



SimpliVity startet globales Partnerprogramm zur Unterstützung des Vertriebskanals

SimpliVity startet globales Partnerprogramm zur Unterstützung des Vertriebskanals

PartnerAdvantage-Programm bietet erstklassige Ressourcen, Support und Incentives für Technologie-Reseller und -Integratoren in aller Welt
SimpliVity, Anbieter einer hyperkonvergenten Infrastruktur mit Datenvirtualisierung zur Vereinfachung von IT, startet sein SimpliVity PartnerAdvantage-Programm. Dieses hilft den führenden Technologie-Resellern und -Integratoren der IT-Industrie dabei, ihre Kunden bei der Umwandlung ihrer Rechenzentren zu unterstützen. Das neue Partnerprogramm von SimpliVity wird den Partnern Möglichkeiten und Anreize bieten, den Vertrieb von SimpliVity OmniCube auszuweiten. SimpliVity bietet mit seiner Datenvirtualisierungsplattform auf der Basis einer hyperkonvergenten Infrastruktur die Möglichkeit zur Optimierung von Performance, Kapazität, Mobilität, Beherrschbarkeit und Schutz virtueller Workloads bei gleichzeitiger Erzielung wirtschaftlicher Vorteile im Cloud-Maßstab.
Highlights
- Mit SimpliVity PartnerAdvantage hat SimpliVity ein Programm geschaffen, das seine Channel-Partner mit Incentives, Schulungen sowie Vertriebs- und Marketing-Ressourcen bei der schnellen Verbreitung von OmniCube unterstützt.
- Durch direkte Einbeziehung des Partner-Ökosystems zur Unterstützung der Umwandlung von Rechenzentren bietet das PartnerAdvantage-Programm einen hoch transparenten, gemeinsamen Einstiegspunkt für Technologie-Distributoren, -Reseller und -Integratoren.
- Die Technologieplattform OmniCube von SimpliVity bildet eine Grundlage, auf der Partner zusätzliche Produkte und Leistungen aufbauen können, die großen Wert für Unternehmen haben, die den Datenzuwachs managen und die Effizienzvorteile des Betriebs eines virtualisierten Rechenzentrums voll ausschöpfen wollen.
- SimpliVity PartnerAdvantage bietet drei Partner-Ebenen - Platinum, Gold und Authorized - mit Umsatzanreizen und verschiedenen Vorteilen auf jeder Ebene an.
- SimpliVity arbeitet derzeit mit mehr als 200 Partnern in aller Welt zusammen, darunter wichtigen Vertriebspartnern in den USA, der EMEA-Region und Asien. Das PartnerAdvantage-Programm soll die Expansion von SimpliVity in neue Märkte unterstützen.
"Wir engagieren uns zu 100 Prozent für unsere Channel-Partner und wollen diesen Partnern - und ihren Kunden - weiterhin ein erstklassiges Produkt für die Umwandlung der heutigen Rechenzentren anbieten", sagte Mitch Breen, SVP of Global Sales, SimpliVity. "Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, die Informationstechnik zu vereinfachen, und wir möchten unseren Partnern ein Gefühl für diese überzeugende Lösung vermitteln, indem wir ihnen die Zusammenarbeit mit uns erleichtern."
Statements von Channel-Partnern
Steve Johnson, President, Corus360
"SimpliVity hat die Messlatte mit dem neuen PartnerProgramm angehoben. Das Unternehmen bietet eine beeindruckende Kombination preisgekrönter Technologie, einfachem Zugang zu Informationen und ein erfahrenes Team, das wirklich weiß, wie man den Markt durchdringt. Es ermöglicht uns, das Wachstum des hyperkonvergenten Infrastrukturmarkts zu beschleunigen und neue Türen für Kunden zu öffnen. Wir sind begeistert von der Partnerschaft."
David Leyland, Head of Architecture, DataCenter and Cloud, DimensionData
"SimpliVitys OmniCube ist eine der größten Innovationen des Enterprise Computings der letzten Jahre und liefert eine Lösung, die das Datencenterchaos von unabhängigen Servern, Speicher- und Netzwerkprodukten beseitigt. SimpliVity hat das Potential, eine wirklich zerstörerische Kraft auf dem europäischen Markt zu sein und wir sind begeistert von der Partnerschaft mit einer so spannenden Marke."
Roland König, Managing Director, Bechtle GmbH
 Co
"Wir sind sehr glücklich, SimpliVity als wichtigen und strategischen Partner und Baustein in unserem Geschäftsfeld Virtualisierung für den Bereich hyperkonvergente Infrastruktur ausgewählt zu haben. Wir erwarten uns hier ein sehr schnelles Wachstum. Bechtle hat bereits sehr früh die Vorteile von SimpliVity erkannt und in Ausbildung und Zertifizierung investiert. Wir möchten der führende SimpliVity Reseller in Europa sein."
Unterstützende Quellen
PartnerAdvantage Portal
 <http://www.simplivity.com/partners>
Übersicht des Webcast vom 8. Juli zu PartnerAdvantage
 <http://www.simplivity.com/partneradvantagelaunch>
Über SimpliVity Corporation
SimpliVity wurde mit dem Ziel gegründet, die Informationstechnologie durch eine neue Datenarchitektur zu vereinfachen, der eine assimilierte Infrastrukturplattform zugrunde liegt. Die Plattform OmniCubeT von SimpliVity beruht auf standardmäßigen x86-Basissystemen und führt Server- und Speicherfunktionalität sowie erweiterte Funktionen zusammen, die heutzutage von vielen verschiedenen heterogenen Appliances erbracht werden. Dies alles wird zu einem Bruchteil der Kosten und bei einer enormen Verringerung der Komplexität erreicht. OmniCube geht über reine Infrastrukturkonvergenz hinaus und ermöglicht ein weltweites Netzwerk an Systemen zur Verwaltung und zum Schutz virtueller Maschinen und deren Daten. Die Systeme von OmniCube werden in einem Netzwerk von zwei oder mehr Geräten eingesetzt und bilden einen globalen OmniCube-Verbund ('Global Federation'), der eine effiziente Datenverschiebung, eine gemeinsame Nutzung von Ressourcen und hohe Skalierbarkeit bietet. Die Lösungen und professionellen Dienstleistungen von SimpliVity sind über ein weltweites Händler- und Partnernetz sowie über in der ganzen Welt erbrachte Vertriebsunterstützung, Servicedienstleistungen und Kundenbetreuung verfügbar. Weitere Informationen zur SimpliVity Corporation finden Sie unter www.simplivity.com, Tel: +1-508.310.0132 oder e-Mail an info@simplivity.com.

SimpliVity

Pressekontakt

Simplivity

01581 Westborough

Johannes.kunz@simplivity.com

Firmenkontakt

Simplivity

01581 Westborough

Johannes.kunz@simplivity.com

SimpliVity wurde mit dem Ziel gegründet, die Informationstechnologie durch eine neue Datenarchitektur zu vereinfachen, der eine assimilierte Infrastrukturplattform zugrunde liegt. Die Plattform OmniCubeT von SimpliVity beruht auf standardmäßigen x86-Basissystemen und führt Server- und Speicherfunktionalität sowie erweiterte Funktionen zusammen, die heutzutage von vielen verschiedenen heterogenen Appliances erbracht werden. Dies alles wird zu einem Bruchteil der Kosten und bei einer enormen Verringerung der Komplexität erreicht. OmniCube geht über reine Infrastrukturkonvergenz hinaus und ermöglicht ein weltweites Netzwerk an Systemen zur Verwaltung und zum Schutz virtueller Maschinen und deren Daten. Die Systeme von OmniCube werden in einem Netzwerk von zwei oder mehr Geräten eingesetzt und bilden einen globalen OmniCube-Verbund

("Global Federation"), der eine effiziente Datenverschiebung, eine gemeinsame Nutzung von Ressourcen und hohe Skalierbarkeit bietet. Die Lösungen und professionellen Dienstleistungen von SimpliVity sind über ein weltweites Händler- und Partnernetz sowie über in der ganzen Welt erbrachte Vertriebsunterstützung, Servicedienstleistungen und Kundenbetreuung verfügbar. Weitere Informationen zur SimpliVity Corporation finden Sie unter www.simplivity.com, Tel: +1-508.310.0132 oder e-Mail an info@simplivity.com.