




Neue Broschüren zu Berufsunfähigkeit und Altersvorsorge

Neue Broschüren zu Berufsunfähigkeit und Altersvorsorge - Praktisches Werkzeug zur Kundenberatung - ohne Produktwerbung - Echter MehrWert durch Argumente, Zahlen und Fakten - Webkonferenzen am 27. August sowie 2. und 4. September stellen Broschüren vor - Die Herausforderung ist bekannt: Die Mehrzahl der Menschen beschäftigt sich nicht gerne mit der eigenen Berufsunfähigkeit oder Altersvorsorge - dies macht die Themen aber nicht minder wichtig und erschwert die ganzheitliche Beratung. Gemeinsam mit unabhängigen Vertriebsexperten haben wir deswegen neutrale, das bedeutet unternehmensunabhängige, Vertriebsinformationsbroschüren zur Berufsunfähigkeit und Altersvorsorgeberatung entwickelt. Das Ziel der Broschüren ist es, den Maklern alle wichtigen Argumente, Daten und Fakten gebündelt für das Beratungsgespräch zur Verfügung zu stellen, um im Beratungsgespräch perfekt vorbereitet zu sein, fasst Rene Wördemann, Leiter Verkaufsförderung Leben Vertriebsweg Makler bei der Gothaer, zusammen. Zwei Broschüren und zusammenfassende Beratungsunterlage - Die Broschüre "Arbeitskraft absichern" gibt einen Überblick über die staatlichen Leistungen im Fall der Berufsunfähigkeit und was man dazu aus der Renteninformation entnehmen kann. Sie enthält eine Zusammenfassung der verschiedenen Möglichkeiten der Absicherung inklusive der steuerlichen Betrachtung sowie eine unverbindliche Checkliste für die Produktauswahl. Die Broschüre "Ruhestand braucht Absicherung" unterstützt bei der Altersvorsorgeberatung: Wie kann ich die Renteninformation lesen und einsetzen, worauf muss ich bei den drei Schichten achten und wo sind Unterschiede in der steuerlichen Behandlung? Sie erklärt einzelne Vorsorgemodelle und zeigt, warum eine Rentenversicherung Vor-teile gegenüber einem Direktinvestment haben kann. Eine Zielgruppenübersicht veranschaulicht, welche Lösung sich für welchen Kunden eignet. Eine interaktive Beratungsunterlage fasst beide Broschüren zusammen und liefert im Kundengespräch einen hilfreichen Leitfaden. Webkonferenz zu Inhalten der Broschüren - Götz Wache, Makler und Vertriebstrainer, wird die Inhalte der Broschüren im Rahmen einer Webkonferenz vorstellen. Die Webkonferenz finden am 27. August sowie 2. und 4. September jeweils von 10-11 Uhr statt. So melden Sie sich an: <http://www.anmelden.org/einfacheberatungmitvibs/> - Link zu den Broschüren - Broschüre "Arbeitskraft absichern": <http://www.makler.gothaer.de/viblebenbu> - Broschüre "Ruhestand braucht Absicherung": <http://www.makler.gothaer.de/viblebenav> - Beratungsunterlage: <http://www.makler.gothaer.de/viblebenberatung> - Gedruckte Exemplare können kostenfrei unter folgender E-Mail angefordert werden: makler@gothaer.de - Der Gothaer Konzern ist mit vier Mrd. Euro Beitragseinnahmen und rund 3,5 Mio. versicherten Mitgliedern einer der größten deutschen Versicherungskonzerne. Angeboten werden alle Versicherungssparten. Dabei setzt die Gothaer auf qualitativ hochwertige persönliche Beratung der Kunden. - Ihr Ansprechpartner - Sabine Essing - Presse und Unternehmenskommunikation - Gothaer Konzern - Gothaer Allee 1 - 50969 Köln - Telefon: 0221/ 308-34534 - Telefax: 0221/ 308-34530 - E-Mail: sabine_essing@gothaer.de - Internet: www.gothaer.de - 

Pressekontakt

Gothaer Versicherungen

50969 Köln

sabine_essing@gothaer.de

Firmenkontakt

Gothaer Versicherungen

50969 Köln

sabine_essing@gothaer.de

Weitere Informationen finden sich auf unserer Homepage