



## **Mit Plan zum Immobilienerfolg**

*Volksbank Trier Immobilien unterstützt Käufer und Verkäufer mit individuellen Services*

Anlässlich der nach wie vor günstigen Darlehenszinsen und Rahmenbedingungen ist der Traum von der eigenen Immobilie für viele Menschen in Trier und Umgebung in greifbare Nähe gerückt. Auch Eigenheimbesitzer, die ihr Haus oder ihre Wohnung verkaufen möchten, haben sehr gute Aussichten auf attraktive Verkaufserlöse. Dennoch rät die Volksbank Trier Immobilien GmbH, beim vermutlich wichtigsten Geschäft keine Risiken einzugehen und auf die professionelle Unterstützung erfahrener Experten zu setzen.

"Wer eine Immobilie von privat kaufen möchte riskiert, dass er trotz toller Fassade am Ende auf Schäden sitzen bleibt, die er als Laie bei der Besichtigung einfach nicht feststellen konnte", erläutert Arthur Rosch, Geschäftsführer der Volksbank Trier Immobilien GmbH. "Und für Verkäufer hängt der Verkaufserfolg natürlich maßgeblich vom festgesetzten Verkaufspreis ab, so dass hier im Vorfeld ganz genau geprüft werden sollte." Sei der festgelegte Preis zu niedrig, werde wertvolles Geld verschenkt, sei er zu hoch, könne es passieren, dass sich kein Käufer findet, so der erfahrene Immobilienexperte.

Immobilienkäufer und Verkäufer, die auf eigene Faust losziehen, stellen schnell fest, dass ein Immobiliengeschäft wesentlich komplexer ist, als angenommen. "Und bis dahin ist bereits wertvolle Zeit verstrichen", so Arthur Rosch. Mit einem erfahrenen Partner wie der Volksbank Trier Immobilien GmbH an ihrer Seite gehen sie hingegen von Anfang an auf Nummer sicher.

Das 15-köpfige Team der Volksbank Trier Immobilien GmbH zeichnet sich durch qualifizierte Beratung, umfassende Branchenkompetenz und jahrzehntelange Markterfahrung im Raum Trier aus und blickt auf eine lange Liste zufriedener Immobilienkäufer und -verkäufer zurück.

Eigentumsinteressenten finden bei dem renommierten Immobilienunternehmen aus Trier eine Vielzahl attraktiver Angebote für jeden Bedarf und können sich per Newsletter-Anmeldung über die Homepage neue Objekte schon vorab exklusiv per E-Mail zusenden lassen. Als VIP-Kunden können sie zudem einen individuellen Suchauftrag erteilen. "So finden wir bestimmt das Zuhause, das exakt zu den jeweiligen Bedürfnissen passt", so Arthur Rosch.

Als Marktführer in der Region Trier mit allein in 2013 über 234 vermittelten Immobilien ist das Unternehmen auch für erfolgreiche Immobilienverkäufe die erste Adresse. Basierend auf einer fundierten Wert- und Marktanalyse wird ein realistischer Verkaufspreis ermittelt und ein maßgeschneiderter Marketingplan entwickelt. Die Erstellung repräsentativer Verkaufsunterlagen gehört ebenso zum umfassenden Leistungsportfolio, wie die On- und Offline-Vermarktung in einer Vielzahl zielgruppengerechter Kanäle, Bonitätsprüfung potenzieller Käufer, Besichtigungen, Verhandlungen, notarielle Abwicklung und vieles mehr.

Weitere Informationen zum starken Leistungsportfolio der Volksbank Trier Immobilien GmbH als erfahrener Immobilienmakler Trier sowie zu weiteren Themen wie Immobilien Trier oder Makler Trier sind auf <http://www.vb-trier-immo.de> erhältlich.

## **Pressekontakt**

wavepoint GmbH & Co. KG

Frau Claudia Proske  
Münsters Gäßchen 16  
51375 Leverkusen

wavepoint.de  
info@wavepoint.de

## **Firmenkontakt**

Volksbank Trier Immobilien GmbH

Herr Arthur Rosch  
Herzogenbuscher Straße 16-18  
54292 Trier

vb-trier-immo.de  
info@vb-trier-immo.de

Langjährige Erfahrung in der Immobilienvermittlung, professionelle, geschulte Mitarbeiter und die Leidenschaft für erfolgreiche Immobiliengeschäfte qualifizieren die Volksbank Trier Immobilien GmbH als erste Adresse für Immobilienkäufe und -verkäufe in Trier und Umgebung. Mit individueller Beratung und maximaler Fachkompetenz verwirklichen die Spezialisten Immobilienräume jeder Art und erzielen für Verkäufer den bestmöglichen Verkaufspreis.