



Erweitertes Partnerprogramm von CloudBees bringt noch mehr Vorteile für Partner und Jenkins-Anwender in aller Welt

Erweitertes Partnerprogramm von CloudBees bringt noch mehr Vorteile für Partner und Jenkins-Anwender in aller Welt -> Neue Regionen und vertiefte Partnerschaften erleichtern Nutzern von Jenkins und CloudBees die Realisierung von Continuous Delivery mit Jenkins-Lösungen -> CloudBees, das Enterprise Jenkins Unternehmen und führender Anbieter von Continuous Delivery-Lösungen, stellte heute sein erweitertes Partnerprogramm vor, das einen noch besseren regionalen Zugang zu Produkten und Services auf Jenkins-Basis sowie neue Vorteile für das wachsende Netzwerk von CloudBees-Partnern bietet. Mit dem erweiterten Programm ist das Know-how rund um CloudBees und Jenkins jetzt in allen Regionen der Erde verfügbar, unter anderem auch in Lateinamerika und im Raum Asien-Pazifik. Auch die Abdeckung der Regionen Nordamerika und Europa durch das Partnerprogramm wurde verbessert. Mit den Verbesserungen seines Programms trägt CloudBees der weltweit wachsenden Nachfrage nach Jenkins-Lösungen Rechnung. Mit seinem aktualisierten Programm stellt CloudBees sicher, dass die an Jenkins-Lösungen interessierten Kunden von einem erweiterten Angebot an Produkt- und Leistungsanbietern profitieren können, das sowohl Open Source Jenkins als auch die CloudBees Jenkins Plattform unterstützt - unabhängig vom Kundenstandort. Durch Änderungen am Programm werden außerdem spezifische Bedürfnisse der Services-, Reseller- und Trainings-Partner von CloudBees erfüllt und maßgeschneiderte Vorteile für jede Partnerkategorie realisiert. "Als Enterprise Jenkins Unternehmen engagiert sich CloudBees für den geschäftlichen Erfolg seiner Kunden und Partner", sagte Durga Sammeta, Senior Director of Global Alliances and Channels, CloudBees. "Durch die Bereitstellung wichtiger Tools, Ressourcen, Schulungen und Informationen für Vertrieb und Technik wollen wir sicherstellen, dass unsere Partner in der Lage sind, den Anwendern in ihrem Gebiet ein optimales Angebot für die CloudBees Jenkins Plattform zu unterbreiten. Unsere Lösungen auf Jenkins-Basis ermöglichen Software-Entwicklerteams, alle Vorteile der Einführung von Continuous Delivery-Lösungen auf Jenkins-Basis in ihrem Unternehmen auszuschöpfen." Neben der Vergrößerung der geografischen Reichweite sieht das Partnerprogramm von CloudBees jetzt auch neue Kategorien für Reseller- und Trainings-Partner vor. Für Reseller- und Services-Partner wurden zwei neue Stufen eingerichtet: Platinum für Partner, die bereits in vollem Umfang Jenkins-Lösungen im Enterprise-Segment anbieten und Gold für Partner, die ihr Jenkins-Angebot erweitern möchten. Alle Partner erhalten verbesserte Vorteile und Zugang zu zusätzlichen Ressourcen von CloudBees zur Unterstützung von Wachstum und Profitabilität, zur Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten und zur Ausschöpfung der zunehmenden Verbreitung von Jenkins. Unter anderem werden folgende Merkmale geboten: Dedizierte Partner-Manager - Software für Demos - Partner-Onboarding und -Einarbeitung - Nachlässe bei Schulungen - Gemeinsame Marketingaktionen - Weitergabe von Kontakten und Leads - Zugang zu Materialien und Tools für Vertrieb und Technik über das neue Partnerportal. Das CloudBees Partnerprogramm ist nach wie vor sehr erfolgreich. Die folgenden Unternehmen wurden kürzlich als neue Partner gewonnen: Antelops (EMEA) - Gold Reseller-Partner - Aservo (EMEA) - Platinum Reseller-Partner - cPrime (US) - Platinum Reseller- und Services-Partner - ZhongYi Tech (China) - Gold Reseller-Partner - Level (US) - Gold Reseller-Partner - Thundercat (US-Bundesregierung) - Gold Reseller-Partner - Zivra (US/Kanada, Mexiko, Südamerika) - Platinum Reseller- und Services-Partner. "Wir sind begeistert von unserer Partnerschaft mit CloudBees", sagte Jose J. Alvarez, Managing Director von Zivra, einem CloudBees Services-Partner für die Gebiete US/Kanada, Mexiko und Südamerika. "Die CloudBees Jenkins Plattform ist eine ideale Ergänzung für unsere bestehenden DevOps-Lösungen. Als Premier-Partner von CloudBees können wir für Unternehmen erstklassige Continuous Delivery-Lösungen realisieren und sie dabei unterstützen, ihre spezifischen Ziele im Hinblick auf Sicherheit, Skalierbarkeit und Management zu erreichen." "Wir bei Antelops helfen unseren Kunden dabei, ihre Software-Delivery-Prozesse so zu optimieren, damit sie bessere Software schneller realisieren können", sagte Luis Herrera, Mitbegründer und CSO von Antelops, einem CloudBees-Partner mit Sitz in Spanien. "Als Partner von CloudBees bieten wir Unternehmen die CloudBees Jenkins Plattform an, damit sie Jenkins im großen Maßstab einsetzen können. Die CloudBees Jenkins Plattform macht Jenkins nicht nur zu einer Lösung der Enterprise-Klasse, sondern erleichtert den IT-Teams auch die Einführung neuer, agiler Software-Delivery-Verfahren." Weitere Informationen - Finden Sie einen CloudBees Partner in Ihrer Region: <https://www.cloudbees.com/partners> - Werden Sie CloudBees Partner: <https://www.cloudbees.com/partners/join> - Lesen Sie den Blog-Beitrag zum CloudBees Partnerprogramm: <http://blog.cloudbees.com/2015/07/announcing-new-cloudbees-partner-program.html> - Über Jenkins CI und die Jenkins Community - Jenkins Continuous Integration (CI) ist ein Open-Source-Projekt, das für die und von der Jenkins CI Community entwickelt wird. Jenkins CI ist die führende Open-Source-Plattform für Continuous Integration. Auf der Basis von Java bietet sie mehr als 1.000 Plug-ins für Aufbau und Test praktisch beliebiger Software-Projekte. Die Jenkins Community unterstützt die gesamte Entwicklergemeinschaft beim Einsatz von Jenkins CI und dient Jenkins CI-Anwendern mit unterschiedlichen Erfahrungen als zentrale Quelle für Anleitungen, Foren und andere nützliche Ressourcen. Durch die Berücksichtigung der Beiträge der zahlreichen Mitwirkenden am Jenkins CI-Projekt schafft und fördert die Jenkins Community eine Community-basierte Infrastruktur zur Pflege und Weiterentwicklung von Jenkins CI. Folgen Sie der Jenkins Community auf Twitter (@jenkinsci). -> AxiCom GmbH -> Silvia Mattei -> Lilienthalstraße 5 -> 82178 Puchheim -> Tel.: 089 800 908 27 -> Fax: 089 800 908 10 -> Email: silvia.mattei@axicom.com -> Web: www.axicom.de -> 

Pressekontakt

CloudBees

82178 Puchheim

silvia.mattei@axicom.com

Firmenkontakt

CloudBees

82178 Puchheim

silvia.mattei@axicom.com

Weitere Informationen finden sich auf unserer Homepage