




Profil schärfen, Neukunden gewinnen, Partnerschaften ausbauen - Ralf Heislmeier ist Head of Sales and Marketing bei SPV

Profil schärfen, Neukunden gewinnen, Partnerschaften ausbauen - Ralf Heislmeier ist Head of Sales and Marketing bei SPV
Ralf Heislmeier (46) hat den Posten des Head of Sales and Marketing beim SAP-Projekthaus SPV Solutions, Products, Visions AG übernommen. Zuvor war er über zwei Jahre als Account Manager im Unternehmen tätig und dabei bereits in Marketing- und Vertriebsentscheidungen eingebunden gewesen. "Wir haben in den letzten Jahren die Basis geschaffen, jetzt gilt es, auf dieser zu wachsen", sagt Ralf Heislmeier und erläutert: "Dabei wollen wir neben der Neukundengewinnung auch besonders bei unseren Bestandskunden präsent sein. Die Technologie der SAP-Produkte ändert sich rasant - Stichwort S/4 HANA, Simple Finance - und wir sind es, die den Nutzen für unsere Kunden herausarbeiten." Ralf Heislmeier sieht es als seine erste Aufgabe, einen gesunden Mix aus den verschiedenen Maßnahmen zu finden, die den Zielen der Neukundengewinnung und Bestandskundenpflege dienen sollen. Es sind Marketingveranstaltungen geplant und Partnerschaften mit handverlesenen SAP-Spezialhäusern. Eine herausragende Bedeutung kommt auch weiterhin der engen Partnerschaft mit SAP zu. "Wir gehören zu denen, die als allererste neue Technologien und Produkte von SAP evaluieren und frühzeitig das Nutzungspotenzial für unsere Kunden erschließen. Das ist das SPV Profil, das wir auch bei unseren Interessenten schärfen wollen." Der 46-jährige Vertriebsprofi Heislmeier war vor seiner Zeit bei SPV in verschiedenen verantwortlichen Sales- und Marketing-Positionen tätig, zuletzt als Account Manager Professional Services bei Infor Global Solutions GmbH. Der verheiratete Vater zweier Töchter findet seinen Ausgleich beim Karate- und Marathon-Training. Über SPV Solutions, Products, Visions AG
SPV, 1983 gegründet, ist ein international tätiges SAP-Projekthaus mit Sitz in München. Die breite Leistungspalette der SPV reicht von der Einführung von SAP-Modulen über Migration, Release-Wechsel, Anbindung von Fremdsystemen und Portalgestaltung bis hin zu betriebswirtschaftlichem Prozess-Design und dessen Realisierung. Darüber hinaus entwickelt SPV branchen- und kundenorientierte Lösungen, führt Schulungsmaßnahmen und Workshops durch und berät Unternehmen zu Strategie, Wirtschaftlichkeit, Funktionalität und Performance. Weitere Informationen unter www.myspv.com
Weitere Informationen:
SPV Solutions, Products, Visions AG
Heidi Fried
Baierbrunner Str. 23
81379 München
Deutschland
Telefon: +49 89 680971-37
Telefax: +49 89 680971-20
E-Mail: Heidi.Fried@myspv.com
www.myspv.com 

Pressekontakt

SPV

81379 München

Firmenkontakt

SPV

81379 München

SPV Solutions, Products, Visions AG
SPV, 1983 gegründet, ist ein international tätiges SAP-Projekthaus mit Sitz in München. Die breite Leistungspalette der SPV reicht von der Einführung von SAP-Modulen über Migration, Release-Wechsel, Anbindung von Fremdsystemen und Portalgestaltung bis hin zu betriebswirtschaftlichem Prozess-Design und dessen Realisierung. Darüber hinaus entwickelt SPV branchen- und kundenorientierte Lösungen, führt Schulungsmaßnahmen und Workshops durch und berät Unternehmen zu Strategie, Wirtschaftlichkeit, Funktionalität und Performance. Weitere Informationen unter www.myspv.com