



## **CENX schließt 12,5 Mio. Dollar Investment ab**

*Unternehmenswachstum wird durch den SDN- und NFV-Markt getrieben*

Das Investment soll dazu beitragen, die weltweite Markt- und Portfolio-Ausweitung von CENX zu beschleunigen. Im Vordergrund steht die Erfüllung der Anforderungen von Service-Providern an Lösungen für die Lifecycle-Service-Orchestrierung, die aus Technologien für Software-Defined-Networking (SDN) und Network-Function-Virtualization (NFV) entstehen. Der Cortx Service-Orchestrator von CENX ist ein wichtiger Schrittmacher für SDN- und NFV-Installationen. Er nutzt die Leistung von Big-Data-Analysen in Netzwerken für dynamisches Provisioning, Visualisierung und Sicherung von Datenservices über heterogene physikalische und virtualisierte Netzwerke hinweg.

Die nachhaltig wachsende Nachfrage nach cloud-basierten Anwendungen durch Unternehmen und Konsumenten verlangt von Service-Providern eine Strategieänderung beim Betrieb ihrer Netzwerke, indem sie auf Software-Systeme umschwenken, die eine flexible Service-Bereitstellung und Service-Garantie in Echtzeit ermöglichen. Der LSO-Markt wächst mit einer Rate von jährlich 60 Prozent und wird gemäß The Rayno Report eine Größe von 2,7 Billionen USD im Jahr 2019 erreichen, getragen von den der Entwicklung bei Carrier-SDN- und -NFV-Märkten, die jährlich zwischen 50 und 80 Prozent wachsen.

"Wir begrüßen die Perspektiven hinsichtlich Markt, Business und Partnerschaft, die VMware, BDC Capital und Mistral einbringen", erklärt Ed Ogonek, President und CEO von CENX. "Wir verzeichnen weltweit eine enorme Nachfrage nach der Cortx-Lösung, die heutige Netze nachhaltig verbessert und die Evolution hin zu virtualisierten Netzwerken und Services mit NFV und SDN antreibt. Mit der Unterstützung und dem Vertrauen unserer wachsenden Investorengruppe führen wir den Ausbau unseres Teams fort, um diese globalen Möglichkeiten zu nutzen."

"CENX liegt mit dem Cortx Service-Orchestrator an der Spitze des schnellwachsenden LSO-Marktes, und wir freuen uns, das kontinuierliche globale Wachstum zu unterstützen", ergänzt Ron Warburton, Managing Partner IT Venture Funds bei BDC Capital. "Dies ist eine großartige Möglichkeit, Mobile-, Wireline- und Cloud-Service-Provider weltweit mit Innovationen aus Kanada zu versorgen."

"CENX teilt die Vision von VMware, innovative Lösungen für die Virtualisierung und das Cloud-Computing bereitzustellen", erläutert David Wright, Vice President Operations der Telco NFV-Gruppe bei VMware. "Weil mehr und mehr Carrier sich in Richtung auf NFV bewegen, gibt es einen echten Bedarf für die hochskalierbaren Echtzeit-LSO-Lösungen von CENX, um eine hohe Service-Qualität durchgängig über sowohl physikalische als auch virtuelle Netzwerkinfrastrukturen hinweg sicherzustellen. Wir freuen uns darauf, an dieser grundlegenden Transformation der Branche zu partizipieren."

"Die Geschäftsführung ist sehr angetan von der Geschäftsentwicklung von CENX. Im Namen aller Investoren freuen wir uns darüber, Teil dieses nächsten Wachstumsschrittes zu sein", fügt Sean Dalton hinzu, Partner bei Highland Capital Partners und Vorsitzender des CENX-Aufsichtsrates. "CENX hat Jahr für Jahr die globale Präsenz und die organisatorische Kompetenz ausgebaut, getrieben von der starken Nachfrage nach den Cortx-Lösungen. Wir sehen ein Fortbestehen dieses Entwicklungsverlaufes, weil sich die Betreiber in Richtung auf Datennetze der nächsten Generation orientieren."

## **Pressekontakt**

Zonicgroup

Herr Uwe Scholz  
Albrechtstr. 119  
12167 Berlin

Zonicgroup.com  
uscholz@zonicgroup.com

## **Firmenkontakt**

CENX

Frau Ann Hatchell  
Cooper Street 396  
12345 Ottawa

cenx.com  
ann.hatchell@cenx.com

CENX bietet Service-Orchestration-Lösungen für die Automation des gesamten Lebenszyklus fortgeschrittener Datenservices in software-definierten Netzen. Dabei nutzt das Unternehmen Big-Data, verteilte Virtualisierungstechnologien und real-time Analysen, um Services über mehrere Netzwerktechnologien und Provider hinweg zu orchestrieren und zu garantieren. CENX-Lösungen werden bei Providern weltweit für die Schaffung neuer Umsatzquellen, für mehr Serviceflexibilität, die Reduktion von Betriebskosten und die Bereitstellung qualitätsgesicherter Datenservices eingesetzt. [www.cenx.com](http://www.cenx.com)

Anlage: Bild

