



My Estate, die erste mobile Bedienungsanleitung für eine gekaufte Immobilie und große Transparenz bei der Maklerarbeit *Eine neue Service-Innovation der Private Residences Luxury Real Estate Group*

Besonders stolz ist die Unternehmensgruppe auf die in der Branche bisher einzigartige Service - Innovation "My Estate", über die die aktiven Auftraggeber/Verkäufer einen Objektbezogenen und damit personalisierten Überblick über sämtliche Aktivitäten der täglichen Vermarktungsarbeit mit Ihrer Liegenschaft erhalten.

Neben konkreten Informationen über die allgemeine Anfragesituation, konkrete Interessenten, stattgefundene Besichtigungen und aktuelle Vermarktungswege, erhalten die Verkäufer hier auch einen regelmäßig erneuerten Marktbericht, um das eigene Verkaufsvorhaben und die Tendenzen sowie die Nachfrage des lokalen Marktes besser verstehen und einordnen zu können. Auf Käuferseite ist die Private Residences in diesem innovativen Bereich "My Estate" so weit gegangen, dass sie die so notwendige und persönliche Betreuung nach einem Immobilienerwerb mit den zuständigen Fachleuten und Dienstleistern/Professionisten, die am Erstellungsprozess der Immobilie oder der fortlaufenden Pflege beteiligt sind/waren, für ihre Kunden in einer völlig neuartigen "mobilen Gebrauchsanweisung" zusammengefasst und koordiniert haben.

Wann immer also ein Käufer einer Qualität - oder Luxusliegenschaft professionelle Hilfe oder entsprechenden Bedarf für die fortlaufende Pflege und Betreuung der Liegenschaft hat, stehen ihm ab sofort auf Knopfdruck sämtliche relevante Informationen und Ansprechpartner für die neue Immobilie sowie für alle Fragen und Wünsche über diesen geschlossenen und personalisierten Bereich der App der Private Residences zur Verfügung. Mit diesem erstmals völlig transparenten und modernen Einblick in die tägliche Arbeit eines professionellen Immobilienberaters möchten das Unternehmen nicht nur den "Verkaufs -" sondern auch den "Nachkaufprozess" für alle anspruchsvollen Kunden optimieren und erneut durch eine am Markt bisher nicht existente Service - und Dienstleistungsqualität Maßstäbe in der Branche setzen.

Weitere Informationen zum Immobilienmakler in Kitzbühel sowie zu weiteren Themen wie zum Beispiel Luxusimmobilien Kitzbühel oder Häuser Kitzbühel sind unter <http://www.private-residences.net> erhältlich.

Pressekontakt

wavepoint GmbH & Co. KG

Herr Sascha Tiebel
Münsters Gäßchen 16
51375 Leverkusen

wavepoint.de
info@wavepoint.de

Firmenkontakt

Private Residences Mallorca S.L.

Frau Andrea Keppler
Ctra. des Port 153, L13
07157 Puerto de Andratx, Mallorca

private-residences.net
andrea.keppler@private-residences.net

Als international etablierte Marke im Segment der Qualitäts- und Luxusimmobilien unterstützt Private Residences Kunden in europäischen Top-Märkten wie Kitzbühel, Tirol oder Mallorca umfassend beim Kauf und Verkauf von Immobilien. Professionalität, fundiertes Fachwissen und hoch qualifizierte Beratungsleistungen vereinen die erfahrenen Berater mit Verantwortungsbewusstsein und Verbindlichkeit zu einer ganzheitlichen Betreuung während des gesamten Prozesses.