




## Marktführer Mercedes-Benz Bank bringt mehr Nutzfahrzeuge denn je auf die Straße

Marktführer Mercedes-Benz Bank bringt mehr Nutzfahrzeuge denn je auf die Straße - Trend geht zu flexiblen Finanzierungslösungen - Mehr als jedes zweite Daimler-Nutzfahrzeug kommt mit der Mercedes-Benz Bank in Fahrt, das sind derzeit rund eine Viertel Million Nutzfahrzeuge in Deutschland - Weltweit finanziert Daimler Financial Services über 900.000 Nutzfahrzeuge - Die Mercedes-Benz Bank baut ihre Marktführerschaft als Nutzfahrzeugfinanzierer auf die Rekordmarke von rund 250.000 Lkw, Bussen und Transportern im Vertragsbestand weiter aus. Das ist ein Plus von 5 Prozent im Vorjahresvergleich. Im Portfolio finden sich alle Fahrzeuge vom City Van Mercedes-Benz Citan bis hin zur Schwerlastzugmaschine Mercedes-Benz Actros SLT. Allein im ersten Halbjahr 2014 stieg das Neugeschäft um 15 Prozent an. Bereits mehr als jedes zweite Nutzfahrzeug mit Stern ist mit der Mercedes-Benz Bank unterwegs. "Unsere flexiblen Finanzierungslösungen sind stark gefragt, so dass wir nochmal ordentlich zulegen konnten", sagt Franz Reiner, Vorstandsvorsitzender der Mercedes-Benz Bank AG. "Der Trend geht auch bei Nutzfahrzeugen in Richtung Leasing. Früher stand der Besitz im Mittelpunkt, heute mehr und mehr die Nutzung." Flexibilität ist Trumpf - Bei der Angebotsgestaltung stehen die Gesamtbetriebskosten der Kunden im Mittelpunkt. Die Rechnung ist simpel: Durch Kostentransparenz bei den Monatsraten kann ein Kunde auf Anhieb erkennen, ob sich das Fahrzeug für ihn rechnet. Ganz gleich, ob er die Fahrzeuge besitzen, auf Zeit leasen oder für 24 Stunden mieten möchte: Flexible Lösungen sind in allen Branchen Trumpf. Saisonale Schwankungen und zeitlich befristete Projekte gehören zum Alltag von Spediteuren, Bauunternehmern und Handwerkern. Umfassende Serviceleistungen in Kombination mit Leasing oder Miete bietet Mercedes-Benz CharterWay an. "Wir unterstützen den atmenden Fuhrpark mit unseren flexiblen Produkten", so Reiner. "Ein Blick auf die Gesamtkosten zeigt, dass sich die Kombination aus wertstabilen Premium-Nutzfahrzeugen und Premium-Finanzdienstleistungen für den Betreiber rechnet." Kosten orientieren sich an tatsächlicher Nutzung - Mercedes-Benz Bank berechnet mit Hilfe von FleetBoard die monatliche Prämie der Lkw-Versicherung auf Basis der Nutzung. Dafür kommen moderne Telematik-Systeme zum Einsatz. Je nachdem, wie schwer die Ladung des Lkw ist, welche Strecken und wie umsichtig der Trucker fährt - die Versicherungsprämie richtet sich konsequent nach dem Einsatz. Denn ein Fahrzeug bringt seinem Betreiber nur dann Geld, wenn es fährt. Sollte es längere Zeit stehen, wird daher lediglich eine Basisprämie zur Grundabsicherung fällig. Neben der umfangreichen Branchenexpertise profitieren die Kunden zusätzlich von der engen Verbindung der Herstellerbank zum Konzern. Sind in den Fahrzeugen bestimmte Sicherheitsfeatures verbaut, erhalten die Kunden einen Nachlass auf die Versicherungsprämie von bis zu 20 Prozent. Bündelprodukte im Kommen - Bündelprodukte aus Finanzierung, Versicherungen und Fahrzeugservice sind bei Nutzfahrzeugen weiter auf dem Vormarsch. Immer mehr Kunden nutzen den Vorteil, ihren Transportbedarf und die Absicherung sämtlicher Betreiberisiken mit einer einzigen monatlichen Rate abzudecken. So entsteht nur ein minimaler Verwaltungsaufwand bei maximaler Kostentransparenz. Ansprechpartner: Bettina Nickel - Telefon: +49 711 2574 - 4039 - E-Mail: [bettina.nickel@daimler.com](mailto:bettina.nickel@daimler.com) -  [http://www.pressrelations.de/new/pmcounter.cfm?n\\_pinr\\_=573258](http://www.pressrelations.de/new/pmcounter.cfm?n_pinr_=573258)

### Pressekontakt

Mercedes

70327 Stuttgart

[bettina.nickel@daimler.com](mailto:bettina.nickel@daimler.com)

### Firmenkontakt

Mercedes

70327 Stuttgart

[bettina.nickel@daimler.com](mailto:bettina.nickel@daimler.com)

Herausgeber einer fahrzeugbezogenen Tank- und Servicekarte für Mercedes-Benz Nutzfahrzeuge und Transporter