



Die richtige Strategie für Unternehmenskäufe und -verkäufe

Loginvest begleitet als M&A-Partner ganzheitlich bis zum Vertragsabschluss

Unternehmen aus der Logistik, die strategische Beteiligungen suchen oder ein Unternehmen komplett übernehmen möchten, brauchen ebenso einen Partner, der die Logistikbranche und alle ihre Prozesse genau kennt und versteht, wie Logistik-/ Industrieunternehmen, die ihre Firma oder Teilbereiche davon verkaufen möchten. Als langjähriger Experte für Logistikimmobilien bietet Loginvest als M&A-Partner für Unternehmenskäufe und -verkäufe in der Industrie- und Logistikbranche sowie in deren Branchenumfeld intensive Unterstützung.

"Unternehmenskäufe und -verkäufe sind komplex und benötigen individuelle Lösungen", weiß Loginvest-Geschäftsführer Kuno Neumeier. "Durch unsere professionelle Beratung können wir die Erfolgswahrscheinlichkeit und den Unternehmenswert erhöhen. Als erfahrene Berater aus der Logistikbranche können wir insbesondere Unternehmen aus der Industrie- und Logistikbranche einen hohen Mehrwert bieten.

Wer strategische Beteiligungen sucht oder ein Unternehmen komplett übernehmen möchte, um sein Know-how zu ergänzen und sein Angebot zu erweitern, ist bei Loginvest richtig. Die Experten finden neue Möglichkeiten, Unternehmen durch Zukäufe oder Fusionen zu vergrößern und auf mehrere Beine zu stellen. Vom gemeinsamen Screening und der Definition des Zielunternehmens über die Kontaktaufnahme und Ansprache berät und begleitet Loginvest während des gesamten Kaufprozesses bis zum Vertragsabschluss. Die Ausarbeitung einer Absichtserklärung zählt ebenso zum Leistungsportfolio wie die sorgfältige Prüfung des Unternehmens und der Übernahme inklusive Koordination des Prozesses im Bereich Due Diligence. Auch für die Erarbeitung eines strukturierten Übernahmeangebotes, die Bewertung der Due Diligence und Kaufpreis-Verhandlungen ist Loginvest zuverlässiger Partner.

Unternehmen aus dem Branchenumfeld Logistik und Industrie, die ihre Firma ganz verkaufen oder Teilbereiche abgeben möchten, steht Loginvest ebenfalls ganzheitlich zur Seite, denn die Logistik-Experten kennen die potenziellen Interessenten. Nach einem gemeinsamen Screening des zu verkaufenden Unternehmens oder Unternehmensbereiches führt Loginvest eine umfassende Analyse der Unternehmensdaten sowie eine strukturierte Bewertung mit Hilfe von Finanzexperten und Steuerfachleuten durch. Anschließend erfolgt die Analyse potenzieller Interessenten und Investoren sowie die diskrete Kontaktaufnahme und Ansprache ausgewählter potenzieller Käufer. Nachdem Loginvest die Absichtserklärung ausgearbeitet hat, übernimmt es den gesamten Due Diligence Prozess - von der Bereitstellung der entscheidungsrelevanten Unterlagen für den Investor über die sorgfältige Prüfung des Unternehmens sowie der Transaktion bis hin zur Koordination des Prozesses als Schnittstelle zwischen Käufer und Verkäufer. Auch die Bewertung der Due Diligence und Verhandlungen über den Verkaufspreis sind in sicheren Händen und die Experten begleiten zielsicher bis zum Vertragsabschluss.

"Unsere mehr als 15-jährige Erfahrung im Immobilienmarkt, davon zehn Jahre auf Investorensseite und ein weitverzweigtes Kontaktnetzwerk im Investment- und Nutzermarkt prädestinieren uns für strategische Käufe und Verkäufe", so Kuno Neumeier. "Nicht ohne Grund vertrauen immer mehr Kunden auf unsere spezielle Fachkenntnis über die Player im Markt."

Details zu Loginvest sowie zu zahlreichen anderen Themen wie zum Beispiel [Gewerbehalle kaufen](#) , [Gewerbeimmobilie](#) , [Gewerbeimmobilien](#) u.v.m. sind auf <http://www.loginvest.de> zu finden.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Claudia Proske
Moosweg 2
51377 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Loginvest GmbH

Herr Kuno Neumeier
Oberanger 24
80331 München

loginvest.de
immobilien@loginvest.de

Die Loginvest GmbH, Spezialist für Logistikprozess- und Logistikimmobilienberatung mit Sitz in München, bietet "individuellen Service von Logistikern für Logistiker". Schwerpunkte setzt das Unternehmen auf die Vermarktung von Lagerflächen in ganz Deutschland sowie die Prozessberatung und Optimierung von logistischen Abläufen für Unternehmen. Dabei sieht sich die Loginvest GmbH als Ansprechpartner für potenzielle Mieter auf einem bestehenden Vermietungsmarkt wie auch für Investoren und Entwickler auf dem Kapitalmarkt. Mit der Schwesterfirma Loginvest Concept geht das Unternehmen einen Schritt weiter und bietet Standortmarketing für Logistikstandorte sowie Beratungsdienstleistungen für Unternehmen und öffentliche Einrichtungen rund um das Thema Logistikimmobilien und -standorte.