



aeroaccess ist zum vierten Mal in Folge Platinum Partner von Aruba Networks

aeroaccess ist zum vierten Mal in Folge Platinum Partner von Aruba Networks. Systemhaus beweist kontinuierliche Leistung und WLAN-Kompetenz. Dem Systemhaus aeroaccess wurde von Aruba Networks, dem Mobility Defined Networks-Spezialisten, erneut der Platinum Partner-Status zugesprochen. Diese weltweit einheitliche Partnerstufe ist die maximale Anerkennung für die Leistung eines Systemintegrators. Um den Platinum Partner-Status zu erhalten, sind neben qualifizierten Umsatzzielen auch verschiedene technische und nicht-technische Zertifizierungen zu erreichen. Die aeroaccess-Experten können aktuell 28 nicht-technische und zehn technische Zertifizierungen vorweisen, darunter auch die höchstmögliche namens AC-nX. Damit übertreffen sie das Soll von mindestens acht nicht-technischen und vier technischen Zertifizierungen deutlich. So belegt aeroaccess herausragende Kompetenzen im Produktportfolio von Aruba Networks. Im Rahmen des PartnerEdge-Programms von Aruba ist das Systemhaus für Mobile Communications als spezialisierter Support Partner und WLAN-Experte verzeichnet. Dieser Status eröffnet spezifische Vertriebs-, Marketing-, Trainings- und Support-Vorteile, die die weltweite Klientel von aeroaccess für eigene Geschäftszwecke nutzen kann. "Zum vierten Mal in Folge als Platinum Partner ausgezeichnet zu werden, ist Grund zur Freude, aber auch Antrieb, diesen Status in Zukunft zu halten", so Thomas Roedel, CEO bei aeroaccess. "Dass aeroaccess diese Auszeichnung nun im vierten Jahr hintereinander erhalten hat, begründet sich auch darin, dass es uns kontinuierlich gelingt, Qualität und Quantität zu vereinen. Unsere zahlreichen technischen und nicht-technischen Zertifizierungen dürften zumindest in Europa einzigartig sein. Um stets auf der Höhe der Zeit zu sein und Kunden optimal zu betreuen, setzt aeroaccess als Value Added Reseller konsequent auf höchstmögliche technische Expertise, um typische, aber auch systembedingt neu auftretende Probleme in Lösungen für unsere Kunden umzusetzen." "Wir freuen uns, dass wir Herrn Thomas Roedel, CEO von aeroaccess, auch für das Jahr 2014 zum Aruba Platinum Partner auszeichnen dürfen", kommentiert Jörg Kracke, Regional Director Central Europe bei Aruba Networks. "Diese höchste Auszeichnung innerhalb des Aruba-Partnerprogramms ?PartnerEdge spiegelt das Engagement und das umfassende technische Know-how des Systemhauses wider." Weitere Informationen sind auf der aeroaccess-Website zusammengestellt. Hochauflösendes Bildmaterial kann unter ms@sprenge-pr.com angefordert werden. Über aeroaccess: Das 2008 gegründete und in Ismaning ansässige Unternehmen aeroaccess ist ein mittelständisches, inhabergeführtes, technik- und dienstleistungsorientiertes Systemhaus für mobile Kommunikation. Das Unternehmen ist auf die Planung, Implementierung und das Management mobiler Kommunikations- und Netzumgebungen spezialisiert. Kunden haben die Möglichkeit, innovative und rentable Geschäftsmodelle zu entwickeln - auf Wunsch auch ohne den Einsatz eigener Ressourcen. aeroaccess plant, realisiert und betreut zukunftsorientierte mobile Netzwerkumgebungen: von richtungsweisenden Umgebungen für die Onlinezusammenarbeit bis zur Unterstützung mobiler und somit flexibler Mitarbeiter. Insgesamt werden mehr als 300.000 User in 122 Ländern bei der Arbeit mit mobilen Lösungen unterstützt. Kunden können zudem auf den hauseigenen Support von aeroaccess zurückgreifen. Mehr unter www.aeroaccess.de. Weitere Informationen: aeroaccess GmbH, Klenzestr. 1, D-85737 Ismaning, Tel: 089 - 380 128 370, Web: www.aeroaccess.de, Ansprechpartner: Thomas Rödel, E-Mail: info@aeroaccess.de, PR-Agentur: Sprengel Partner GmbH, Nisterstraße 3, D-56472 Nisterau, www.sprengel-pr.com, Ansprechpartner: Marius Schenkelberg, Tel.: +49 (0)26 61-91 26 0-0, Fax: +49 (0)26 61-91 26 0-29, E-Mail: ms@sprenge-pr.com 

Pressekontakt

aeroaccess

85737 Ismaning

info@aeroaccess.de

Firmenkontakt

aeroaccess

85737 Ismaning

info@aeroaccess.de

Über aeroaccess: Das 2008 gegründete und in Ismaning ansässige Unternehmen aeroaccess ist ein mittelständisches, inhabergeführtes, technik- und dienstleistungsorientiertes Systemhaus für mobile Kommunikation. Das Unternehmen ist auf die Planung, Implementierung und das Management mobiler Kommunikations- und Netzumgebungen spezialisiert. Kunden haben die Möglichkeit, innovative und rentable Geschäftsmodelle zu entwickeln ? auf Wunsch auch ohne den Einsatz eigener Ressourcen. aeroaccess plant, realisiert und betreut zukunftsorientierte mobile Netzwerkumgebungen: von richtungsweisenden Umgebungen für die Onlinezusammenarbeit bis zur Unterstützung mobiler und somit flexibler Mitarbeiter. aeroaccess hat außerdem Mitarbeiter in Fernost und China; insgesamt werden mehr als 300.000 User in 122 Ländern bei der Arbeit mit mobilen Lösungen unterstützt. Kunden können zudem auf den hauseigenen Support von aeroaccess zurückgreifen. Mehr unter www.aeroaccess.de.