



sysob erweitert Serviceangebot mit neuen MSP- und MBP-Konzepten

sysob erweitert Serviceangebot mit neuen MSP- und MBP-Konzepten
VAD-Fachhandelspartner können private Cloud-Lösungen für Kunden hosten
Value-Added-Distributor (VAD) sysob erweitert sein vielfältiges Serviceangebot mit zwei flexiblen Managed Service Provider(MSP)- und Managed Backup Provider(MBP)-Konzepten. Unter Nutzung der sysob-eigenen Infrastruktur und zertifizierten, in Deutschland betriebenen Rechenzentren können sysob-Fachhändler private Cloud-Lösungen für deren Kunden hosten. So sind Fachhandelspartner in der Lage, individuelle WLAN-, Security- oder Backup-Betreibermodelle in einer zentral verwalteten, sicheren Umgebung anzubieten und zu attraktiven monatlichen Konditionen abzurechnen. Der Schutz vor Online-Bedrohungen ist in Unternehmensinfrastrukturen stets mit hohen Investitionen in das technologische Umfeld, in Hard- und Software und auch in speziell geschultes IT-Personal verbunden. Gerade kleine und mittelständische Unternehmen (KMU) können sich diese Kosten nicht leisten. Für IT-Verantwortliche gilt es, Alternativen zu finden, wie sie den Sicherheitsgrad ihrer Infrastruktur auf einem hohen Niveau halten können, ohne in die Kostenfalle zu tappen. Qualitativer Ausbau des Dienstleistungsportfolios
Das neue MSP-/MBP-Programm hat sysob in Zusammenarbeit mit ausgewählten Partnern, wie unter anderem Aeorhive Networks und Barracuda Networks, entwickelt. Es richtet sich speziell an Partner-Kunden aus dem KMU-Segment, die aus Kostengründen ihr WLAN-, Sicherheits- bzw. Backup-Management auslagern möchten. Die Investitionskosten bleiben gering, da sie nur für die tatsächlich genutzten Lösungen zahlen. Für den sysob-Fachhandelspartner selbst bedeutet das Programm eine fest kalkulierbare Einnahmequelle. Die Partner sind in der Lage, ihr Dienstleistungsportfolio qualitativ auszubauen und somit ihre Kundenbindung zu steigern. Indem sie schnell und einfach implementierbare Dienste bereitstellen, erhöhen sie den Mehrwert für ihre Kunden und positionieren sich somit als zukunftsorientierter Anbieter. Der Start geschieht unkompliziert, indem der Partner die Infrastruktur und das Rechenzentrum von sysob nutzt. Dabei kann jeder Kunde entscheiden, ob er die infrage kommenden Barracuda Backup-Maschinen kaufen, finanzieren oder mieten möchte. Darüber hinaus können interessierte Fachhändler auf professionelle Unterstützung bei der Vermarktung durch sysob und Barracuda Networks zurückgreifen.
MSP und MBP sind neue, zukunftsweisende und ertragsstarke Geschäftsfelder", erklärt Klaus Meckel, Vertriebsleiter bei sysob. "Mit unseren neuen MSP- und MBP-Konzepten möchten wir unseren Vertriebspartnern maßgeschneiderte Lösungen anbieten, mit denen sie moderne Services an ihre Kunden weitergeben können. Sie können Dienste kosteneffektiv und ohne erhöhtes finanzielles Risiko anbieten, abgesichert durch eine sysob-eigene Infrastruktur in einem deutschen ISO 27001-zertifizierten Rechenzentrum. Und dass "Made in Germany" mehr denn je ein Qualitätsmerkmal in Sachen Sicherheit ist, haben uns die Ereignisse der vergangenen Jahre gezeigt." Weitere Informationen zum MSP-/MBP-Konzept von sysob und Barracuda Networks sind unter <http://backup.sysob.com/> zu finden.
Über die sysob IT-Distribution GmbH
Co. KG
Die sysob IT-Distribution GmbH Co. KG ist ein renommierter Value-Added-Distributor (VAD), der sich auf den Vertrieb von zukunftsweisenden IT-Security- und Wireless LAN-Lösungen spezialisiert hat. Unter dem Motto "innovativ, kompetent, vertrauensvoll" greift der VAD auf ein Netzwerk von mehr als 1.000 Partnern und 400 Top-Partnern in Deutschland, Österreich und der Schweiz zurück. Einen zusätzlichen Mehrwert für den Channel bietet sysob mit dem Service-Konzept "Total Solution Provider". Darüber hinaus forciert sysob als moderner Distributor das Managed Security Service Provider(MSSP)- bzw. Managed Backup-Konzept: Durch Nutzung der sysob-eigenen Infrastruktur und einem in Deutschland betriebenen Rechenzentrum können Partner eigene Cloud-Lösungen für deren Kunden hosten sowie Teststellungen und MSSP-Sonderkonditionen inklusive Finanzierungsmodellen anbieten. Nicht zuletzt ist der speziell gegründete Unternehmensbereich "sysob IT-Service u. Support" ist für die technische Beratung, Unterstützung und Schulung der Reseller zuständig. sysob verfügt über ein breites Sortiment an praxiserprobten Produkten von kompetenten Herstellern wie Aeorhive Networks, AirTight Networks, Barracuda Networks, Clavister, Forescout Technologies, gateprotect, NComputing, Radware, REDDOXX, Ruckus Wireless, Tenable Network Security und Trustwave. Weitere Informationen unter www.sysob.com
Weitere Informationen zu sysob:
sysob IT-Distribution GmbH Co. KG
Kirchplatz 1, D-93489 Schorndorf
Ansprechpartner: Thomas Hruby
Tel.: +49 (94 67) 74 06 - 0
Fax: +49 (94 67) 74 06 290
E-Mail: thruby@sysob.com www.sysob.com
PR-Agentur: Sprengel Partner GmbH
Nisterstraße 3, D-56472 Nisterau
Ansprechpartner: Fabian Sprengel
Tel.: +49 (26 61) 91 26 00
Fax: +49 (26 61) 91 26 029
E-Mail: sysob@sprenkel-pr.com www.sprenkel-pr.com
de/new/pmcounter.cfm?n_pirn_=573894" width="1" height="1">

Pressekontakt

sysob

93489 Schorndorf

thruby@sysob.com

Firmenkontakt

sysob

93489 Schorndorf

thruby@sysob.com

Über die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG
Die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG ist ein renommierter Value-Added-Distributor (VAD), der sich auf den Vertrieb von zukunftsweisenden IT-Security- und Wireless LAN-Lösungen spezialisiert hat. Unter dem Motto "innovativ, kompetent, vertrauensvoll" greift der VAD auf ein Netzwerk von mehr als 1.000 Partnern und 400 Top-Partnern in Deutschland, Österreich und der Schweiz zurück. Einen zusätzlichen Mehrwert für den Channel bietet sysob mit dem Service-Konzept "Total Solution Provider". Darüber hinaus forciert sysob als moderner Distributor das Managed Security Service Provider(MSSP)- bzw. Managed Backup-Konzept: Durch Nutzung der sysob-eigenen Infrastruktur und einem in Deutschland betriebenen Rechenzentrum können Partner eigene Cloud-Lösungen für deren Kunden hosten sowie Teststellungen und MSSP-Sonderkonditionen inklusive Finanzierungsmodellen anbieten. Nicht zuletzt ist der speziell gegründete Unternehmensbereich "sysob IT-Service u. Support" ist für die technische Beratung, Unterstützung und Schulung der Reseller zuständig. sysob verfügt über ein breites Sortiment an praxiserprobten Produkten von kompetenten Herstellern wie Aeorhive Networks, AirTight Networks, Barracuda Networks, Clavister, Forescout Technologies, gateprotect,

NComputing, Radware, REDDOXX, Ruckus Wireless, Tenable Network Security und Trustwave. Weitere Informationen unter www.sysob.com.