



sysob-Partner Comodo ausgezeichnet bei Readers Choice EndPoint Security Award

sysob-Partner Comodo ausgezeichnet bei Readers Choice EndPoint Security Award
WindowsSecurity.com zeichnet IT-Sicherheitsanbieter aus - Comodo lässt namhafte Hersteller hinter sich
Value-Added-Distributor (VAD) sysob ist bekannt für sein vielseitiges IT-Security-Portfolio. Ein Hersteller, der das Angebot des VAD erst kürzlich ergänzte, ist das Unternehmen Comodo. Dass sysob mit der Wahl richtig lag, zeigt die jüngste Auszeichnung durch WindowsSecurity.com: Denn Comodo belegt den 2. Platz des Readers Choice EndPoint Security Award und lässt damit namhafte Hersteller wie Kaspersky oder Symantec hinter sich. Das Spezielle an der Comodo-Strategie: Mittels eines patentierten Auto-Sandbox-Verfahrens baut das System eine virtuelle Betriebsumgebung auf, die nur gutartigen Dateien erlaubt, sich auf dem Rechner zu verbreiten.
Mit Comodo hat sysob einen Partner im Portfolio, der auf Client- statt auf Gateway- und Server-Ebene arbeitet und so jeden einzelnen PC innerhalb des Firmennetzwerkes über verschiedene Mechanismen schützt. Dazu verwendet der Hersteller eine sogenannte "Default Deny"-Architektur, die effektiv Schadsoftware jeglicher Art bekämpft. Technologisch geht Comodo dabei einen Weg, der sich von dem vieler Mitbewerber unterscheidet: Statt eines Black- und Whitelistings identifiziert und zerstört Comodo Viren
Co. mit seinem patentierten Sandbox-Verfahren. Dazu stuft die Software zunächst jede Datei als potenziell schädlich ein, allerdings ohne den Betriebsfluss zu verlangsamen oder dass die Nutzer dies merken. Stellt das Programm nach detaillierter Prüfung fest, dass die Datei "sauber" ist, lässt sie sie passieren. Das System blockiert somit generell alle unbekannt Dateien so lange, bis eine Gefahr ausgeschlossen wird.
WindowsSecurity.com führt monatliche Untersuchungen durch, um herauszufinden, welches Produkt in welchem Bereich (in welcher Kategorie) von den IT-Administratoren bevorzugt wird. Das Ergebnis basiert einzig auf den Voting der User. "In diesem Jahr konnte Comodo auf Anhieb 19 % Zustimmung und damit den 2. Platz erreichen", erklärt Peter Schneider, Business Development Manager bei sysob. "Dass unser Partner damit selbst Branchengrößen wie Kaspersky, Panda oder Symantec hinter sich gelassen hat, bestätigt unseren Eindruck, dass wir mit Comodo einen Partner verpflichtet konnten, der eine außergewöhnliche End Point-Sicherheitslösung anbietet. Unser vielseitiges Sicherheitsangebot ergänzen die Comodo-Lösungen perfekt."
Karl Hoffmeyer, Sales Manager Dach bei Comodo, kommentiert: "Auf diese Auszeichnung sind wir besonders stolz, da sie die positive Beurteilung unserer Anwender widerspiegelt. Denn letztlich kann man kein schöneres Lob erhalten als von denen, die täglich mit unseren Lösungen arbeiten. Auch zeigt uns diese positive Platzierung, dass wir in unserem Ansatz der proaktiven Bekämpfung von Malware bestätigt werden. Hier findet unserer Meinung nach derzeit ein Paradigmenwechsel in der Branche statt. User wollen mehr als nur ein herkömmliches Security-Programm, das Viren
Co. erkennt, wenn sie sich bereits auf dem Rechner eingemischt haben. Malware soll gar nicht erst so weit kommen."
Sean Buttigieg, WindowSecurity.com Manager, ergänzt: "WindowSecurity.com- User sind Spezialisten in ihrem Bereich und haben es mit vielen verschiedenen Netzwerksicherheitslösungen zu tun. Unser Award ist also sehr authentisch, da er die Meinung von Industriefachleuten widerspiegelt."
Weitere Informationen zum Comodo-Produktportfolio bei sysob sind unter <http://www.sysob.com/produkte/herstellerebersicht/comodo/> zu finden.
Hochauflösendes Bildmaterial kann unter sysob@sprenkel-pr.com angefordert werden.
Über die sysob IT-Distribution GmbH
Co. KG
Die sysob IT-Distribution GmbH
Co. KG versteht sich als Value-Added-Distributor (VAD), der sich bereits mit mehr als 1.000 Partnern und mit mehr als 400 Top-Partnern in Deutschland, Österreich und der Schweiz auf den Vertrieb von innovativen sowie technologisch führenden IT-Security- und Wireless LAN-Lösungen spezialisiert hat. Nach dem Motto "innovativ, kompetent, vertrauensvoll" stellt sysob als einer der führenden Mehrwertdistributoren ein vielfältiges Spektrum an Lösungen bereit. Zusätzliche Professional Services für den Channel bietet das Service-Konzept "Total Solution Provider". Der speziell gegründete Unternehmensbereich "sysob IT-Service u. Support" ist für die technische Beratung, Unterstützung und Schulung der Reseller zuständig. Ein aktiver Vertriebsaußendienst sowie technische Unterstützung bei Installationen und Projekten vor Ort runden das Serviceportfolio ab. sysob verfügt über ein breites Sortiment an praxiserprobten Produkten von kompetenten Herstellern wie Aerohive Networks, AlienVault, Barracuda Networks, Clavister, Comodo, EgoSecure, ForeScout Technologies, gateprotect, Kentix, Meraki, Meru Networks, MetaGeek, NComputing, Nomadix, PowerDsine, Proxim Wireless, Radware, Rangee, Reddoxx, Ruckus Wireless, Stratodesk, Tenable Network Security, Thinstuff, Trustwave und Ucopia Communications. Weitere Informationen unter www.sysob.com.
Weitere Informationen zu sysob:
sysob IT-Distribution GmbH
Co. KG
Kirchplatz 1, D-93489 Schorndorf
Ansprechpartner: Thomas Hruby
Tel.: +49 (94 67) 74 06 - 0
Fax: +49 (94 67) 74 06 290
E-Mail: thruby@sysob.com
www.sysob.com
PR-Agentur: Sprengel
Partner GmbH
Nisterstraße 3, D-56472 Nisterau
Ansprechpartner: Fabian Sprengel
Tel.: +49 (26 61) 91 26 00
Fax: +49 (26 61) 91 26 029
E-Mail: sysob@sprenkel-pr.com
www.sprenkel-pr.com

Pressekontakt

sysob

93489 Schorndorf

thruby@sysob.com

Firmenkontakt

sysob

93489 Schorndorf

thruby@sysob.com

Über die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG
Die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG versteht sich als Value-Added-Distributor, der sich mit bereits mehr als 950 Partnern und 180 Top-Partnern in Deutschland, Österreich und der Schweiz auf den Vertrieb von IT-Security-, Trafficmanagement-, Wireless LAN- und Serverbased-Computing-Produkten spezialisiert hat. Als einer der führenden Mehrwert-Distributoren (VAD) stellt sysob ein breites Spektrum an zukunftssicheren Lösungen bereit. Zusätzliche Professional Services für den Channel bietet das Service-Konzept "super value add". Der speziell gegründete Unternehmensbereich "sysob IT-Service u. Support" ist dabei für die technische Beratung, Unterstützung und Schulung der Reseller zuständig. Ein aktiver Vertriebsaußendienst sowie technische Unterstützung bei Installationen und Projekten vor Ort runden das Serviceportfolio ab.

sysob verfügt über ein breites Sortiment an praxiserprobten Produkten von kompetenten Herstellern wie Aerohive Networks, AlienVault, Alloy Software, Barracuda Networks, Clavister, EgoSecure, FatPipe Networks, ForeScout Technologies, gateProtect, Kentix, Meraki, Meru Networks, MetaGeek, NComputing, NETASQ, Nomadix, PowerDsine, Proxim Wireless, Rangee, REDDOXX, Ruckus Wireless, Silver Peak Systems, STARFACE, Stratodesk, Tenable Network Security, TELLnet, Thinstuff, Trustwave und UCOPIA Communications. Weitere Informationen unter: www.sysob.com.