## Verkaufsschlager Schaufenster

*Warum beim Immobilienverkauf auch traditionelle Vermarktungswege wichtig sind*

Eine Immobilie aus dem Schaufenster heraus verkaufen? Kann das tatsächlich funktionieren? Dem Team von Efferz & Hoppen Immobilien aus Bad Neuenahr ist es bereits mehrfach gelungen - ein Beweis dafür, dass neben modernsten Vermarktungswegen auch die traditionellen Methoden wichtig sind, um alle potenziellen Interessenten für eine Immobilie zu erreichen und so den einen passenden Käufer zu finden.

"Nicht nur die Lage der Immobilien unserer Kunden ist entscheidend, sondern auch die unseres eigenen Büros", weiß Markus Hoppen, Geschäftsführer von Efferz & Hoppen Immobilien. "Durch unsere perfekte Lage in der Innenstadt von Bad Neuenahr haben wir sehr viel Laufkundschaft und haben tatsächlich schon Immobilien aus dem Schaufenster heraus verkauft."

Nicht alle Wohneigentumssuchende schauen ins Internet oder durchforsten die Anzeigen in den Zeitungen. Viele von ihnen kommen stattdessen direkt im Büro von Efferz & Hoppen Immobilien vorbei, um sich nach aktuellen Immobilienangeboten zu erkundigen. "Was liegt da näher, als unsere Angebote auch mit tollen Exposés auffällig im Schaufenster zu präsentieren?", so Markus Hoppen. "Unser Ladenlokal mit festen Öffnungszeiten ist immer besetzt und wer sich für eine der aushängenden Immobilien interessiert, kann uns sofort nach Details fragen."

Shoppen, Kaffee trinken, Essen gehen oder einfach nur bummeln - auch am Wochenende sind viele Menschen in der Innenstadt von Bad Neuenahr unterwegs. Viele von ihnen legen gern einen Zwischenstopp am Schaufenster von Efferz & Hoppen Immobilien ein, weil ihnen eines oder mehrere der angebotenen Objekte auffallen. "Das ist eine gute Möglichkeit, auch die Interessenten anzusprechen, die bisher vielleicht den Wunsch nach den eigenen vier oder mehr
Wänden verspüren, sich aber noch nicht final entschieden haben", erklärt Markus Hoppen. "Nicht jeder sucht gleich ein ausführliches Beratungsgespräch.
"

Natürlich verlassen sich die Experten von Efferz & Hoppen Immobilien nicht auf diese eine Werbemöglichkeit, sondern entwickeln gemeinsam mit dem Kunden eine Marketingstrategie, die speziell auf die betreffende Immobilie abgestimmt ist. Professionelle Exposés mit erstklassigen Fotos, eine eigene Homepage für das Objekt, Anzeigen in Tageszeitungen, Flyer-Aktionen, Nachbarschaftsrundbriefe, Werbung in Internet-Immobilienportalen und auf den gängigen Social Media Plattformen, virtuelle 360-Grad-Touren und viele weitere Maßnahmen kommen für den erfolgreichen Verkauf zum Einsatz. "Um für unsere Kunden den besten Verkaufspreis zu erzielen, ziehen wir wirklich alle Register", verspricht Markus Hoppen.

Auf http://www.immobilien-eh.de finden Kaufinteressenten aktuelle Immobilien in Bad Neuenahr und Informationen zu den verschiedensten Themen wie beispielsweise Haus verkaufen Bad Neuenahr , Hausverkauf Bad Neuenahr und mehr.

### Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Claudia Proske
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

### Firmenkontakt

Efferz & Hoppen Immobilien GmbH

Herr Markus Hoppen
Hauptstraße 99
53474 Bad Neuenahr-Ahrweiler

immobilien-eh.de
info@immobilien-eh.de

Lösungsorientiert Denken und Handeln - nach dieser Philosophie vermittelt die Efferz & Hoppen Immobilien GmbH aus Bad Neuenahr-Ahrweiler erfolgreich Immobilien in der gesamten Region und auch darüber hinaus. Die individuelle Betrachtung sowie Betreuung jedes Immobiliengeschäftes steht bei den geschulten und dynamischen Mitarbeitern jederzeit im Mittelpunkt ihrer Arbeit. Engagiert, kompetent und einfühlsam finden sie für Kaufinteressenten die Immobilie, die genau zu den jeweiligen Bedürfnissen passt oder verhelfen Verkaufsobjekten durch eine maßgeschneiderte Vermarktungsstrategie zu einem neuen Eigentümer - so schnell wie möglich und zum bestmöglichen Preis.