http://www.immobilienverkauf-troisdorf.de finden Interessenten weiterführende Informationen zu diesem und vielen weiteren Themen wie zum Beispiel zu Haus verkaufen Troisdorf , Haus verkaufen Troisdorf-Bergheim , Immobilienmakler Troisdorf und mehr.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Claudia Proske
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Sieger & Sieger Immobilien GmbH

Herr Stefan Sieger
Frankfurter Strasse 61
53840 Troisdorf

sieger-sieger.de
info@sieger-sieger.de

Seit mehr als zehn Jahren berät das Familienunternehmen Sieger & Sieger Immobilien Eigentümer und Menschen, die es werden möchten, rund um das Thema "Immobilie". Durch die über Jahrzehnte erworbene Kompetenz auf dem Troisdorfer Immobilienmarkt, ständige Weiterbildungen und ihre Leidenschaft der Immobilie gegenüber, garantieren die Experten ihren Kunden zu jeder Zeit eine serviceorientierte Betreuung und fachkundige Beratung. Die gebürtigen Troisdorfer kennen sich auf dem regionalen Immobilienmarkt bestens aus und sind regional sowie deutschlandweit optimal vernetzt.