



## Kundengewinnung für Coaches, Trainer & Berater

(Mynewsdesk) Für vielbeschäftigte Coaches und Berater ist Zeit meist Mangelware, und auch die Erstellung hochwertiger Inhalte für die eigene Webpräsenz ist für diese Berufsgruppe oft zu zeitaufwändig.

Trotzdem darf die Pflege der Webseite nicht vernachlässigt werden, denn nur wenn sie einen professionellen Eindruck vermittelt, kann sie zur Kundengewinnung beitragen. Hier setzt das umfangreiche Leistungsportfolio von venderoo.com an und bietet für Coaches, Trainer und Berater ein Rundum-Paket an, das alle relevanten Dienstleistungen von der Erstellung einer maßgeschneiderten Webseite mit eigenem Blog, eigener browserbasierter Newsletter-Software ohne monatliche Kosten, Pressearbeit bis zur Anbindung zahlreicher wichtiger Social Media-Plattformen umfasst.

Zusätzlich profitieren Interessenten von der Checkliste "5 Tipps für den perfekten Online-Auftritt!", die als Gratis-Download bereits viele wertvolle Anregungen und Anhaltspunkte gibt, um die eigene Webpräsenz weiter auszugestalten und mit Leben zu füllen. Ein erstes kostenloses Beratungsgespräch können Interessenten ganz bequem direkt über die Webseite [www.venderoo.com/coaches](http://www.venderoo.com/coaches) vereinbaren, alle Fragen rund um das Paket zur Kundengewinnung direkt mit dem Anbieter klären und so ihren Erfolg selbst in die Hand zu nehmen.

Professionelle Webpräsenz für Desktop- und Mobilgeräte

In Sachen Kundengewinnung haben Coaches und Berater einen branchenspezifischen Bedarf, den das Rundum-Paket von venderoo umfassend berücksichtigt. Kernstück des Pakets ist eine komplette Webseite, die alle für die Dienstleistung von Coaches, Trainer und Beratern relevanten Inhalte und Informationen professionell und modern darstellt.

Wer noch keine eigene Webseite besitzt oder eine veraltete Webpräsenz sein Eigen nennt, kann hier schnell und sicher zu einem modernen Auftritt gelangen. Mit im Paket inbegriffen ist ein Blog, das vom Kunden selbst aktualisiert und gepflegt werden kann. Dieses ist wie auch die Website besonders leicht bedienbar und genauso wie die übrige Webpräsenz auch für die Darstellung auf Smartphones und Tablet PCs optimiert.

Hier liegt ein für die Kundengewinnung entscheidender Vorteil verborgen, weil Mobilgeräte längst zur festen Größe geworden sind - für Kunden wie auch für Dienstleister gleichermaßen. Gerade Coaches und Berater müssen zeigen, dass sie aktuell informiert bleiben und auf der Höhe der Entwicklungen ihrer Branche sind. Mit dem im Rundum-Paket integrierten Newsletter-System können Coaches und Berater per Mausclick den Dialog mit ihren Kunden suchen und Neuigkeiten rund um ihr Unternehmen an eine Vielzahl von E-Mail-Adressen versenden.

Hierbei kann es sich um Coaching-Termine handeln, um neue Seminarreihen, um Online Seminare oder Produkte (Videokurse, Hörbücher uvm.) oder weitere Informationen, die kinderleicht und automatisiert verschickt werden und Kunden über alles informieren, was gerade für sie wichtig ist. In beratenden Berufen wird E-Learning zu einem immer wichtigeren Faktor, auch was die Kundengewinnung betrifft.

Daher bietet das Rundum-Paket von venderoo.com auf Wunsch ein in die Website integriertes E-Learning-System, mit dessen Hilfe kostenlose und kostenpflichtige Kurse online vertrieben werden können. Diese Funktion ist vor allem für Coaches und Berater ideal, die ihren Kunden Coachings so flexibel wie möglich anbieten möchten.

Ebenfalls im Paket als Bonus inklusive ist ein Online Zugang zur Plattform [www.smarvi.com](http://www.smarvi.com) "Smarvi Pro", mit dem Unternehmen ganz einfach Sprachnachrichten und Video Emails an Kunden versenden können. Dieser Bonus im Wert von 150.- Euro wird von venderoo.com zum nahezu symbolischen Preis von nur einem Euro für ein halbes Jahr zur Verfügung gestellt.

Kundengewinnung per Online-Marketing

Weiß die Zielgruppe schon von dem neuen Coaching-Angebot? Mit dem im Rundum-Paket mit eingeschlossenen Online-Marketing wird die Kundengewinnung proaktiv geplant und durchgeführt.

Hochwertige, im Paket mit inbegriffene Pressemeldungen machen das Unternehmen bekannt und finden branchenintern nicht selten zahlreiche Multiplikatoren, was die Wirksamkeit der Pressemeldungen zusätzlich erhöht.

Ein ausgefeiltes Content-Marketing gehört daher ebenfalls zum venderoo.com Rundum-Paket für Coaches, Trainer & Berater, denn nur wirklich relevante Inhalte führen auch zu einem gesteigerten Interesse der potentiellen Neukunden. Eine maßgeschneiderte Content-Marketingstrategie ist also unabdingbar und gerade für Coaches und Berater nicht selten der Schlüssel zur erfolgreichen Kundengewinnung.

Kaum trennbar mit dem Content-Marketing verbunden ist die im Paket mit inbegriffene Social Media-Kampagne für das jeweilige Unternehmen. Hierbei liegt der Schwerpunkt auf großen Plattformen wie Xing, LinkedIn und Facebook, die dem sorgsam ausgearbeiteten Content die entsprechende Aufmerksamkeit zukommen lassen.

Stets ein Ansprechpartner verfügbar

Auch, wenn Coaches und Berater neben ihrer beruflichen Tätigkeit nur selten die Zeit haben, legt venderoo.com trotzdem großen Wert darauf, sein Rundum-Paket so transparent wie möglich zu gestalten. Daher enthält es eine umfassende Schulung, welche die Pflege der eigenen Webseite Schritt-für-Schritt zeigt. Dank der mitgelieferten Videoaufzeichnung können die Inhalte von den Coaches und Beratern nicht nur immer wieder nachvollzogen werden, sondern auch unabhängig und zum selbstgewählten Zeitpunkt. Venderoo.com bietet zusätzlich in seinem Paket ein Coaching-Angebot für ein ganzes Jahr, damit der Start der neuen Webseite gelingen kann. Denn nur mit genauem Monitoring kann das notwendige Feintuning vorgenommen werden, um die Webpräsenz noch erfolgreicher zu machen. In allen Fragen rund um das Dienstleistungspaket für Coaches, Trainer und Berater steht venderoo.com persönlich per Telefon oder E-Mail zur Verfügung.

Weitere Informationen finden Sie unter: <http://www.venderoo.com/coaches>

Diese Pressemitteilung wurde via Mynewsdesk versendet. Weitere Informationen finden Sie im Smarvi .

Shortlink zu dieser Pressemitteilung:

<http://shortpr.com/01qdx5>

Permanentlink zu dieser Pressemitteilung:

<http://www.themenportal.de/vermischtes/kundengewinnung-fuer-coaches-trainer-berater-56814>

### **Pressekontakt**

-

Manuel Hack  
Marie-Curie-Straße 19  
73529 Schwäbisch Gmünd

support@smarvi.com

### **Firmenkontakt**

-

Manuel Hack  
Marie-Curie-Straße 19  
73529 Schwäbisch Gmünd

shortpr.com/01qdx5  
support@smarvi.com

venderoo : <http://www.venderoo.com> ist ein Zusammenschluss aus den beiden Online Agenturen ihp media GbR und schill websolution.

Unsere Kernkompetenzen liegen in der Planung und Realisierung von Webseiten, Online Shops, mobile Apps und die Konzeption sowie Realisierung individueller Online-Marketing Strategien / Kampagnen. Unser junges Team besteht aus zwei Projektleitern und fünf Softwareentwicklern. In direkter Zusammenarbeit mit unseren Kunden entwickeln wir moderne Webseiten, Online Shops sowie individuelle Softwarelösungen.