



## Fit für die Karriere im Vertrieb

Fit für die Karriere im Vertrieb  
"euro engineering Sales CAMPUS" bereitet auf die Arbeit als Account Manager vor  
Einstiegsprogramm richtet sich an Hochschulabsolventen, Young Professionals und Quereinsteiger  
Einige freie Plätze sind noch zu vergeben, die Anmeldung ist bis zum 15. Juli möglich  
Düsseldorf, 26. Juni 2014 - Kontakte zu namhaften Kunden pflegen, Projekte beratend begleiten und eine wichtige Schnittstelle bei deren Umsetzung bilden - die Aufgabe des Account Managers ist so vielseitig wie verantwortungsvoll. Wer eine solche interessante Position im Vertrieb anstrebt und sich zudem für Technik interessiert, der kann beim "euro engineering Sales CAMPUS" die Weichen für die eigene berufliche Zukunft stellen: Im Rahmen des zwölfmonatigen Schulungsprogramms bereitet der Engineering-Dienstleister ab dem 1. September Hochschulabsolventen, Young Professionals und Quereinsteiger auf Vertriebspositionen vor.  
"Nach der erfolgreichen Erstaufgabe des Sales CAMPUS Anfang des Jahres freuen wir uns darauf, in diesem Herbst wieder engagierte Nachwuchskräfte bei ihren ersten Schritten in den Vertrieb begleiten zu können", sagt Stefan Konrad, Sales Director bei der euro engineering AG. "Wir geben den CAMPUS-Teilnehmern das richtige Werkzeug an die Hand, um im Anschluss beruflich richtig durchzustarten." An insgesamt 20 Seminartagen nehmen sie an Schulungen teil, die langjährige Führungskräfte des Engineering-Dienstleisters und praxisorientierte Trainer mit Vertriebs-Know-how durchführen. Ansonsten erfolgt die Wissensvermittlung direkt im Alltag in den Niederlassungen der euro engineering AG. Zudem lernen die Teilnehmer nicht nur das Engineering-Portfolio kennen, sondern erfahren auch mehr über die Marktpositionierung und die Unternehmensstrategie. Ein abwechslungsreiches Rahmenprogramm, das sportliche Aktivitäten ebenso umfasst wie kulturelle Events, rundet den "Sales CAMPUS" ab.  
Ein weiterer Vorteil: Die Teilnehmer erhalten neben einem attraktiven Grundgehalt mit variablen Zuschlägen auch einen Dienstwagen und professionelles Vertriebssequipment. "Unser Ziel ist es, die CAMPUS-Absolventen auch über die zwölf Monate hinaus langfristig für unser Unternehmen zu gewinnen", so Konrad. "So profitieren beide Seiten: Die Teilnehmer erhalten die Möglichkeit, sich schnell für verantwortungsvolle Positionen zu qualifizieren, und wir gewinnen gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter. Umso mehr freuen wir uns auf den Start des Sales CAMPUS im September."  
Interessierte können sich ab sofort unter [personal@ee-ag.com](mailto:personal@ee-ag.com) für den "Sales CAMPUS" bewerben. Ansprechpartner ist Frau Vi Czernik. Die Bewerbung ist noch bis zum 15. Juli möglich.  
Weitere Informationen zur euro engineering erhalten Sie unter [www.ee-ag.com](http://www.ee-ag.com)  
Über die euro engineering AG  
Die euro engineering AG gehört zu den Top Ten der Engineering-Dienstleister in Deutschland. Von der Forschung bis zur vollständigen Projektabwicklung deckt das Unternehmen das gesamte Leistungsspektrum des Engineering ab. Kernbranchen sind Automotive, Maschinen- und Anlagenbau, Feinwerk- und Elektrotechnik, Bauwesen und Medizintechnik. Spezialwissen bündelt die euro engineering AG in den Fachbereichen Automation & Robotik, Bahntechnik, Chemieanlagenbau und Nutzfahrzeuge. Das 1994 gegründete Unternehmen beschäftigt derzeit rund 2.000 Mitarbeiter in 40 Niederlassungen bundesweit.  
2014 erhielt die euro engineering AG zum siebten Mal in Folge das Gütesiegel "Top Arbeitgeber für Ingenieure" des Top Employers Institute. Das Unternehmen bietet Nachwuchskräften zudem ein einzigartiges Einstiegsprogramm in die Branche, den "euro engineering CAMPUS".  
Seit Oktober 2012 ist die Marke "euro engineering" mit 13 Standorten und rund 800 Mitarbeitern in Frankreich präsent. Seit November 2012 firmieren außerdem drei Standorte mit insgesamt 50 Mitarbeitern in Italien unter "euro engineering". Weitere europäische Länder sollen folgen.  
Als persönliche Ansprechpartner stehen Ihnen zur Verfügung:  
euro engineering AG  
Stefan Konrad Sales Director  
Telefon: 03731 - 9356-516  
E-Mail: [stefan.konrad@ee-ag.com](mailto:stefan.konrad@ee-ag.com)  
euro engineering AG  
Andreas Lehmann  
Leiter Public Relations  
Niederlasser Lohweg 18  
40547 Düsseldorf  
Telefon: 0211 - 53 06 53-759  
E-Mail: [andreas.lehmann@ee-ag.com](mailto:andreas.lehmann@ee-ag.com)

## Pressekontakt

euro engineering

40547 Düsseldorf

[stefan.konrad@ee-ag.com](mailto:stefan.konrad@ee-ag.com)

## Firmenkontakt

euro engineering

40547 Düsseldorf

[stefan.konrad@ee-ag.com](mailto:stefan.konrad@ee-ag.com)

Über die euro engineering AG  
Die euro engineering AG gehört zu den Top Ten der Engineering-Dienstleister in Deutschland. Von der Forschung bis zur vollständigen Projektabwicklung deckt das Unternehmen das gesamte Leistungsspektrum des Engineering ab. Kernbranchen sind Automotive, Maschinen- und Anlagenbau, Feinwerk- und Elektrotechnik, Bauwesen und Medizintechnik. Spezialwissen bündelt die euro engineering AG in den Fachbereichen Automation & Robotik, Bahntechnik, Chemieanlagenbau und Nutzfahrzeuge. Das 1994 gegründete Unternehmen beschäftigt derzeit rund 2.000 Mitarbeiter in 40 Niederlassungen bundesweit. 2014 erhielt die euro engineering AG zum siebten Mal in Folge das Gütesiegel "Top Arbeitgeber für Ingenieure" des Top Employers Institute. Das Unternehmen bietet Nachwuchskräften zudem ein einzigartiges Einstiegsprogramm in die Branche, den "euro engineering CAMPUS".  
Seit Oktober 2012 ist die Marke "euro engineering" mit 13 Standorten und rund 800 Mitarbeitern in Frankreich präsent. Seit November 2012 firmieren außerdem drei Standorte mit insgesamt 50 Mitarbeitern in Italien unter "euro engineering". Weitere europäische Länder sollen folgen.